БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА

№24 (122) 20 июня 1994 года
ЭКОНОМИЧЕСКИЙ ЕЖЕНЕДЕЛЬНИК

БИРЖИ ◆ БАНКИ

ПРЕЗИДЕНТСКИЙ СПРИНТ

Вечерний звон. Часть II

На прошедшей неделе почему-то хотелось верить, что кандидаты в президенты блеснут с экранов перед выборщиками какими-то новыми гранями своих талантов. Напрасны были ожиданья. Одни уклонились от прямого эфира, другие показали зрителям вполне знакомый и ожидаемый от каждого набор приемов, если не сказать штампов.

С.Шушкевич: «Хватит обманывать людей»

Не упустить ни одной возможности разоблачить правительство и претендента-премьера — похоже, принцип, которым Станислав Станиславович (и не он один) руководствуется, сидя в телестудии. Он имел беседы с директорами предприятий и те сказали ему, что цена на нефть не изменилась, легче жить им не стало. Снижение цен на ряд товаров, — *«это шутка, потому что цены снижены либо на те телевизоры, которые уже не выпускаются, либо на те, которые еще не выпускаются. Цены не могут быть снижены при такой политике правительства. Нужно прекратить печатать деньги, тогда не будут повышаться»*.

Как и прочие кандидаты, С.Шушкевич стремится охватить все слои избирателей и авансы раздает самые разные. Не считает зазорным, изучив программы конкурентов, использовать опыт других. В то же время у каждого — своя изюминка. У него — предоставление льготных кредитов при рождении первого ребенка и нарастание льгот по мере роста числа детей. Ну, и про неполные семьи не забыл, их тоже поддержат. Всех чиновников разгонять он не намерен — *«честных, трудолюбивых и образованных чиновников, которые есть, надо на них опираться и отличать от тех, кто злоупотребляет своим положением. А тех легко сегодня уволить»*. Землю, конечно, — крестянам, чтобы можно было использовать ее в качестве залога для ипотечного банка, но с ограничениями, чтобы не было латифундистов. И недопущение банкротства предприятий, а то ведь *«простите, как же будет осуществляться нормальная экономика?»*. При этом С.Шушкевичу не нравится, под каким соусом подают свои выступления его конкуренты — слишком много невыполнимых обещаний народу дают, людей обманывают. Собственные алогизмы и противоречия, заметить, конечно, труднее.

Хотелось бы впрямую поспорить ему с В.Кебичем, но тот, вероятно, *«боится выйти на них* (дебаты) *со мной, он посылает своего прислужку Антоновича. А чего же я буду с ним спорить — он и церкви разрушал, и дом театра, раньше был первым атеистом, а сегодня первый православный — о чем с ним спорить: какая тут мораль, какая пристойность? Боюсь, что не дождусь согласия на теледебаты кандидата, а с прислужками не имею намерения вести споры»*.

Не иначе как чисто пропагандистским трюком можно назвать обещание экс-спикера (вслед за председателем А.Дубко) провести ровно через год референдум о доверии президенту. Сейчас на народ оно может и подействовать, но совершенно очевидно, что первое действительно реформаторское правительство с первым президентом-преобразователем не могут за один год снискать популярность, а вот гнев народный за неизбежные (при условии реформирования экономики) жесткие меры им обеспечен.

Спасет ли Беларусь единая рублевая зона с Россией? Она просто не состоялась, считает С.Шушкевич, и даже *«тот претендент, который все время про это говорил, у него в программе уже ничего про это нет... Чудес не бывает. Бывают нормальные экономические подходы... И хватит обманывать людей»*. Еще один аргумент в пользу невозможности объединения «по Кебичу»: он — за контроль над ценами, а в России цены свободные.

Проходясь по соперникам, С.Шушкевич попытался отвернуть от Лукашенко промышленников, напомнив, что тот намерен *«ввести режим прямого управления госпредприятиями. Это значит, что чиновники будут управлять, и я не завидую Санчуковскому и Лавриновичу, потому что им опять будут мешать»*. И вынужден был сделать комплимент Позняку: *«Даже Кебич не смог ничего сказать, кроме того, что это программа фотографа. Но лучше быть хорошим фотографом, чем плохим экономистом»*, хотя тут же и напугал обывателя: *«свободная банковская оффшорная зона — это путь осложнения отношений с Россией и Украиной. Здесь будут отмывать черные деньги»*.

Не любящий чужих обещаний претендент сделал самое, пожалуй, спорное заявление: пообещал использовать все для того, чтобы срочно остановить инфляцию, довести ее до 7-10 процентов к концу года (применяемые при этом меры гарантируют ему непопулярность) и обеспечить в течение года зарплату на уровне $100-$150 (вроде нейтрализатора для тех, кто в экономике не силен). Сидевший рядом председатель правления Нацбанка С.Богданкевич, привыкший к ударам со всех сторон, поправил его: *«Можем обеспечить и более низкие темпы — 6-9 процентов, если должное внимание уделим»*. И назвал очень любопытные цифры: реальный индекс обесценивания денег с января 1991 года — 2937 раз, образовавшийся *«из-за порочной практики административного вмешательства в экономику»*, реальное падение производства — не 35, а почти 70 процентов, поскольку выпущенная и не проданная продукция омертвлена.

(Продолжение на стр. 16)

ПРЕЗИДЕНТСКИЙ СПРИНТ

Выборы президента оценит *TACIS*

В связи с предстоящими президентскими выборами в Минск начали прибывать иностранные наблюдатели.

Европейский Институт средств массовой информации (г.Дюссельдорф, Германия) от имени Демократической Программы *TACIS* Европейского Союза с 13 июня в течение десяти дней изучает в Беларуси освещение белорусскими СМИ хода президентской кампании. Мониторинг предусматривает: анализ проблем непредвзятости освещения, доступ всех политических партий к СМИ, а также способность самих СМИ работать свободно и честно.

Для справки: *Демократическая программа TACIS одобрена Европейской Комиссией как часть программы TACIS по предоставлению техпомощи странам б.СССР в их стремлении перейти к рыночной экономике в демократических условиях.*

Европейский Институт СМИ – организация, занимающаяся исследованиями в области СМИ. Основана в 1983г. За последние шесть лет Институт изучал выборы в России, Молдове, Венгрии, на Украине.

Наблюдателем в Беларуси будет Олоф Ханссон (*Oloph Hansson*), бывший главный редактор канала ТВ-2 Швеции. По завершению выборов он представит свои заключения по сути законодательства об освещении предвыборной кампании СМИ. В первую очередь, отчет предназначен Европейскому Союзу.

Многие местные наблюдатели не питают большого оптимизма в отношении роли иностранных наблюдателей. Не исключено, что после выборов в Беларуси станут известны оценки, аналогичные данным по прошедшим выборам в Казахстане. Тогда европейские наблюдатели подвергли сомнению их демократичность. Как известно, президент Назарбаев признал существование разницы между казахской и западной демократией. Аналогичное мнение о разных стандартах демократии может прозвучать и из уст будущего президента Беларуси.

Р.Я.

РТР «РАСКРЫЛА» КЕБИЧА

Премьера Вячеслава Кебича упрекают, что в президентской кампании он использует в отведенное для кандидатов время на TV лишь своих доверенных лиц и видеорепортажи о многочисленных визитах. Нет ни живого общения с избирателями, ни теледебатов, на которые вызвали премьера С.Шушкевич и А.Лукашенко. И вот предсовмина Беларуси решился на свободный разговор у телекамеры, да не по белорусскому, а по российскому TV, имеющему много большую аудиторию.

14 июня Россия, а вместе с ней и все, кто способен принимать РТР, увидели В.Кебича в ток-шоу «Карьера», где он выступал с известным артистом А.Баталовым. Предлагая своеобразные тесты, весело и непринужденно ведущий пытался раскрыть человеческие качества политика и артиста. И хотя премьер высказал свою приверженность понятиям «любовь» и «карьера», тест поставил диагноз: «капитал». Для кандидата в президенты — более, чем актуально. И, как заметил ведущий, важен не сам тест, а его трактовка, т.к. «будет капитал, будет и все остальное». Не секрет, что ведомая правительством Кебича белорусская экономика приближается к краху. Получив образование в ВПШ, члены правительства, похоже, знакомы только с «Капиталом».

Российских зрителей, участвовавших в телепередаче, интересовало: почему «то, что в России раздается эхом, откликается через год-два в Беларуси»? Имелись в виду реформы. Такое опоздание Кебич объяснил скрупулезностью подхода: «изучался не только опыт России». Когда мы чуть-чуть запаздываем, сказал премьер, то это дает возможность учитывать как положительное, так и отрицательное из опыта соседей. «Но реформы идут параллельно», — подчеркнул Кебич.

Зрителей белорусского TV, более осведомленных о приверженности главы правительства к реформам, надуть труднее. В предвыборных выступлениях Вячеслав Кебич открыто признал, что Беларусь не удалось спровоцировать на реформы, аналогичные российским. И это — «заслуга» нынешнего правительства.

Неразгаданным ребусом для белорусского премьера стало дегустирование кофе и чая. Возможно, вкус подпорчен. Помнится, в прошедшем году в интервью «Комсомолке» он сказал, что предпочел презентовать Виктору Черномырдину бутылку столетнего «Кристалла». Да... Тогда, в начальной стадии переговоров об экономическом союзе, оптимизма в правящих кругах Беларуси было больше.

Неожиданным для белорусских телезрителей явилось признание Вячеслава Кебича о том, что он мечтал стать... журналистом. «Я сегодня очень доволен той профессией, которую выбрал», сказал премьер. Пошутив, Кебич рекомендовал Баталову не играть пока роли премьер-министров, потому что «сейчас хороших премьеров не бывает». Или не пошутил?

Можно отметить профессионализм авторов ток-шоу. До сих пор не доводилось телезрителям видеть Кебича таким непринужденным. Доброму расположению духа премьер-министра, наверняка, поспособствовало новое очередное звание — «Почетный карьерист» с занесением в почетную книгу телепрограммы.

Программу показывали в прайм-тайм российского TV, когда многие белорусские зрители еще не успели добраться до телевизоров. Но не это, наверное, было главным в разнице восприятия белорусского премьера телезрителями двух стран. Для одних — «Почетный карьерист», а другим жить с таким премьером.

Роман ЯКОВЛЕВСКИЙ

ПРЕЗИДЕНТСКИЙ СПРИНТ

ЗАКРУЖИЛИСЬ БЕСЫ РАЗНЫ

В последнем акте пьесы под названием «избирательная кампания» ружье, повешенное на стену, все таки выстрелило. Точнее, пистолет. Неизвестные злоумышленники обстреляли машину, в которой ехал самый народный из всех кандидатов в президенты — Александр Лукашенко.

Быстро приступившая к работе оперативно-следственная группа сразу обратила внимание на некоторые неувязки: о покушении было сообщено в милицию через 8 часов, баллистическая экспертиза не подтверждает версию потерпевших. В штабе Лукашенко «козни» следствия опровергают.

По словам лукашенковцев, первоначальная экспертиза подтверждала их рассказ. Объясняя 8-часовую задержку с обращением в милицию, они заявляют, что темной ночью искать милицию — увеличивать свои шансы получить еще одну пулю.

Словом, по Зощенко: «Одни говорят — надкус есть, другие — нет». Препирательства следствия с Лукашенко продлятся, скорее всего, до самого дня выборов. Ставки в игре и возможности заинтересованных лиц так велики, что истину в принципе установить невозможно. Достаточно сложно провести и содержательный анализ.

Все понимают, что инцидент со стрельбой может решающим образом повлиять на шансы Лукашенко. Если общественное мнение посчитает это злодейским покушением на народного героя — он сядет в президентское кресло. Если же решит, что был разыгран спектакль — Александр Григорьевич может возвращаться в совхоз.

Трудно предположить, что это была попытка заказного убийства — история с Лисничуком напоминает, что профессионалы обычно работают на результат и доводят дело до конца. Имеет право на существование версия, что покушение было разыграно противниками Лукашенко с тем, чтобы представить затем это имитацией и дискредитировать кандидата. Но это маловероятно — в избирательной кампании все используемые трюки просты, как оглобля. Лукашенко славится своей непредсказуемостью, и строить многоходовые комбинации против него достаточно рискованно. Впрочем, в нервозной обстановке последних дней перед 23 июня кому-то могло изменить хладнокровие.

Не следует исключать, что имела место самодеятельность неких любителей, задетых кандидатом и не понявших, что преподносят Лукашенко ценный политический подарок. Могло, наконец, быть и так, как говорит следствие — уж больно красивый образ Лукашенко вырисовывается из истории на дороге под Лиозно. Ну, а то, что были допущены некоторые накладки — не ошибается тот, кто не работает. На дорогах всякое случалось.

Темна вода во облацех. Обратимся к более ясным фактам. Стало окончательно ясно, что вся шестерка кандидатов благополучно дотянет до финиша — жертвовать собой не захотел никто. НДБ, носившееся с идеей единого кандидата, признало фиаско своих усилий и в очередной раз перенесло срок проведения конгресса на 2 июля — после первого тура выборов. Неизбежность второго тура следует именно из обилия претендентов.

Кому на руку отказ агрария Александра Дубко и коммуниста Василия Новикова снимать кандидатуры — неизвестно. «Сдаться» они могли только Кебичу, что, вроде, увеличило бы его шансы. Но данные некоторых закрытых социсследований говорят о другом. Потенциальный электорат того или иного кандидата — не пачка сигарет, его просто так не передашь полюбившемуся сопернику. И избиратели Новикова запросто могли бы перейти к Лукашенко и совхозный Гдлян мог бы победить уже в первом туре. А так спектакль под названием «выборы» продолжится еще 2 недели.

Юрий ДРАКОХРУСТ

БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА № 24 (122) 20.06.94

Учредители: **ПИКФ "МАРАТ", фирма "ДЕЛО", Александр Вольвачев**
Издатель: **фирма "БИЗНЕС-ПРЕСС"**
Главный редактор **Александр ВОЛЬВАЧЕВ**
Заместители гл. редактора: **Игорь ВЫСОЦКИЙ, Александр МИХАЛЬЧУК**

Редакция может публиковать материалы, отражающие только мнение их авторов, в порядке обсуждения
Перепечатка - только со ссылкой на "Белорусскую деловую газету". Редакция не несет ответственности за содержание рекламных объявлений
Компьютерный выпуск **Ирины РАБЕЦКОЙ**

Отпечатано с оригинал-макета в типографии издательства БДП
Тираж **20 000** Цена **250 рублей**
Заказ **24** Подписной индекс **63879**

Подписка на электронный вариант газеты через компьютерные сети:
ProCarry (БРЦ "ProCarry" тел. (0172) 646-467); SoNET (МП "Соло",тел. (0172) 348-164, 706-008); RELCOM (Старовойтов А.И., тел.(0212) 370-898, 370-633,364-118, aistar@office.ekspo.vitebsk.by)

АДРЕС РЕДАКЦИИ: **220061, Минск, пл.Свободы, 17-518**
ТЕЛЕФОНЫ: **(0172) 267-877, 238-588, 269-678,**
ФАКС: **(0172) 269-678;**
E-mail: edit@workpr.minsk.by
КОРПУНКТ В РИГЕ: **тел. (0132) 428-188 (г-н ШЕРШОВ В. Ф.)**

РЕКЛАМА

Базовая ставка 20000 рублей/кв. см
Ставки за использование рекламной площади на:
- первой полосе - 38000 руб/кв. см,
- последней полосе - 22000 руб/кв. см

Наши реквизиты **р/с 4467361 в АКБ "Беларусь" г. Минска, код 795 получатель - "БИЗНЕС-ПРЕСС" ООО**

Заказы принимаются по телефонам: **(0172) 267-877, 238-588; Факс (0172) 269-678**

Указанные расценки действительны до **1 июля 1994** года

ПОЛИТИЧЕСКИЕ ИГРЫ В БЕЛАРУСИ

(Окончание)

Настоящий игрок – тот игрок, который знает, как распорядится своим выигрышем. Он садится играть для ЧЕГО-ТО. Выигрыш для него, как правило, не – цель, а средство. Плохому игроку важен сам факт победы, после которой он бездарно транжирит ее результаты. В политике так же: чем конкретнее цели, которые преследует человек, идущий к власти, тем выше его качества политика. С этой точки зрения любопытно проанализировать, для чего претендентам на высшую власть нужно президентское кресло и как они им намерены распорядиться.

Прежде всего, необходимо понять, что из себя на сегодняшний день представляет вожделенный главный предмет мебельного гарнитура власти, насколько он удобен, красив и, главное, прочен. Будущий президент Беларуси, несмотря на всю внешнюю атрибутику, — фигура очень невнятная. Казалось бы, он обладает основными правами главы государства. Но... Два очень существенных противоречия в статусе белорусского президента осложнят его будущую деятельность. Во взаимоотношениях с законодательной ветвью власти, нынешним ВС, он уязвим: распустить парламент, назначив досрочные выборы, он не может, а вот последний вполне способен «распустить» президента, объявив ему импичмент. И, наконец, захоти президент напрямую контролировать выполнение своих решений на местах, он не сможет это сделать из-за отсутствия собственной вертикальной структуры президентской власти. Местная же власть так, как она выглядит на сегодняшний момент, представляет из себя уродливое сочетание исполнительной и советской власти, причем иногда в одном лице: председатель исполкома — он же председатель Совета.

Кресло президента Беларуси, спроектированное нашими законотворцами, очень неудобно, некрасиво и, что самое печальное, очень непрочно. Государству же, находящемуся в глубоком кризисе, нужен президент, который обладает сильной властью, не зависящий от провокаций любой из ее ветвей.

Независимо от того, что предпримет президент Беларуси, он «упрется» в старый парламент и примется выяснять с ним отношения: в открытом ли конфликте или в явных и тайных дискуссиях, по поводу объединения с Россией или «посадки» в тюрьму правительственных чиновников — не важно. Он **не может не войти** в противостояние с белорусским ВС, т.к. именно последний, по сути, определяет степень его власти и влияния. Может ли президент не вступать в конфликт с парламентом? Может, но в одном случае — если будет полностью бездействовать. Только один президент по степени влияния на парламент мог бы себе это позволить — Кебич. Но и ему в конечном итоге не дано сохранить *status quo*.

Итак, запомним: первому президенту Беларуси (кто бы им ни стал) предстоит серьезно «разбираться» с парламентом. Поводы будут разные, но причина конфликта одна – противоречия во властных полномочиях.

Теперь о конкретных целях каждого кандидата на пост президента. Есть ли они и как будут претворяться? Забудем на время об общих декларативных целях потенциальных президентов – у всех они выражены более-менее художественно в зависимости от личной культуры и образования: у Кебича — суверенное государство в составе России, у Лукашенко — суверенное государство в составе чего-то наподобие СССР, у Позняка – просто суверенная Беларусь, самостоятельное, развитое экономически государство. Забудем, так как все эти слова и понятия минимум на полгода вылетят из основного лексикона будущих президентов, если кто-нибудь из них придет к власти.

Цель Кебича очевидна — сохранение и преумножение своей власти. Имея на данный момент фактически полную исполнительную власть в стране, контролируя законодательную и судебную, Вячеслав Францевич, во-первых, не имеет полных юридических полномочий на распоряжение государством на международном уровне. Он не принят и не будет принят в нынешнем статусе ни одним первым лицом крупного государства. А во-вторых, как лицо, «нанятое» парламентом, он теоретически не защищен от неожиданных ударов в спину со стороны нынешнего депутатского корпуса и наверняка будет отправлен в отставку следующим парламентом. Контролировать выборы депутатов так, как выборы президента, находясь на должности премьера, Кебич уже не сможет.

Однако, став президентом, Кебич попадает в ту же ситуацию нестабильности: он не гарантирован от ударов со стороны нового парламента. Что может предпринять президент Кебич, чтобы гарантировать себе полный срок существования у власти? Отменить выборы в парламент? Заманчиво, но очень непросто. Беда Вячеслава Францевича в том, что Беларусь находится не в Средней Азии, где такие номера еще проходят, а в центре Европы, и окружена почти со всех сторон отвратительно демократическими государствами. Общественность не поймет. С откровенным диктатором никто не будет иметь дел. Парламентские выборы проводить придется, а, значит, президент должен к ним хорошо подготовиться. И тут произойдут достаточно странные вещи: чтобы укрепить свою, президентскую, власть, Кебич должен будет ее законодательно прописать. Ему понадобится собственная президентская вертикаль и право распустить парламент или нейтрализовать импичмент. Президент попробует внести изменения во все законодательные акты, касающиеся его особы. Кроме того, он фактически обязан будет начать процесс десоветизации. Вряд ли Вячеславу Францевичу хватит мужества объявить это официально, но трансформация исполкомов в президентские структуры или создание параллельно с исполкомами новых с такими же функциями и будет, хоть уродливой, но десоветизацией. К грядущим парламентским выборам Кебич должен успеть создать мощный противовес в виде реальной президентской власти, чтобы максимально полно контролировать эти выборы и гарантированно устоять после них на полный срок. Эти ходы нового президента насторожат депутатский корпус, который не увидит никаких гарантий для себя, прими он все предложения Кебича, и начнется тихий ли, громкий, но конфликт двух ветвей власти.

Все это будет происходить на фоне осеннего колоссального витка инфляции и роста цен, за которые уже отвечать придется не столько президенту, сколько относительно новому правительству. Кебич должен тихо поменять, или точнее — видоизменить команду.

А что же «цель жизни» Вячеслава Францевича — рублевая зона и объединение с Россией?. Успокоимся. Что было, то прошло. Победителей не судят. Много пословиц и поговорок можно привести по этому поводу. Российский фактор в белорусской политике — отдельная тема. К ней мы вернемся чуть позже.

А пока — Лукашенко. Даже в ночных кошмарах невозможно представить масштабы банкета, который закатит сей господин по случаю своей победы. И это будет его первый и безусловный шаг после выборов. Правда, думается, он совершит этот решительный поступок в любом случае. Если серьезно, то вариант Лукашенко-президент — это яркий типаж плохого игрока, который не знает, что делать в случае победы. Согласимся, что цель — пересажать всех чиновников-преступников — более приличествует генеральному прокурору, нежели президенту. Лукашенко просто перепутал должности, а младшие товарищи его вовремя не поправили и вот почему.

Александр Лукашенко в роли президента — фигура случайная, как случаен директор совхоза в роли первого борца с коррупцией. И команда у него состоит из случайных, выпавших из разных обойм, молодых неглупых политиков, но без мощных связей и поддержки силовых групп. Кроме того, за пределами Беларуси их просто не знают. Сам Лукашенко не может планировать сложные системные действия. У него плохо даже с простыми. Достаточно вспомнить, что он начинает нести в телевизионном эфире, когда отрывает глаза от заранее написанного текста, или бездарное покушение в Лиозненском районе, и нетрудно представить, что все последующие действия Лукашенко на посту президента будут кем-то продиктованы.

И этот «кто-то» будет не нынешняя команда Лукашенко. Она рассыпется, т.к. за ней нет реальной власти. Но перед тем, как исчезнуть как команда, лукашенковцы, что называется, продадут своего босса и вряд ли задешево. Да, Лукашенко будут «покупать», ибо президентская власть того стоит. Его будет покупать команда премьера, и они должны договориться. Сколько пройдет времени, пока народ устыдится своего президента настолько, что не сможет терпеть, неизвестно. Сколько пройдет времени, пока номенклатура поймет, что Лукашенко неудержим в своем природном буйстве, как бык на могилевских полях, тоже неведомо. Но к тому времени люди из команды Лукашенко докажут, что они — серьезные политики и войдут в обойму, команда премьера с помощью Лукашенко попытается добиться тех же результатов, что и в варианте «Кебич-президент», а сам Лукашенко упрется в парламент, как тот же бык с могилевских полей. И случится падеж президента.

Впрочем, если за два дня средства массовой информации сумеют грамотно раскрутить случай в Лиозненском районе и доказать «самострел», то шансы Лукашенко резко упадут в пользу следующего видного борца с коррупцией — Станислава Шушкевича. (Редкий случай: политик, который по всем законам здравого смысла победить не должен, может пройти во второй тур. А значит, выиграть выборы.)

С Шушкевичем-президентом и сложно, и просто. Всю предвыборную кампанию Станислав Станиславович столько раз обещал работать только с профессионалами, что все поняли — он сам не профессионал. Хороший человек — не профессия. И в лучшем случае, что сделает хороший человек Шушкевич — попытается собрать команду профессионалов. Под его знамена уже встал Богданкевич, Егоров и, наверняка, подумав, согласятся Заблоцкий, Новик, Карпенко. Но есть парламент, который в случае резких движений президента, образумит его недвусмысленной угрозой. Шушкевич попытается поменять кабинет министров, не ссорясь с ВС, и этот процесс затянется надолго. Прямые президентские указы повиснут в воздухе — некому контролировать их исполнение. Введение параллельных исполкомам президентских структур займет время и усилит противостояние между президентом и ВС. Шушкевич будет вести бесконечные дискуссии с депутатами до весны и не сможет победить парламентское большинство во главе с Кебичем, имеющее реальную власть в государстве. Станислав Шушкевич не решится сломать парламент. Они будут играть в игру «кто кого пересмотрит». Но пересмотрит их всех инфляция. И к парламентским выборам это будет очень некстати. Демократический президент не смог вывести страну из кризиса — вот что припомнят демократам избиратели.

Шушкевич столько раз сдавал свои позиции, завоеванные для него другими, столько раз начинал «выяснять отношения», когда нужно было бить, что трудно представить иной стиль поведения этого политика.

И, наконец, Зенон Позняк, чьи шансы невелики, но все же реальны. Вот кто уж точно знает, что делать. Президент Позняк дожидаться конфликта с ВС не будет. Он сам его и спровоцирует. И единственной целью данного конфликта является отставка парламента и досрочные выборы. Причем, немедленно, осенью. Этим двум сторонам нет ни малейшего смысла ждать и надеяться на добрую волю друг друга — они несовместимы ни во времени, ни в пространстве. Осуществить неконституционные действия от имени народа и по его поручению Позняк вполне сможет, и это вызовет мощный политический кризис. Президенту будет необходима всенародная поддержка и пропаганда собственных действий. И первым полетит со своего поста министр культуры, печати и информации. Позняку надо пробраться к средствам массовой информации. Открытые неконституционные действия все же небезопасны для президента. Поэтому последует серия нехитрых трюков. Например, Зенон Позняк объявит досрочные выборы на основании решения самого ВС, которое он когда-то вынес и тихо про него «забыл».

В любом случае гарантирован глубокий политический кризис. И то, что он чреват самыми сильными вариантами противостояния, излишне напоминать. Как излишне напоминать про силу аппарата, который при данном президенте имеет только один шанс выжить — уничтожив самого президента. Но и это очень непросто совершить, особенно в центре Европы, где много диких демократических государств.

Таким образом, обозначены конкретные цели каждого вероятного президента Беларуси. И пусть не обидятся все претенденты на президентское кресло, что их великие цели, звучащие в программах низведены до одной-единственной — укрепление своей власти. Для политика достижение конкретной цели сразу же превращается в средство для достижения следующих более высоких. Но об этом пусть рассказывают сами политики.

В этом материале намеренно опущена тема, которая также будет сопровождать всех потенциальных президентов в первые полгода пребывания их на посту — взаимоотношения с Россией, объединение, рублевая зона. Российский фактор влияния на белорусскую политику настолько велик, что глупо думать, будто от конкретных политиков, парламента, правительства и президента зависит: объединимся мы с Россией или нет. К сожалению, анализировать данную ситуацию можно только с двух позиций: возможно ли это на практике вообще, и нужно ли России объединение с Беларусью. Рассудим здраво, объединять две экономики с разными уровнями инфляции и падения производства, с разной степенью приватизации собственности и темпами реформ технически невозможно, если не ставить цель окончательно загубить более слабую экономику и раскачать инфляционные процессы в более сильной.

Кебич невзлюбил Богданкевича «по пятой графе» — национальность Национального банка: белорусский или российский. Этот спор на самом деле означает для нас: в какой стране мы будем жить — в России или все-таки в Беларуси. А для России он совсем не важен, т.к. контролировать нашу экономику, выгребать из нее все, что нужно, удобнее через внешний долг, не вешая республику на свой баланс. Согласимся, что атаковать мировой рынок нефти, газа и оружия, нарушая международные соглашения и оставаясь безнаказанным, можно только через третью страну, через ее вполне контролируемых президента и правительство. Еще не известно, кому выгоднее, чтобы Беларусь осталась суверенным государством — нам самим или России. Беларусь — слишком лакомый кусок для большого соседа, чтобы его потерять, но слишком недожареный, чтобы его слопать и не получить несварение желудка.

Во всяком случае, пока нас дожаривают, есть о чем серьезно поразмыслить. Но это уже тема отдельного материала.

Петр ОЛЬГИН

КУРСЫ МЯГКИХ ВАЛЮТ. НАЦИОНАЛЬНЫЙ БАНК РБ

Валюта	15.06	17.06
1 росс. рубль	13,82	13,82
1 укр. карб.	0,68	0,68
1 латв. лат	45.174,88	45.174,88
1 литов. лит	6.380,95	6.380,95
1 эст. крона	2.039,33	2.056,99

БЕЛВНЕШЭКОНОМБАНК. БАНКНОТНЫЙ КУРС. 17.06

Валюта	Покупка	Продажа
1 австрал. дол.	17.165,00	17.890,00
1 австр. шилл.	2.060,00	2.145,00
1 фунт стерл.	35.980,00	37.505,00
10 бельг. фр.	7.045,00	7.340,00
1 нем. марка	**14.490,00**	**15.105,00**
1 голл. гульд.	12.905,00	13.455,00
1 дат. крона	3.705,00	3.860,00
100 ит. лир	1.480,00	1.545,00
1 кан. долл.	17.005,00	17.725,00
1 норв. крон	3.335,00	3.475,00
1 долл.США	**23.600,00**	**24.600,00**
1 фин. марка	4.320,00	4.505,00
1 франц. фр.	4.245,00	4.425,00
1 швед. крона	2.995,00	3.125,00
1 швейц. фр.	17.275,00	18.005,00
10 яп. йен	2.295,00	2.395,00
10 исп. песет	1.755,00	1.830,00
10 лив. фунтов	140,00	145,00
1 синг. долл.	15.420,00	16.075,00
10 греч. драхм	955,00	995,00
1 росс. рубль	10,80	11,88

АРМЕНИЯ

КУРС АРМЯНСКОЙ ВАЛЮТЫ ОСТАЕТСЯ СТАБИЛЬНЫМ

Курс армянского драма относительно доллара оставался стабильным в течение последних двух дней, сообщают статистические службы Армении. На 17 июня 1 USD в Армении стоит 390-410 драмов.

Стабильной остается армянская валюта и относительно российского рубля — 200-205 драмов стоят 1 тыс. RUR. По мнению экспертов, стабильность курса национальной валюты объясняется интервенциями Банка Армении на Ереванской фондовой бирже.

«О ЖЕСТОКОСТИ ДЕНЕЖНО-КРЕДИТНОЙ ПОЛИТИКИ И ЕЕ ЭФФЕКТИВНОСТИ»

(Ответ на поставленный вопрос)

Под таким заглавием статья С.Коморного, зам. начальника отдела финансов и денежно-кредитных отношений Минэкономики РБ, в «Национальной экономической газете» от 15 июня 1994г. подводит читателя к мысли о том, что одной из важнейших причин, сдерживающих развитие производства в Беларуси, является жесткая денежно-кредитная политика. Отсюда вывод – «Даешь побольше кредитов!». Это требование, как известно, полностью согласуется с правительственной политикой, которое основную ставку в разрешении накапливающихся в Республике экономических проблем делает на кредитную эмиссию Национального банка. Газета, поставив вопрос «ці так?», справедливо усомнилась в выводах автора статьи.

По просьбе редакции упомянутую статью комментируют **эксперты Управления экономических исследований Национального банка.**

Исходная позиция С.Коморного состоит в том, что рост цен должен сопровождаться созданием соответствующих платежных средств. Это положение, в принципе правильное, применительно к сложившейся экономической ситуации в Беларуси нельзя считать обоснованным.

Во-первых, создание дополнительных платежных средств в связи с ростом цен экономически оправдано лишь тогда, когда объективно растут издержки производства. Одним из таких факторов может быть их рост за счет повышения цен на импортируемые материальные элементы производства.

Это, как известно, имело место. Систематическое повышение цен на импортируемые Беларусью энергоносители и сырье действительно инициировало в стране инфляцию, но не являлось ее основным, тем более всеохватывающим фактором. По нашим оценкам (а они близки к данным других экономистов), этот фактор составляет 30-35% общего роста цен. Остальные же 65-70% увеличения цен приходятся на внутренние факторы (увеличение заработной платы и других доходов населения, дефицит государственного бюджета, падение объемов производства и т.д.).

В этих условиях создание платежных средств пропорционально общему росту цен, как показывает опыт Беларуси, да и других стран, еще в большей мере подталкивает инфляцию вверх.

Во-вторых, методологически неправильно сравнивать соотношение темпов инфляции и кредитной эмиссии различных стран, как это делает С.Коморный, без учета количественных уровней этих показателей в сравниваемых странах. Практикой доказано, что соотношение между темпами инфляции и кредитной эмиссией зависит от наращивания темпов инфляции в каждой из стран. При относительно высоких темпах инфляции повышается скорость обращения денег, которая, как известно, позволяет одну и ту же товарную массу обслуживать меньшим количеством денег. При снижении темпов инфляции замедляется скорость их обращения, и для обслуживания той же товарной массы в обращении может использоваться большее количество денег и не вызывать повышения цен. Различие в соотношении темпов роста цен и кредитной эмиссии в Беларуси и в России, в основном, обусловлено этим фактором. В Беларуси розничные цены, как известно, за 1993г. повысились в 21,3 раза, в России — менее, чем в 10 раз, а за пять месяцев текущего года они увеличились в Беларуси в 3,2 раза, в России – в 1,7 раза.

В-третьих, при определении объема платежных средств, необходимых для обслуживания товарного обращения, недостаточно учитывать только объем производимого внутреннего валового продукта, на что ориентирует С.Коморный. Денежная масса, как известно, наряду со вновь воспроизводимым продуктом, обслуживает все национальное богатство, принявшее товарную форму. В связи с этим одна и та же величина валового внутреннего продукта в совокупности с различной величиной национального богатства, принявшего товарную форму, потребует для ее обслуживания различного объема платежных средств.

Для Беларуси и для России характерны различные пропорции включения национального богатства в товарный оборот. В России в связи с более широкими масштабами проведения экономических реформ, приватизации в товарное обращение включены ранее созданные средства производства и даже целые предприятия, земля, ценные бумаги и прочее. В Беларуси эти и подобные им компоненты товарного обращения практически отсутствуют. Как результат, в Беларуси на единицу валового внутреннего продукта требуется меньше денежной массы. Если бы в Беларуси обеспечивалось одинаковое соотношение между ростом кредитной эмиссии и номинального валового внутреннего продукта, как и в России, то инфляция росла бы за счет, так называемых, монетарных факторов (денежной единице противостояла бы меньшая товарная масса).

Таким образом, с учетом вышеизложенного Беларусь по сравнению с Россией проводила не более, а менее жесткую денежно-кредитную политику. Доказательством этому является не только более высокий рост цен в Беларуси по сравнению с Россией, но и то обстоятельство, что цены еще не «уперлись» в покупательский спрос. Полки магазинов в Беларуси практически пусты.

В-четвертых, внешне правдоподобным, а по сути лукавым и ошибочным является положение С.Коморного о том, что рост задолженности предприятий обусловлен недостаточным созданием Национальным банком Беларуси за счет кредитной эмиссии платежных средств.

Опыт стран, решивших проблему инфляции, показывает, что ликвидация задолженности за счет централизованных кредитов есть путь к дальнейшему нарастанию инфляции. Об этом свидетельствует и наш опыт. Как только в Беларуси для расчетов использовалась кредитная эмиссия, оптовые и розничные цены моментально реагировали на это повышение.

Эффективное разрешение проблемы задолженности, как показано широким кругом экономистов, находится не на пути увеличения кредитной эмиссии, а в проведении экономически обоснованной политики цен, в ограничении, а вернее в сведении на нет производства продукции, которая не находит сбыта.

До того времени, пока будет сохраняться значительный разрыв между внутренними и внешними ценами на импортную (экспортируемую) продукцию, диспаритет цен на сельскохозяйственную и промышленную продукцию, дотирование из бюджета расходов на производство молока, хлеба, жилищно-коммунальных услуг и прочих расходов при хронически нарастающем дефиците бюджета, проблема задолженности и платежей предприятий в условиях товарных отношений не получает своего разрешения.

Проведенный анализ основных положений статьи С.Коморного показывает, что основным ее назначением является не поиск конструктивных решений, а попытка еще раз переложить вину правительства за развал экономики на денежно-кредитную политику, проводимую Национальным банком.

РАСЧЕТНЫЕ КУРСЫ ВАЛЮТ СТРАН Б.СССР. С 17.06.94

Приведенная матрица курсов обмена валют стран б.СССР позволяет легко вести экономический и бухгалтерский учет в компаниях, работающих одновременно на нескольких рынках ближнего зарубежья. Полезна и для деловых людей, заключающих сделки на валютных рынках.

	RUR	EEK	KRB	Ls	LTL	KAT	MOL	KIS	BRB	UZS
Рос.руб.	1000,0	6,6507	20408	0,2920	2,0419	25,641	2,0776	6,2786	15360	3333,3
Эст.крона	150,36	1,0000	3068,5	0,0439	0,3070	3,8554	0,3124	0,9441	2309,6	501,20
Укр.карб.	49,000	0,3259	1000,0	0,0143	0,1001	1,2564	0,1018	0,3077	752,68	163,33
Латв.лат	3424,8	22,777	69894	1,0000	6,9930	87,816	7,1153	21,503	52608	11416
Лит.лит	489,75	3,2572	9994,8	0,1430	1,0000	12,557	1,0175	3,0750	7523,0	1632,5
Казах.тенге	39,000	0,2594	795,91	0,0114	0,0796	1,0000	0,0810	0,2449	599,07	130,00
Молд.лей	481,33	3,2012	9823,0	0,1405	0,9828	12,341	1,0000	3,0221	7393,7	1604,4
Кирг.сом	159,27	1,0593	3250,4	0,0465	0,3252	4,0838	0,3309	1,0000	2446,5	530,90
Бел.руб.	65,100	0,4330	1328,5	0,0190	0,1329	1,6692	0,1353	0,4087	1000,0	217,00
Узбек.руб.	300,00	1,9952	6122,4	0,0876	0,6126	7,6923	0,6233	1,8836	4608,2	1000,0

' RUR, KRB, BRB, UZS – за 1000.

ГРУЗИЯ

К ВЕСНЕ СЛЕДУЮЩЕГО ГОДА ГРУЗИЯ НАМЕРЕВАЕТСЯ ВВЕСТИ НАЦИОНАЛЬНУЮ ДЕНЕЖНУЮ ЕДИНИЦУ – ЛАРИ

Об этом заявил в интервью Грузинскому ТВ вице-премьер республики Темур Басилия. В данный момент, по его словам, правительство и НБ прилагают усилия, чтобы укрепить купон и сделать его единственным средством платежа, вытеснив с рынка российский рубль.

Однако, как сказал Басилия, «отдельные члены КМ не только не поддерживают, но и оказывают сопротивление тем мероприятиям, которые мы планируем проводить в той же денежно-кредитной сфере и, в особенности, в области приватизации». Как полагает вице-премьер, дело здесь нескольких портфелей, так как в случае осуществления приватизации роль отраслевых министерств практически будет сведена к нулю.

На прошедшей неделе на Тбилисской МВБ в очередной раз понизился курс доллара, остановившись на отметке 795 тыс. купонов/$. Биржевые котировки российского рубля снизились с 417 до 409 куп/руб. Тем не менее, можно говорить о временной стабилизации грузинского биржевого рынка. В ближайшее время ожидается очередное падение котировок купона, связанное с кредитной эмиссией, запланированной Национальным банком Грузии, и, как стало известно, немалой.

НУМИЗМАТИЧЕСКИЕ НОВОСТИ

• Республика Сан-Марино выпустила монеты достоинством в 500 и 1000 лир, посвященные чемпионату мира по футболу в США.

• Итальянское государственное казначейство в честь чемпионата мира по футолу выпустило для коллекционеров и болельщиков памятные медали из серебра, золота и платины, которые рассылаются по подписке.

• Монетный двор Ватикана отчеканил специальную монету в 500 лир в честь важного события в жизни католической церкви—публикации энциклики папы римского Иоанна Павла П «Веритатис Сплендор» («Сияние Истины»).

• В Бельгии банкноты достоинством 5000 бельгийских франков изъяты из обращения, при этом выпущены новые купюры в 2000 бельгийских франков.

• В Англии появились новые купюры в 50 фунтов стерлингов.

OFFICIAL

• Согласно распоряжению Совмина, дивиденды по итогам работы Белвнешэкономбанка за 1993 год в сумме 911,2 млн. рублей, начисленные Минфину как представителю правительства в этом банке, направляются в равных частях в доход республиканского бюджета и на увеличение доли правительства в уставном фонде указанного банка (*РСМ РБ от 10.06.94г. N566р*).

• В целях завершения строительства Центра коммерческих связей с гостиничным комплексом на пр.Машерова в Минске в соответствии с международными требованиями и обеспечения его эффективной эксплуатации, а также в связи с недостатком централизованных валютных средств Совмин принял решение о **создании для строительства и эксплуатации центра совместного предприятия — акционерного общества с участием турецкой фирмы «Энка»** с равными долями в уставном фонде белорусской и турецкой сторон.

Дано поручение Минэкономики и Минфину при формировании экономической программы правительства предусматривать выделение в 1994-95 гг. финансовых средств на строительство центра исходя из доли затрат белорусской стороны на эти цели в сумме 14 млн. USD по курсу НББ на момент выделения этих средств. Дано также соответствующее поручение определить учредителя совместного предприятия — акционерного общества с белорусской стороны и обеспечить строительство центра исходя из ее доли в уставном фонде и сроков продолжительности сооружения Центра (*РСМ РБ от 10.06.94г. N569р*).

КУРСЫ ВАЛЮТ. НАЦИОНАЛЬНЫЙ БАНК РБ

Валюта	Единый курс 15.06	Единый курс 17.06	К долл.США 15.06	К долл.США 17.06
1 австрал. доллар	19.671,23	19.491,63	1,3624	1,3749
1 австр. шиллинг	2.318,64	2.338,40	11,5585	11,4608
1 фунт стерлинг.	40.832,52	40.856,66	0,6563	0,6560
10 бельг. франков	7.920,83	7.997,59	33,8348	33,5101
1 DM	**16.314,64**	**16.455,80**	**1,6427**	**1,6286**
1 голл. гульден	14.557,26	14.657,64	1,8410	1,8284
1 датск. крона	4.167,32	4.205,37	6,4310	6,3728
100 ит. лир	1.680,77	1.682,83	1.594,5073	1.592,5554
1 кан. доллар	19.403,36	19.308,31	1,3812	1,3880
1 норв. крона	3.758,73	3.787,98	7,1301	7,0750
1 $US	**26.800,00**	**26.800,00**	**1,0000**	**1,0000**
1 финск. марка	4.870,95	4.905,54	5,5020	5,4632
1 франц. франк	4.777,87	4.821,40	5,6092	5,5586
1 шведск. крона	3.377,87	3.402,19	7,9340	7,8773
1 швейц. франк	19.366,98	19.616,40	1,3838	1,3662
10 яп. йен	2.605,04	2.608,31	102,8775	102,7483
1 экю	31.417,65	31.624,00	0,8530	0,8475
10 исп. песет	1.979,11	1.994,88	135,4144	134,3437

МОСКОВСКАЯ МЕЖБАНКОВСКАЯ ВАЛЮТНАЯ БИРЖА

Дата	Курс руб./ед.	Тренд руб.	V продаж млн.ед.	Спрос млн.ед.	Предл. млн.ед.	Кол-во банков
USD						
14.06	1952	0	7,650	63,450	55,950	33
15.06	1959	+7	9,200	86,100	76,750	39
16.06	1959	0	21,900	80,000	76,750	46
17.06	1963	+4	9,350	75,350	72,600	32
DM						
14.06	1190	+15	0,580	10,920	1,640	19
15.06	1188	-2	4,850	4,210	8,990	18
16.06	1188	0	0,320	2,760	3,050	17
17.06	1200	+12	2,000	4,330	1,640	14
KRB (за 10)						
14.06	0,439	+0,02	3.810,0	3.820,0	2.200,0	10
15.06	0,443	+0,04	6.230,0	8.110,0	2.680,0	14
16.06	0,490	+0,47	1.260,0	10.020,0	0	10
17.06	0,455	-0,35	10.740,0	300,0	12.800,0	12
КАЗАХСТАНСКИЙ ТЕНГЕ (за 1 КАТ)						
15.06	39	-6	4,350	0	7,350	8
17.06	40	+1	3,780	8,220	3,780	7
БЕЛОРУССКИЙ РУБЛЬ (за 100 BRB)						
14.06	7,56	-0,47	1.024,0	1.020,0	3.020,0	3
16.06	6,51	-1,05	850,0	850,0	870,0	3

Курс доллара на ММВБ продолжил свой рост. Несмотря на то, что подобное изменение курса доллара в сложившейся ситуации на внутреннем валютном рынке является абсурдным для участников валютного рынка. Оборот межбанковского рынка сейчас составляет порядка $100 млн. в день, и несмотря на несравнимо большие размеры межбанковского рынка, чем биржевого, коммерческие банки ориентируются на котировку ММВБ, что не дает произойти обвалу котировок доллара (или рубля) на ММВБ при любом соотношении спроса и предложения. Увеличение оборотов Московской валютной биржи связано с недостаточной ликвидностью межбанковского рынка и гарантированной ЦБ стабильностью котировок ММВБ.

Еще одним событием стало достижение немецкой маркой отметки в 1200 рублей. Марка уже преодолела данный рубеж на СМВБ и СПВБ.

Служба информации МОСКОВСКОЙ МЕЖБАНКОВСКОЙ ВАЛЮТНОЙ БИРЖИ

С.-ПЕТЕРБУРГСКАЯ МЕЖБАНКОВСКАЯ ВАЛЮТНАЯ БИРЖА

Дата	Курс руб./ед.	Тренд руб.	V продаж млн.ед.	Спрос млн.ед.	Предл. млн.ед.	Кол-во банков
USD						
14.06	1962	+3	7,910	8,540	7,660	25
15.06	1953	-9	7,820	6,210	7,820	26
16.06	1962	+9	5,910	11,730	5,910	31
17.06	1962	0	11,250	11,430	11,250	26
DM						
14.06	1169	+2	1,737	8,818	1,737	12
16.06	1200	+31	4,843	12,945	4,718	21
FIM						
15.06	358	+10	2,580	6,030	2,110	15
FRF						
17.06	350	-	0,100	-	-	-

Служба информации С.-ПЕТЕРБУРГСКОЙ МЕЖБАНКОВСКОЙ ВАЛЮТНОЙ БИРЖИ

БИРЖИ РОССИИ И СТРАН б.СССР

Биржа	Валюта	Кол-во банков	Курс	V продаж, млн.ед.	Спрос, млн.ед.	Предл., млн.ед.
13.06.94						
Вал.аукц.,	MOL/USD	8	405/100	0,0785	-	-
Кишинев	MOL/RUR	-	2,12/1000	1400	-	-
СМВБ,	RUR/USD	11	1951	1,526	1,399	1,616
Новосибирск	RUR/DM	3	1187	0,15	0,15	0,35
14.06.94						
РМВБ,	RUR/USD	13	1955	0,76	0,869	0,635
Ростов	RUR/DM	7	1180	0,334	0,285	0,334
СМВБ,	RUR/USD	12	1955	2,284	2,044	1,926
Новосибирск	RUR/DM	2	1205	0,15	0,15	0
УМВБ,	RUR/USD	15	1952	8,64	8,64	8,64
Екатеринбург	RUR/DM	7	1188	7,28	7,28	7,2
15.06.94						
Валют.аукц.,	MOL/USD	12	406/100	0,506	-	-
Кишинев	MOL/DM	-	248/100	0,009	-	-
	MOL/RUR	-	2,12/1000	341	-	-
КМВБ,	KAT/USD	24	41,25	8,575	12,675	8,575
Алма-Ата	KAT/RUR	18	23,08/1000	3987	2489	5833
НБУ, Киев	KRB/RUR	17	2032	1802	1795,76	1820
16.06.94						
КМВБ,	KAT/USD	17	41,79	9,65	9,65	5,76
Алма-Ата	KAT/RUR	13	22,66/1000	2655	2108	2655
НВФБ, Н.Новгород	RUR/USD	-	1960	0,3	0,3	0,24
РМВБ,	RUR/USD	7	1955	0,122	0,152	0,122
Ростов	RUR/DM	4	1180	0,032	0,014	0,033
СМВБ,	RUR/USD	14	1959	5,59	6,609	0,514
Новосибирск	RUR/DM	3	1201	0,225	0,151	0,451
17.06.94						
АТМВБ,	RUR/USD	23	1958	5,2	3,753	5,2
Владивосток	RUR/JPY	5	190,60/10	217,8	8,3	217,8
РМВБ,	RUR/USD	14	1955	0,657	0,554	0,657
Ростов	RUR/DM	6	1200	0,043	0,055	0,016
СМВБ,	RUR/USD	14	1965	1,116	0,76	0,218
Новосибирск	RUR/DM	2	1201	0,162	0,162	0,162

ПРЕКРАЩЕНИЕ РУБЛЕВЫХ АУКЦИОНОВ В ТАЛЛИННЕ

Таллиннская Международная Фондовая Биржа провела 6 июня в Таллинне последний валютный аукцион. Об этом сообщил руководитель аукционов П. Шамардин. Аукционы прекращены, так как в последнее время объемы продаж были слишком маленькими. В то же время существенно возросли объемы сделок Эстонского Форэксбанка, через который в дальнейшем можно успешно вести рублевые сделки. Эстонская Биржа проводит рублевые аукционы каждую среду.

КУРСЫ ВАЛЮТ. БАНКИ БЕЛАРУСИ. 10.06

	1USD	1DEM	1GBP	1FRF	1FIM	1CHF	1SEK	1RUR
СКУПКА								
БЕЛАРУСБАНК (ГРОДНО)	20235	12160	-	-	-	-	-	9,8
БЕЛБИЗНЕСБАНК (Минск)	23200	13900	-	-	-	-	-	11,0
БЕЛ.НАРОДНЫЙ БАНК (Минск)	23800	14300	-	-	-	-	-	10,9
БЕЛПРОМСТРОЙБАНК (Минск)	24250	14900	-	-	-	-	-	11,1
ДУКАТ (Минск)	23800	14400	-	-	-	-	-	10,8
КОМПЛЕКС (Минск)	24550	14900	35500	4155	4235	16850	2940	11,95
КОМПЛЕКС (Гродно)	23140	13350	-	-	-	-	-	10,5
ПРИОРБАНК (Минск)	24200	15000	32450	3890	3900	15240	2700	10,8
ПРИОРБАНК (Могилев)	22736	13230		-	-	-	-	10,6
ПРОФБАНК (Минск)	23500	14650		-	-	-	-	10,2
ПОИСК (Минск)	23600	14300	-	-	-	-	-	10,9
СЕВЕРО-ЗАПАД (Минск)	24300	14400	-	-	-	-	-	10,6
ВЕСТБАНК (Брест)	22600	14000	-	-	-	-	-	9,9
СБЕРБАНК								
МИНСКОБЛУПРАВЛЕНИЕ	22800	13700	-	-	-	-	-	-
МИНСКГОРУПРАВЛЕНИЕ	23600	14300	-	-	-	-	-	11,0
БОБРУЙСК	23000	14000	-	-	-	-	-	-
БРЕСТ	22300	13890	-	-	-	-	-	10,5
ГОМЕЛЬ	23500	14000	-	-	-	-	-	11,0
ГРОДНО	23000	13600	-	-	-	-	-	10,5
МОГИЛЕВ	22800	13800	-	-	-	-	-	10,3
ПРОДАЖА								
БЕЛАРУСБАНК (ГРОДНО)	21550	13300	-	-	-	-	-	11,0
БЕЛБИЗНЕСБАНК (Минск)	24000	14600	-	-	-	-	-	-
БЕЛ.НАРОДНЫЙ БАНК (Минск)	24600	14900	-	-	-	-	-	12,0
БЕЛПРОМСТРОЙБАНК (Минск)	24900	15300	-	-	-	-	-	12,5
ДУКАТ (Минск)	24800	15000	-	-	-	-	-	11,7
КОМПЛЕКС (Минск)	26000	15800	37000	4300	4400	17600	3000	12,20
КОМПЛЕКС (Гродно)	25000	14500	-	-	-	-	-	11,5
ПРИОРБАНК (Минск)	24600	15350	36760	4310	4400	17480	3050	12,2
ПРИОРБАНК (Могилев)	24000	14300		-	-	-	-	11,8
ПРОФБАНК (Минск)	24000	15000		-	-	-	-	13,69
ПОИСК (Минск)	24300	14800	-	-	-	-	-	-
СЕВЕРО-ЗАПАД (Минск)	26000	15200	-	-	-	-	-	11,6
ВЕСТБАНК (Брест)	23600	15000	-	-	-	-	-	-
СБЕРБАНК								
МИНСКОБЛУПРАВЛЕНИЕ	23500	14200	-	-	-	-	-	-
МИНСКГОРУПРАВЛЕНИЕ	24500	14700	-	-	-	-	-	11,5
БОБРУЙСК	24200	14800	-	-	-	-	-	-
БРЕСТ	23500	14100	-	-	-	-	-	11,5
ГОМЕЛЬ	25330	15035	-	-	-	-	-	12,0
ГРОДНО	25000	14800	-	-	-	-	-	11,5
МОГИЛЕВ	24000	14500	-	-	-	-	-	11,1

МЕЖБАНКОВСКАЯ ВАЛЮТНАЯ БИРЖА. Минск

	14.06 USD	14.06 DM	14.06 RUR	14.06 KRB	14.06 KAT	16.06 USD	16.06 DM	16.06 RUR	16.06 KRB
Участвовало банков	22	17	24	15	5	19	14	19	12
Первоначальный курс	26.700	15.650,0	13,69	0,62	400,0	26.800,0	17.050,00	13,82	0,68
Курс торгов	26.800,0	17.050,0	13,82	0,68	520,0	26.800,0	16.100,00	13,82	0,68
Объем реализации (млн.)	6,933	1,255	5.402,1	9.458,0	4,326	6,886	1,373	4.144,9	8.685,700
Спрос (млн.)	6,906	1,964	5.714,5	9.458,0	8,434	7,053	0,575	4.144,9	8.724,500

Служба информации МЕЖБАНКОВСКОЙ ВАЛЮТНОЙ БИРЖИ

КУРСЫ ВАЛЮТ. ЦЕНТРАЛЬНЫЕ БАНКИ РЕСПУБЛИК б.СССР

	USD	DM	GBP	FIM	FRF	SEK	CHF
ЦБ России, RUR (21.06)	1959,0	1202,87	2986,50	358,58	352,43	248,69	1433,00
НБ Украины, KRB (19.06)	15.100,0	9.880,0	-	2.980,0	-	2080,0	11680,0
НБ Молдавии, MOL (17.06)	4,0600	2,4678	-	0,7376	-	0,5142	2,9282
Банк Латвии, Ls (17.06)	0,5610	0,3440	0,8540	0,1020	0,1008	0,0714	0,4100
Банк Литвы, LTL (17.06)	4,0000	2,4517	6,0934	0,7289	0,7187	0,5066	2,9218
Банк Эстонии, EEK (16.06)	13,04400	8,00000	-	2,37576	-	1,65288	9,53024
НБ Азербайджана, AZM (22.06)	950,00	563,27	-	170,85	-	119,44	660,42
НБ Грузии, GRK (17.06)	795.000,00	475.479,00	-	143.431,00	-	99.997,00	560.847,00
НБ Казахстана, KAT (21.06)	41,79	25,60	-	7,63	-	5,30	30,55
НБ Кыргызстана, KIS (16.06)	11,30	6,8789	17,2167	2,0538	2,0145	1,4243	8,1659
НБ Таджикистана, TAR (21.06)	1959,0	1202,87	-	358,58	-	248,69	1433,0
НБ Туркмении, TUM (19.06)	10,00	5,9213	-	1,8434	-	1,2735	7,0249
НБ Узбекистана, UZS (с 11.06)	4622,0	2773,48	6979,22	835,90	815,46	584,08	3280,34

***RUR** – рос. руб.; **KRB** – укр. карбованец; **MOL** – молд. лей; **AZM** – азерб. манат; **ARD** – армянский драм; **GRK** – груз. купон; **KAT** – казахстан. тенге; **KIS** – киргиз. сом; **TAR** – Таджикистан, в росс. руб.; **TUM** – туркм. манат; **UZS** – узбекс. сум-купон; **Ls** – латв. лат; **LTL** – литов. лит; **EEK** – эст. крона*

ТАДЖИКИСТАН

НА «ЧЕРНОМ» РЫНКЕ ТАДЖИКИСТАНА АМЕРИКАНСКИЙ ДОЛЛАР ДЕШЕВЛЕ, ЧЕМ В КОММЕРЧЕСКИХ БАНКАХ

Необычная ситуация сложилась на валютном рынке Таджикистана – на «черном» рынке Душанбе американский доллар продают дешевле, чем в коммерческих банках. Так, если Национальный банк республики установил курс продажи доллара для частных лиц на уровне 2095 рублей, акционерно-коммерческий банк «таджикбанкбизнес» продает доллар по 2145 рублей, то уличные торговцы предлагают американские доллары по 1950 рублей.

По мнению наблюдателей, резкое снижение курса американской валюты на «черном» рынке вызвано большим спросом на наличные российские рубли. С наступлением поры сбора урожая ранних овощей и фруктов, многие предприниматели пытаются вывезти их для продажи в Российскую Федерацию. Однако таможенные барьеры, резко подскочившие транспортные расходы вынуждают их все чаще при расчетах использовать наличные деньги. Пока российский рубль для таджикских предпринимателей остается одной из наиболее предпочтительных «твердых» валют при транспортировки груза через границы соседних центральноазиатских республик.

РОССИЯ

БАНК КИТАЯ ПРЕДОСТАВИТ РОССИЙСКИМ БАНКАМ КРЕДИТ В $10 МЛН.

Дочерний банк Китая в Москве (Bank of China) намерен проводить косвенные инвестиции в экономику России, предоставив нескольким коммерческим банкам в июне текущего года кредит в размере более $10 млн. Об этом Агентству финансовой информации сообщил в Москве вице-президент банка Ду Вань Ю (Du Wan You).

Вице-президент отметил, что российские банкиры охотно идут на контакт, поскольку процентная ставка по кредитам достаточно низкая (Ду Вань Ю не уточнил ее величину). С начала 1994 года банк Китая в Москве предоставил российским партнерам кредиты на общую сумму около $1 млн.

По словам Ду Вань Ю, финансовые круги Китая настороженно следят за политической ситуацией в России, и свою главную задачу китайский банкир видит в расширении торговых отношений двух стран. Перспективы либерализации доступа иностранных банков в Россию Ду Вань Ю также оценил достаточно сдержанно. Он считает, что в первую очередь необходимо изучить все тонкости российского банковского законодательства.

***Для справки.** Банк Китая (Элос) в Москве – акционерный коммерческий банк с уставным капиталом $10 млн, основан как зарубежный дочерний банк Китая. Банк получил генеральную лицензию Центрального банка России 4 апреля 1993 года. Основные учредители: Банк Китая, банк Цзиньчэн (Kicheng Banking Corporation), банк Синьхуа (Sin Hua Bank Ltd.).*

ЛАТВИЯ

UNION BALTIC BANK IN RIGA ВЫПУСКАЕТ ДЕПОЗИТНЫЙ ВАЛЮТНЫЙ СЕРТИФИКАТ

14 июня коммерческий банк Union Baltic bank in Riga (UBBR) объявил о выпуске валютного депозитного сертификата. Депозитный сертификат – документ, которым подтверждается срочный вклад в банке с фиксированным сроком и процентной ставкой.

Как сообщил на пресс-конференции вице-президент UBBR Илмарс Зиедонис (Ilmars Ziedonis), UBBR выпускает депозитный сертификат «на предъявителя» в долларах США номиналом в 1 тысячу, в 10 тысяч и в 100 тысяч долларов США. Приобрести их с установленной ставкой дисконта без каких-либо ограничений могут как физические, так и юридические лица. Депозитные сертификаты на «предъявителя» могут быть также свободно проданы или куплены на вторичном рынке ценных бумаг, а также переданы другому лицу.

UBBR гарантирует, в свою очередь, выплату номинала сертификата в указанный день погашения.

Депозитный сертификат выпускается со сроком погашения 15, 30, 90 и 180 дней. Средняя ставка дисконта по сертификатам составляет около 30% годовых. В зависимости от спроса курсы продажи депозитных сертификатов будут меняться раз в неделю.

Сертификат выписывается только на специальном бланке, имеющем не менее четырех степеней защиты. Он имеет юридическую силу только тогда, если на нем есть оттиск печати банка и распространителя (если сертификат приобретен вне банка), а также оригинальные подписи полномочного представителя банка и распространителя.

UBBR предоставляет владельцу депозитного сертификата возможность получить кредит, используя в качестве залога сертификат, а также допустить over-draft (превышение) расчетного счета. Депозитный сертификат может быть использован в качестве залога при получении банковских гарантий и(или) получения кредита в другом банке.

BALTIC NEWS SERVICE

КУРСЫ МЯГКИХ ВАЛЮТ. ЦЕНТРАЛЬНЫЕ БАНКИ РЕСПУБЛИК б.СССР

	BRB	RUR	KRB	MOL	AZM	ARD	GRK	KAT	KIS	TAR	TUM	UZS	Ls	LTL	EEK
ЦБ России, RUR (21.06)	0,0651	-	0,0490	481,33	-	-	-	39,00	159,27	-	-	0,3	3.424,83	489,75	150,36
НБ Украины, KRB (19.06)	1,690	8,50	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	29010,00	4180,0	1240,0
НБ Молдавии, MOL (17.06)	0,15*	2,12*	0,1000*	-	-	-	-	-	-	-	-	-	7,1858	1,0150	0,3085
Банк Латвии, Ls (26.06)	0,0210*	0,288*	0,0341*	0,139	0,592*	1,76*	0,000698*	0,0136	0,0495	0,288*	0,0562	0,122*	-	0,140	0,0430
Банк Литвы, Ls (17.06)	0,149*	2,042*	0,0850*	-	-	-	-	-	-	-	-	-	7,1174	-	0,3042
НБ Азербайджана, AZM (22.06)	-	0,492	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	1638,31	235,97	71,30
НБ Казахстана, KAT (21.06)	-	22,66*	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	77,05	10,52	3,18
НБ Кыргызстана, KIS (16.06)	0,4376*	5,7889*	0,2541*	2,7901	-	-	-	0,2605	-	0,3333*	-	1,7367*	20,0000	2,8250	0,8483
НБ Грузии, GRK (15.06)	-	410,0	18,040	195.430,00	-	-	-	15.990,0	64.665,0	-	-	-	1.390.560,00	200.334,00	59.466,00
НБ Узбекистана, UZS (с 11.06)	0,173	2,37	0,306	1130,07	-	-	-	112,05	-	-	-	-	8180,53	1055,5	345,44

** **за 1000 BRB** – бел. руб.; **RUR** – рос. руб.; **KRB** – укр. карбованец; **MOL** – молд. лей; **AZM** – азерб. манат; **ARD** – армянский драм; **GRK** – груз. купон; **KAT** – казахстан. тенге; **KIS** – киргиз. сом; **TAR** – Таджикистан, в росс. руб.; **TUM** – туркм. манат; **UZS** – узбекс. сум-купон; **Ls** – латв. лат; **LTL** – литов. лит; **EEK** – эст. крона*

РЫНОК ФИНАНСОВЫХ УСЛУГ

РЫНОК БАНКОВСКИХ УСЛУГ (по состоянию на 20.06)

Депозиты (в СКВ).

Наименование банка		Годовые процентные ставки					Миним. сумма (доллары США)
		1 мес	3 мес.	6 мес.	9 мес.	12 мес.	
Комплекс-банк т.321440	юридич. лица физич. лица	15-18* 15–16	23-27 21–22	25-28 22-24	27-29 24-26	28-30 26-28	10000 1000
Беларусь т.203989	юридич. лица физич. лица	по договоренности 14–20	 14–20	 20–26	 24–30	 24–30	— 100
Поиск т.639333, 633473	юридич. лица физич. лица	— —	18 18	22 22	25 25	30 30	10000 100
Дукат т.203036	юридич. лица физич. лица	по договоренности 20–24	 20–24	 22–26	 24–28	 26–30	10000 300
Велес (филиал АКБ "Дукат") т.271251	юридич. лица физич. лица	— —	24 18–24	28 20–26	30 22–30	30 24–30	10000 500

* Мин. срок размещения 45 дней

Депозиты (в рублях).

Наименование банка		Годовые процентные ставки				Миним. сумма
		1 мес	2 мес.	3 мес.	6 мес.	
Комплекс-банк т.321440	юридич. лица	200–235	225–250	230–260	260–290	20–50 млн.
Беларусь (сертификат) т.208709, 067, 200383	юридич. лица физич. лица	по договоренности 220*	 —	 260	 280	10 млн. 100 тыс.
Северо-Запад сертификат т.269927	юридич. лица физич. лица	— —	— —	по дог. 260	по дог. 340	20 млн. 500 тыс.
Олимп т.540131	юридич. лица физич. лица	220 230*	230 240	240 250	260 270	50 млн. 100 тыс.
Дукат т.200913	юридич. лица физич. лица	— 170	— 190	255 255 **	270 270 **	5 млн. 1 млн.
Поиск т.634475	юридич. лица физич. лица	205 240	215 250	225 260	по дог. 280	1 млн. 1 млн.
Европейский т.271217	юридич. лица физич. лица	200 —	220 —	240 250	280 300	50 млн. 1 млн.

* Мин. сумма вклада 500 тыс.руб.; ** Минимальная сумма 100 тыс.руб.

Краткосрочные вклады для юридических лиц (в рублях).

Наименование банка	Годовые процентные ставки				Миним. сумма (руб.)
	7 дней	14 дней	21 день	28 дней	
Комплекс-банк т.324311 *	100–130	130–180	160–210	200–235	50 млн.
Беларусь т.208921	130	160	180	200	10 млн. **
Поиск т.634475	120	150	180	205	5 млн.
Олимп т.540131	по договоренности				

* Вклады принимаются соотв. на 5, 12 и 20 дней; ** На сумму свыше 1 млрд. руб. проц. ставка увелич-ся на 20 пунктов

Кредиты предприятиям

Наименование банка	Валюта	Сроки					Обеспечение	Телефон
		до 7 дн.	до 15 дн	до 30 дн	до 60 дн	до 90 дн		
Комплекс-банк	BRB USD	— —	— —	280 35	300 36	— 37	залог им-ва банк.гарантии	321440
Беларусь	BRB	—	—	280	300	по дог.	залог им-ва банк.гарантии	202569
Европейский	BRB	280	300	320	340	360	страховка залог им-ва банк.гарантии	271217
Олимп	BRB	—	—	290	310	320	страховка залог им-ва банк.гарантии	508557

Межбанковские кредиты (предложение).

Наименование банка	Валюта	Сроки					Обеспечение	Телефон
		до 15 дн	до 30 дн	до 45 дн	до 60 дн	до 90 дн		
Комплекс-банк	BRB	240	265	275	285	305	срочное обязат-во	324201
Беларусь	BRB	по дог.	по дог.	по дог.	по дог.	по дог.	гарантия голов. банка, залог им-ва	203823 200383
Олимп	BRB	210	240	250	по дог.	по дог.	срочное обязат-во	508557

Межбанковские кредиты (спрос).

Наименование банка	Валюта	Сроки					Обеспечение	Телефон
		до 15 дн	до 30 дн	до 45 дн	до 60 дн	до 90 дн		
Комплекс-банк	BRB	210	240	—	—	—	срочное обязат-во	324201
Беларусь	BRB	по дог.	по дог.	по дог.	по дог.	по дог.	гарантия голов. банка, залог им-ва	203823 200383
Олимп	BRB	240	260	270	по дог.	по дог.	срочное обязат-во	508557

Эмиссия векселей сроком "по предъявлении"

Наименование банка	Сумма сделки	Процентные ставки (годовые)							Телефон
		2-5 банк. дней	6-12 календ дней	13-20 календ дней	21-28 календ дней	29-45 календ дней	46-60 календ дней	61-90 календ дней	
Комплекс-банк	10–100 млн. 100–300 млн. свыше 300 млн.	90 100 115	105 120 140	135 150 180	170 190 205	195 215 225	210 225 230	220 230 240	322364
Северо-Запад	мин. сумма 50 млн.	120	150	190	215	230	240	250	269927

Эмиссия срочных рублевых векселей

Наименование банка	Номинал векселя	Процентные ставки (годовые)											
		5 банк. дн	12 кал. дн	20 кал. дн	30 кал. дн	45 кал. дн	60 кал. дн	90 кал. дн	120 кал. дн	150 кал. дн	180 кал. дн	270 кал. дн	360 кал. дн
Комплекс-банк т.324311	20-50 млн. 51-100 млн. 101-300 млн. свыше 300 млн.	— 100 110 130	— 130 150 180	— 160 180 210	200 210 225 235	215 225 235 245	225 230 240 250	230 240 250 260	245 255 265 275	250 260 270 280	260 270 280 290	265 275 285 295	270 280 290 300
Северо-Запад т.269927	10-100 млн. 101-200 млн. 201-400 млн. свыше 400 млн.	— 110 120 140	— 140 160 190	— 170 190 220	210 220 230 240	220 230 240 250	230 240 250 260	240 250 260 270	250 260 270 280	260 270 280 290	270 280 290 300	275 285 295 305	280 290 300 310

Эмиссия срочных валютных векселей

Наименование банка	Номинал векселя	Процентные ставки (годовые)					
		45 дней	2 мес.	3 мес.	6 мес.	9 мес.	12 мес.
Комплекс-банк т.324311	10-50 тыс. 51-100 тыс. 101-300 тыс. свыше 300 тыс.	15 16 17 18	17 18 19 20	23 25 26 27	25 26 27 28	27 28 29 29	28 29 30 30

Общие траст-фонды (в рублях)

Наименование банка		Годовые процентные ставки				Миним. сумма
		1 мес	2 мес.	3 мес.	4 мес.	
Комплекс-банк т.325059	юридич. лица	230	255	285	320	200 млн.

Аренда депозитарных сейфов

Наименование банка	Форма оплаты	Стоимость аренды (тарифная ставка в долл. США)		Примечания
		за 1 мес.	до 4-х лет	
Комплекс-банк т.326656	б/н расчет нал. расчет	70 50	4000 * 2800 *	сейфы страхуются банком на сумму 25000$

* При заключении договора без указания окончания срока аренды (но не более 4-х лет)

Аренда депозитарных ячеек

Наименование банка	Форма оплаты	Стоимость аренды ячеек за месяц (тарифная ставка в долл. США)			Примечания
		75x360x440мм	145x360x440мм	290x360x440мм	
Комплекс-банк т.326656	б/н расчет нал. расчет	14 10	16 13	20 15	ячейки страхуются банком на сумму 5000–15000$

Трастовые договоры

Наименование		Годовые процентные ставки				Миним. сумма
		1 мес	3 мес.	6 мес.	12 мес.	
Трастовая компания "Сэкай" т.340243	юридич. лица физич. лица	240–300	300–380	400–560	от 800	1 руб.

РЫНОК ВНЕБАНКОВСКИХ УСЛУГ (по состоянию на 20.06)

Наличная валюта за безналичный белорусский рубль. Продажа.

Валюта	Курс	Оформл. договора	Сумма	Сроки	Порядок расчетов	Название	Телефон	Прим.
USD	28500	по дог.	от 1000 USD	день в день	По Минску: по копии п/п; для иногородних: по пост. денег на счет	"ЛБЛ-Инвест"	258514	—
USD	29000	по дог.	от 1000 USD	1-2 банк. дня	по договоренности	"Доксан"	716035	—
USD	29500–29800	по дог.	от 1000 USD	день в день	по копии п/п	организ-я	510150 378810	постоянно
USD	по дог.	под товар	от 3000 USD	день в день	по поступлении денег на счет	организ-я	394581	постоянно
USD	по дог.	по дог.	от 1000 до 15000 USD	день в день	по поступлении денег на счет	организ-я	650688	постоянно
USD	по дог.	по дог.	от 3000 USD	день в день	по копии п/п	организ-я	417894 774944	постоянно
USD	28500	по дог.	от 500 USD	день в день	по копии п/п	фирма	565772	—
USD	29000	по дог.	от 500 USD	день в день	по копии п/п	"Релайт"	318411 319332	постоянно
USD	29000	по дог.	от 100 USD	день в день	по копии п/п	организ-я	332146	постоянно
USD	28400	по дог.	любая	день в день	по копии п/п	организ-я	358031	постоянно
USD	по дог.	по дог.	от 2000 USD	день в день	по копии п/п	организ-я	668593	постоянно
RUR	по дог.	по дог.	от 10 млн. RUR	день в день	По Минску: по копии п/п; для иногородних: по пост. денег на счет	"ЛБЛ-Инвест"	258514	конвертация в нал. и б/н СКВ

Покупка.

Валюта	Курс	Оформл. договора	Сумма	Сроки	Порядок расчетов	Название	Телефон	Прим.
USD	28000	по дог.	от 1000 USD	день в день	По Минску: по копии п/п; для иногородних: по пост. денег на счет	"ЛБЛ-Инвест"	258514	—
USD	28000–29000	по дог.	от 2000 USD	день в день	по копии п/п	организ-я	346075 271014	—
USD	28000	по дог.	от 1000 USD	1-2 банк. дня	по договоренности	"Доксан"	716035	—
USD	28200–28500	по дог.	от 1000 USD	день в день	по копии п/п	организ-я	510150 378810	постоянно
USD	по дог.	под товар	от 3000 USD	день в день	по пост. денег на счет	организ-я	394581	постоянно
USD	по дог.	по дог.	от 1000 до 15000 USD	день в день	по копии п/п	организ-я	650688	постоянно
USD	по дог.	по дог.	от 3000 USD	день в день	по копии п/п	организ-я	417894 774944	постоянно
USD	27500	по дог.	от 2000 USD	день в день	по копии п/п	организ-я	322080	—
USD	27800	по дог.	от 1000 USD	по дог.	по копии п/п	ч/п	230607	постоянно
USD	по дог.	по дог.	от 500 USD	день в день	по копии п/п	"Сэкай-М"	340243	постоянно
USD	по дог.	по дог.	от 2000 USD	день в день	по копии п/п	организ-я	668593	постоянно
USD	27800	по дог.	от 500 USD	день в день	по копии п/п	"Релайт"	318411 319332	постоянно
USD	27500	по дог.	от 500 USD	день в день	по копии п/п	фирма	565772	—
USD	28000	по дог.	любая	день в день	по копии п/п	организ-я	358031	постоянно
USD	по дог.	по дог.	от 1000 USD	день в день	по копии п/п	ООО "Николь"	486247	постоянно
USD	26500	по дог.	от 100 USD	день в день	по копии п/п	организ-я	332146	постоянно
RUR	13.6	по дог.	от 10 млн. RUR	день в день	По Минску: по копии п/п; для иногородних: по пост. денег на счет	"ЛБЛ-Инвест"	258514	конв. в нал. и б/н СКВ (% от ММВБ)

Оплата валютных контрактов

Название	% от суммы	Страна	Условия	Телефон	Примечания
"ЛБЛ-Инвест"	2–6	83 страны	предоплата	258514	—

Рынок мягких валют. Российский рубль. Курс НБ РБ: 13.82

Название	Покупка		Продажа	Телефон
	сумма, млн.	коэффициент		
СЭЛЛ	любая	13.50 *	13.9	260023
ТРАНСФЕР-ИНВЕСТ	любая	14.0 *	14.7	268353
ИНТЕК СИКЬЮРИТИЗ	любая	13.5–13.6 *	14.6–14.8	768364
АО СЭЧ	любая	13.60 *	14.2	358801
ОСМОС	от 50	12.7–13.2 *	—	641702
КРАСИКО	от 10	13.2 *	14	634824
ДОМИНАТОР	от 10	13.5–13.7 *	14.2	358242

* Возможна покупка в регионах России

По вопросам размещения информации в таблицах финансового обозрения и оплаты следует обращаться в "Агентство Гревцова":

"Рынок банковских услуг" - в будние дни после 14.00 по тел.: (0172) 31-04-02,
"Рынок внебанковских услуг" - в будние дни с 19.00 до 21.00 по тел.: (0172) 35-83-16

ФИНАНСОВЫЕ УСЛУГИ

В ТЕЧЕНИЕ БЛИЖАЙШЕЙ НЕДЕЛИ В РИГЕ ПОЯВЯТСЯ ПЕРВЫЕ «GLOBUS CARD»

В течение ближайшей недели в Риге ожидается появление первых платежных карточек «Globus card», информировал руководитель одноименного проекта, специалист «Латвийского Сбербанка» Эгилс Вентерс.

Как уже сообщалось, 3 июня этого года состоялось подписание договора о выпуске платежных карточек «Globus card», созданных на базе международных платежных карточек Eurocard/Mastercard. Участниками договора в Латвии стали Латвийский и Литовский Сбербанки, а также «Немецко-Латвийский банк» («Deutsche-Lettische bank» — DLB).

Предполагается также, что в течение июня к договору присоединятся коммерческий банк «Олимпия» («Olimpija») и «Сакару банка» («Sakaru banka»).

DLB уже связал выпуск собственной платежной карточки «DLB-Card», который осуществляется им с конца февраля этого года, с проектом «Globus card». Как сообщила руководитель отдела маркетинга DLB Криста Гринтале, «DLB-Card» будет дополнена символикой «Globus». Таким образом, платежные карточки DLB можно будет использовать всюду, где будут приниматься «Globus card».

Расчеты по «Globus card» производятся в местной валюте. Поэтому владельцы латвийской «Globus card» смогут пользоваться своей карточкой также в Литве, повсюду, где «Globus card» принимается в качестве платежного средства. Они смогут также получить наличные по своей карточке в литах.

Э.Вентерс также информировал, что заинтересованность к участию в проекте «Globus card» проявил и Эстонский Сбербанк, договор с которым, возможно, будет подписан уже через две недели. Расчеты по «Globus card» в Эстонии будут производиться в кронах. С присоединением к проекту Эстонского Сбербанка «Globus card» станет первой местной платежной карточкой, владельцы которой смогут использовать ее во всех трех странах Балтии, вне зависимости от места получения карточки.

В настоящее время только в Риге в 250 различных пунктах заключены договора о приеме в них Globus card как платежного средства. Выдача и обслуживание Globus card будет осуществляться через центральный офис Латвийского Сбербанка, однако написать заявление на получение карточки можно будет и в отделениях Сбербанка.

BALTIC NEWS SERVICE

ФАЛЬШИВЫЕ СТОДОЛЛАРОВЫЕ КУПЮРЫ БРОДЯТ ПО УКРАИНЕ

Согласно сообщению МВД Украины, на территории Украины с целью массового сбыта завезена большая партия фальшивых банкнот США номиналом 100 долларов, исполненных на полиграфическом оборудовании, которые имеют отличительные признаки: 1 — бумага имеет оттенок бледно-салатового цвета, при расслоении которой видны отдельные волокна, 2 — контрольная буква L, 3 — серия 1988 год, 4 — контрольная цифра - 12, 5 — клише СС 188, 6 — номер 1.343122280, 7 — мелкие детали с обратной стороны (решетки на окнах Дома Независимости) — нечеткие, 8 — на печати казначейства звездочки не просматриваются, 9 — банкноты, согласно реквизиту, изготовлены Федеральным резервным банком г.Сан-Франциско, штат Калифорния, 10 — надписи: «THE UNITED STATES OF AMERICA» и «ONE HUNDRED DOLLARS» на ощупь имеют рельефное исполнение надписи. Особенности банкнот: первая буква серии частично сливается с контрольной цифрой банка.

КУРСЫ ВАЛЮТ. ВББ (RUR б/н). 16.06

Валюта	Пок.	Прод.
Доллар США	1959	1981
Немецкая марка	1197,54	1210,99
Японская иена	19,04	19,26
Англ.фунт стер.	2978,66	3012,11
Швейц. франк	1427,58	1443,61
Франц. франк	350,82	354,76
Итал. лира	1,23	1,24
Австр. шилл.	170,19	172,10
Швед. крона	248,77	251,56
Фин. марка	357,30	361,31

КУРСЫ ВАЛЮТ. ФИРМА PAREX (в Ls). 17.06

Валюта	покупка	продажа
Доллар США	0,549	0,571
DM	0,333	0,347
Фунт стерл.	0,81	0,89
Фин. марка	0,097	0,106
Швед. крона	0,068	0,074
Франц. франк	0,095	0,104
Гол. гульден	0,290	0,314
Канад.доллар	0,39	0,43
Эст. крона	0,040	0,045

Котировки фирмы paRex (покупка): 1RUR=0,00028Ls; 1LTL=0,131Ls; BRB=0,00020Ls, 1KRB=0,000010Ls.

ФОНДОВЫЙ РЫНОК

СЛОН В ПОСУДНОЙ ЛАВКЕ ИЛИ ГОСУДАРСТВО НА РЫНКЕ ЦЕННЫХ БУМАГ

Прежде чем начать разговор о стратегии государства при создании рынка ценных бумаг, особенно, в период приватизации, необходимо дать более четкое и более утилитарное определение этого института.

Итак, поскольку ценные бумаги есть свидетельства о праве собственности их владельца на определенную сумму денег или конкретные имущественные ценности, постольку РЦБ есть место, где подобные свидетельства продаются и покупаются. Из этой нехитрой истины вытекает ряд важных экономических формулировок, облеченных нами для данной статьи в форму взгляда из будущего.

Итак, рынок построен.

1. Предприятие продолжает мирно стоять на том же месте, выпускать ту же продукцию, а в это время, с его активами происходят странные метаморфозы:

- приходят деньги извне, необходимые для финансирования инвестиционных программ (обновление фондов, смена технологии, переход на новые рынки и т.д.);

- деньги в долг берутся помимо банка. Сами же долги погашаются не живыми деньгами, а долговыми же расписками;

- значительная доля прибыли уходит на обслуживание возникшего и ставшего постоянным внешнего долга перед держателями ц/б;

- администрация перестает быть покорным рабом плановой системы и всевластным распорядителем человеческих душ внутри предприятия. Приходят некие неизведанные собственники, формирующие и убирающие команды управления;

- основное же заключается в том, что попав в водоворот РЦБ, предприятие волей-неволей приобретает недостающую ему ранее рыночную гибкость и способность быстро отвечать на сигналы, идущие извне.

2. Государство, разогнавшее Госплан и пребывающее в унынии относительно расстроенных финансов, падения производства и дефицита бюджета вдруг начинает наблюдать странные явления:

- оказывается, что стоит лишь слегка прижать инфляцию и грамотно прописать основные правила ведения игры, как основной проблемой для всех становится не нехватка, а избыток денежного капитала. Крики «дай-дай» умолкают и промышленники без лишнего шума начинают работать с «денежными мешками» по поводу привлечения инвестиций;

- вопрос о приоритетности вложений отпадает сам собой. «Оборонка», ранее загнанная в угол начинает чувствовать себя царицей полей. Ей начинают давать деньги за продукцию (правда, не государство), а одно упоминание о возможности продажи в частные руки вызывает сладостный трепет у тех кто разбирается в предмете. Организация РЦБ на данном секторе позволяет максимально быстро подставить под отрасль финансовые ноги. Производители же так называемых «товаров народного потребления» должны понимать, что на них распространится остаточный принцип финансирования со стороны рынка. Для таких приватизация — первый шаг к цивилизованному банкротству.

Не там, не тогда, не для того построенное в годы социализма производство разваливается и продается по цене лома. Это больно, но это надо перетерпеть. РЦБ расчищает авгиевы конюшни, делает ту черную работу, делай которую само государство — неумело, сплеча — не избежать роста социальной напряженности.

Считается, что для достижения такого благостного состояния, государству необходимо вести политику, сочетающую минимальное вмешательство во внутренние дела рынка с максимально грамотными прописанными правилами игры. Этакий вариант современного Кутузова, заманивающего инвестора в сторону Уральского хребта в надежде, что тот либо помрет с голоду, либо даст потомство, натолкнувшись на упорное желание отдаться во власть ему. Со второй частью задачи, например, российское правительство (без шуток) справляется вполне успешно. Нереализация же указов, вызываемая инерцией мышления подданных помноженной на слабость государевой власти заставляет отказываться от принципа невмешательства и совершать действия, похожие на действия слона в посудной лавке. Слава богу, что посуды пока в ней немного.

1. Продажа собственности за чеки. Не несет под собой никакой смысловой нагрузки. Как говорил Ходжа Насреддин, сколько не говори «халва», во рту слаще не станет. Если уж нельзя от нее отказаться по политическим (а, точнее, по личным соображениям), необходимо при создании рынка государственных ценных бумаг создавать и мощные государственные же институты, аналогичные популярным ныне ИФ. Создавать не для вложений в бывшую государственную собственность, хотя и эта мысль не столь уж парадоксальна, но для поддержания необходимых (не обязательно только высоких) котировочных цен. Эмитент, не влияющий на рынок своих ценных бумаг, позволяющий мелким финансовым посредникам манипулировать им в своих интересах, обречен на жалкое существование. В игнорировании этого фактора заключается основная ошибка Российского Госкомимущества, пытавшегося на протяжении всей чековой приватизации влиять на курс чека только опосредованно, выставлением на аукционы тех или иных предприятий.

2. Торопливость с приватизацией. Любой торговец на рынке знает: хочешь продать быстро — будешь продавать дешево.

3. Преувеличенное значение акционирования. До 80% предприятий никогда в жизни не воспользуются предоставленным им правом эмитировать акции и, размывая институт собственников, привлекать денежные средства. Такие предприятия следует продавать на конкурсах, разбивая не на акции, а на зачастую мало связанные между собой структурные подразделения, расплодившиеся в прежние годы вокруг каждого производителя, а в настоящее время работающие уже самостоятельно под марками всевозможных товариществ. К сожалению, большая часть как заводских руководителей, так и государственных чиновников настолько погрязла в коммерции, что заставить их самостоятельно разрушить существующую систему кормления сможет только сильная централизованная власть, а не экономическая необходимость.

4. Примыкающее к предыдущему пункту отсутствие внимания к распродаже непосредственно имущества, с предварительной ликвидацией предприятия. Особенно это относится к всевозможным конторам «рога и копыта», работающим под марками НИИ, особенно экономических, и прочих заведений, находящихся в черте городской застройки. Живут они в основном за счет сдачи в аренду помещений, но желают непременно акционироваться с максимальными льготами трудовому коллективу, из которого осталось полтора человека.

5. Приватизация жилья. Рынок жилья таким образом не создашь, а количество покойников из числа пенсионеров и одиноко живущих людей увеличишь в десятки раз. Возможно, таким образом пытаются улучшить демографическую ситуацию...

Прорисовать ситуацию, в которой окажется Республика Беларусь после проведения приватизации по российскому образцу нетрудно.

Денежные крохи, полученные от продажи того, что было создано за десятилетия и которых не хватает даже на покрытие дефицита годового бюджета.

Рост финансовой нестабильности самих предприятий, которым не досталось ничего из полученных крох и потенциальный финансовый крах системы в целом.

Люмпенизированный собственник, заботящийся о нуждах своего предприятия только в статьях экономистов.

Главное, умерший, не успев зародиться, рынок ценных бумаг, следовательно:

- отсутствие механизма перелива капиталов из отрасли в отрасль, из региона в регион, от имеющих деньги до нуждающихся в них;

- рубль, так и не ставший инструментом финансового рынка;

- исчезновение призрака быстрого обновления и модернизации промышленного сектора экономики. Вхождение в депрессивную фазу. Возврат к централизованному распределению ресурсов, а, позднее, и к централизованному планированию.

Основной вывод из российского опыта можно сделать уже сейчас. Либо четкое и ясное понимание необходимости сворачивания каких бы то ни было реформ, свертывание производства в надежде пересидеть фазу депрессии, особенно ввиду соседа, входящего в эту стадию с поистинне российским размахом и криком «авось, пронесет!». Либо максимально быстрое строительство основ РЦБ (не приватизации, упаси боже) по модели, отдающей приоритет оптимизации финансовых потоков, расчищению завалов этим потокам мешающим. Вопрос о смене формы собственности должен не главенствовать, но выполнять вспомогательную функцию, обеспечивая реформы и придавая им столь любимый Западом рыночный антураж.

В любом случае не обойтись без сильной централизованной власти, чисто административного давления на рынок с одновременным предложением простых и понятных правил игры для всех его участников. Главное, понять, что государство на РЦБ не бог, взирающий с Олимпа на людскую суету, но и не слон, разбивающий все, к чему бы он ни прикоснулся. Государство — крупный, солидный собственник, к которому остальные контрагенты относятся с должным почтением и которое через свою сеть подготавливает и создает условия для частного инвестирования в интересующие его области, не забывая при этом и про свои меркантильные интересы.

Ведь рынок это источник доходов, а не расходов. Не правда ли господа из Минимущества?

Андрей ПЕТРОВ

КУРСЫ USD, DM. БАНКИ МОСКВЫ И С.-ПЕТЕРБУРГА. 17.06

Банк	USD пок.	USD прод.	DM пок.	DM прод.
МОСКВА				
ВББ	1960	1979	1160	1185
Межкомбанк	1955,36	1975	1186,76	1204,71
Менатеп	1950	1979	1155	1188
Моссбербанк	1955	1980	1155	1190
Российский нацбанк	1800	1980	1105	1212
САНКТ-ПЕТЕРБУРГ				
Аби-банк	1955	1985	1130	1195
Авиабанк	1940	2000	1160	1190
Астробанк	1965	2000	1165	1205
Бам-кредит	1955	1990	1160	1190
ГанзаКомБанк	1950	1995	1170	1200
Инкомбанк	1930	1985	1140	1190
НЕВА-КРЕДИТ Банк	1960	1985	1155	1175
Россия	1935	2000	1145	1205
Русский торг.пром.	1950	1985	1140	1170
СКБ-Банк	1965	1995	1170	1217
Тетраполисбанк	1950	1990	1140	1190

КУРСЫ USD, DM. БАНКИ НОВОСИБИРСКА. 16.06

Банк	USD пок.	USD прод.	DM пок.	DM прод.
Русско-Азиатский банк	1965	1995	1190	1230
Сибирский торговый банк	1960	1990	1190	1225
Гарант-Банк	-	2000	1190	1220
Сибкредобанк	1955	1990	1190	1230

КУРСЫ USD, DM. БАНКИ ЛИТВЫ (в LTL), ЭСТОНИИ (в EEK). 17.06

	USD пок.	USD прод.	DM пок.	DM прод.
ВИЛЬНЮС				
ГОС.КОМ.БАНК	3.97	4.02	2.40	2.46
LITIMPEX	3.97	4.02	2.38	2.46
VILNIAUS BANKAS	3.96	4.02	2.41	2.47
HERMIS	3.98	4.01	2.40	2.46
BALTICBANK	3.97	4.02	2.39	2.45
ANCOROBANK	3.97	4.02	2.39	2.44
ТАЛЛИНН				
ERA-PANK	13,030	13,090	7,985	8,020
INNOVATSIOONIPANK	13,011	13,093	7,985	8,015
FOREKSPANK	13,042	13,107	7,985	8,015
KOMMERTSPANK	13,011	13,095	7,985	8,015
SOTSIAALPANK	13,040	13,124	7,985	8,015
TALLINNA PANK	13,036	13,118	7,985	8,015

КУРСЫ USD, DM. БАНКИ МОЛДОВЫ (в леях). 16.06

Банк	USD пок.	USD прод.	DM пок.	DM прод.
Викториабанк	4,25	4,40	2,30	2,40
ГагаузКомбанк	4,00	4,40	2,40	2,64
Ынтрепринзбанкэ	4,10	4,35	2,40	2,57
Агроиндбанк	4,25	4,35	2,45	2,60
Банкэ Сочиалэ	4,20	4,38	2,43	2,60
Банкосинд	4,20	4,38	2,50	2,65
Молдмебельбанк	4,20	4,45	2,40	2,65
Молдиндкомбанк, отд.ONEST	4,30	4,40	2,50	2,60
Петролбанк	4,20	4,40	2,48	2,73
Сбербанк	4,15	4,35	2,45	2,60
Эолис	4,25	4,45	2,50	2,60

КУРСЫ USD, DM. БАНКИ РЕСПУБЛИК СРЕДНЕЙ АЗИИ. 15.06

Банк	USD пок.	USD прод.	DM пок.	DM прод.
КАЗАХСТАН				
Казкоммерцбанк, (Алматы), KAT	43,56	46,21	26,32	27,84
Центр-банк, (Алматы), KAT	43,20	45,40	26,20	27,70
Туран-банк (филиал), (Павлодар), KAT	44,40	45,87	26,58	27,96
Туран-банк (филиал), (Талды-Курган), KAT	44,11	45,62	26,43	27,86
КЫРГЫЗСТАН				
Курулуш банк (Бишкек), KIS	11,63	11,85	7,39	7,76
Киргизавтобанк (Бишкек), KIS	11,50	11,84	7,32	7,84
ТАДЖИКИСТАН				
Таджикбанкбизнес (Душанбе), TAR	2005	2100	1180	1230
УЗБЕКИСТАН *(Средние курсы «черного» рынка)*				
Бухара, UZS	23000,0	24500,0	14500,0	15500,0
Самарканд, UZS	23000,0	24500,0	14500,0	15000,0
Ташкент, UZS	24000,0	26000,0	14500,0	15500,0
Фергана, UZS	23000,0	24000,0	14000,0	15500,0

КУРСЫ USD, DM, GBP. БАНКИ ИРКУТСКА. 16.06

Банк	USD пок./прод.	DM пок./прод.	GBP пок./прод.
Внешторгбанк	1970/2020	1188/1230	2974/3000
Иркутский ф-л МАБ «Базис»	2000/2030	1190/1225	-
КБ «Старбанк»	1980/2025	-	-
Агропромбанк	1960/2019	-	-
Русско-Азиатский банк	1975/2020	1190/1235	2920/3000
Востсибкомбанк	1965/2010	1180/1270	-
Банк «Глазковский»	1965/2010	1180/1270	-
Иркомсоцбанк	1952/2010	1188,3/1223,6	2974,1/3062,4
СОИКСбанк	1990/2035	1180/1220	-
АКБ «Байкальский»	1975/2020	1190/1240	-
Банк «Финист»	1975/2020	1175/1250	-
Банк «БАМ-КРЕДИТ»	1970/2020	-	-

ИНФЛЯЦИЯ. ФИНАНСЫ. БАНКИ. ВЕРСИИ КАНДИДАТОВ

Предлагаем вниманию читателей комментарии к положениям программ кандидатов в президенты А.Лукашенко, З.Позняка и С.Шушкевича, посвященным их взглядам на перспективы финансовой стабилизации и развития банковской системы страны.

Александр ЛУКАШЕНКО: «Государственная власть должна обеспечить...»

Один из тезисов программы А.Лукашенко гласит: «...*будет значительно повышена самостоятельность Национального банка Беларуси в определении и осуществлении эмиссионной политики с целью устранения порочной практики выпуска в обращение бестоварных денег*...». Судя по заявлениям, Александр Григорьевич, придя к власти, намерен остановить рост инфляции и не выбрасывать в обращение новые деньги. Однако параллельно с шагами, гарантирующими, по мнению кандидата, стабильность инвестиционного климата в стране, он намерен осуществить «...*планомерное и существенное увеличение ресурсов долгосрочного кредитования, направляемых банками на реализацию инвестиционных проектов при одновременном снижении ставок кредитования*...». Итак, новых денег в обращение не выпускается, банкам, как можно предположить, будут доведены задания по долгосрочному кредитованию и только по спущенным сверху ставкам. Претендент намерен предложить отечественным ссудозаемщикам «*установление дифференцированных процентных ставок в соответствии с главными приоритетами государства*». В принципе, тезис не новый, по указанию Совмина в стране уже несколько месяцев практикуется выдача кредитов по отдельным видам инвестиций по очень дифференцированным ставкам (коммерческим структурам под 300% годовых и выше, селу — под 10%, бюджету — под 6,5%). Нацбанк пошел еще дальше, заявив в своих направлениях денежно-кредитной политики о намерении снизить ставку по рефинансированию коммерческих банков до 80% годовых от ставки, реально сложившейся на межбанковском рынке. А.Лукашенко, по сути, декларирует как программный пункт уже реализованное в стране де-факто положение.

Однако реальность такова, что ныне применяемые банками процентные ставки по депозитам не достигают уровня инфляции (по рублевым вкладам — на уровне 20% в месяц, тогда как среднемесячные темпы инфляции — около 50%). Очевидная истина — процентная ставка за пользование кредитами диктуется спросом на них и объемом находящейся в обращении денежной массы. Также не требует доказательств тот факт, что для мобилизации денег под вожделенные инвестиции, скажем, под 100%, их следует изыскать хотя бы под 80% годовых. Есть ли ныне желающие — госпредприятия и частные структуры — разместить в банке деньги на депозит на заведомо неприемлемых условиях?

Нетрудно предположить, что искусственное ограничение предельных процентных ставок по кредитам — пусть под предлогом экономической целесообразности — приведет к свертыванию ссудной активности банков. Банки, прежде всего, наиболее активные на депозитном рынке, включая межбанковский, с большей пользой направят капитал в иные сферы деятельности, например, на валютные операции. Власти будут вынуждены прибегать к другим административным и дорогостоящим механизмам контроля, связанным с установлением фиксированных курсов валют и жесткой регламентацией движения валютного капитала. Появится работа для особо грамотных в финансах членов всенародного движения по борьбе с коррупцией, возглавляемого А.Лукашенко, поскольку восстановление рыночной логики неминуемо подвигнет финансовые структуры на изобретение хитроумных цепочек из кредитозаемщиков-посредников. Не исключаются и другие «злоупотребления», например, выдача кредитов по рыночным ставкам, уплата части которых будет осуществляться наличными деньгами, как правило, не облагаемых налогами.

Следуя логике Лукашенко-кандидата, деньги в экономику можно направить, собрав их с коммерческих банков. Правда, потребуется дальнейшее совершенствование законодательства, наделение Нацбанка правом финансирования за счет кредитной эмиссии не только субъектов хозяйствования, но и дефицита местных бюджетов. Можно задействовать и Минфин, перераспределив в целях достижения оптимального контроля государства за процентной политикой между ним и Нацбанком функции эмиссионного центра. Разумеется, реализация подобной денежно-кредитной политики также заслуживает внимания и, скажем прямо, Александр Григорьевич и его команда имеют неплохие перспективы обогатить мировую экономическую теорию. С практикой, вероятно, окажется посложнее.

(Окончание на стр. 16)

Отношения кандидатов к финансовым институтам и к реализации заявленных принципов денежно-кредитной политики

Задача	Лукашенко	Кебич	Позняк	Шушкевич
Самостоятельность Нацбанка	да	нет	да	да
Самостоятельность коммерческих банков	нет	нет	да	да
Реальность снижения инфляции после победы	нет	нет	да	нет
Защита интересов банков РБ	нет	нет	нет	?
Увеличение налогов на банки	да	да	нет	нет
Внеэкономический контроль за банками	да	да	нет	нет
Предпочтение иностранных банков по сравнению с отечественными	нет	да	да	нет
Намерение сменить руководителя Нацбанка	?	да	нет	нет

ПРЕЗЕНТАЦИИ

«VISA INTERNATIONAL» — ПРЕСТИЖНО, УДОБНО, БЕЗОПАСНО

Давние намерения реформаторов отечественной экономики ввести в Республике Беларусь пластиковые деньги, похоже, вплотную приблизились к начальной фазе реализации этого замысла. Правда, автором первой карточки стало не государство, а АКБ «Приорбанк», вступивший в международную банковскую ассоциацию «VISA INTERNATIONAL».

В минувший четверг состоялась презентация дебетной карточки «Приорбанк-VISA». К этому событию банк готовился с июня прошедшего года. Кстати, владельцы «VISA» могли снять любую сумму наличной СКВ во всех кассах «Приора» уже год назад. Необходимо было обеспечить возможность рассчитываться карточкой в крупнейших белорусских отелях, ресторанах и магазинах. Сегодня уже около семидесяти торговых и сервисных точек республики обслуживают клиентов «VISA», не требуя расчета наличными. Это открывает постоянный и надежный канал притока в республику иностранной валюты.

На презентации, проходившей в Торговом Доме на Немиге и кафе «Ванда», присутствовали представители руководства Национального Банка РБ, коммерческих банков, министерств, владельцы крупнейших фирм и экономические советники иностранных представительств.

Полное удовлетворение работой Приорбанка выразил вице-президент ассоциации «VISA-INTERNATIONAL» Ричард Каллен (Rechard Cullen). Выступая перед собравшимися, гость из Великобритании сказал, что «отныне владельцы «VISA» могут свободно ездить по всему миру, не заботясь о наличии в своем портмоне крупных сумм в твердой валюте, но, главное, — отметил он далее, — никто не может недооценивать это достижение еще и потому, что Беларусь является стратегически важной страной для «VISA INTERNATIONAL», образуя естественный мост между Западной Европой и Россией, а мы очень заинтересованы в развитии системы расчетов в Восточной Европе.»

Вице-премьер М.Мясникович, принимавший участие в церемонии, оценил вступление «Приорбанка» в «VISA-INTERNATIONAL» как серьезный шаг вперед в развитии системы международных рассчетов. «Мы с одобрением относимся к этой инициативе банка и надеемся на ее дальнейшее развитие», — подчеркнул он. Михаил Владимирович не преминул отметить и роль правительства в отмечаемом событии, поскольку, по его словам, выход «VISA-INTERNATIONAL» на белорусский рынок свидетельствует о доверии зарубежных партнеров к политике Совмина, возглавляемого В.Кебичем.

***Для справки:** В систему «VISA INTERNATIONAL» входят более 22,5 тысяч банков из 190 стран мира. Владельцами карточек являются 333 млн. человек. По ним обслуживают в более 10 млн. торговых и сервисных точках мира. «VISA INTERNATIONAL» — это 53% мирового рынка пластиковых банковских карточек и высочайший уровень сервиса для их владельцев. Стоимость открытия счета и обслуживания составляет 89 USD в год. На страховое покрытие (2,5 тыс. USD — и 2,0 тыс. USD — для физических лиц) начисляется 4% годовых.*

СТРАХОВОЙ БИЗНЕС

СТРАХОВАЯ КОМПАНИЯ БелАСКО—ГОМЕЛЬ

— СК БелАСКО—Гомель сегодня входит в число 15 крупнейших белорусских страховых компаний.

— Имеет 5 представительств в городах Беларуси.

— Компания основана в 1991 году. Действует 38000 договоров страхования.

— Объем собранных страховых взносов за 1993 год составил 1,2 млрд.рублей.

— В структуре собранных платежей 17% занимает личное страхование, 65% — имущественное, 18% — страхование ответственности.

СВОДНЫЙ БАЛАНС СТРАХОВОЙ КОМПАНИИ БелАСКО—ГОМЕЛЬ НА 01.01.94 года

АКТИВ	(тыс.руб.)
1. Расчетный счет	111717
2. Валютный счет	-
3. Счета в банке по средствам резервов платежей	477401
4. Касса	298
5. Основные средства и другие долгосрочные активы	150596
6. Дебиторы	84971
7. Прочие активы	5870
БАЛАНС:	830853
ПАССИВ	**(тыс.руб.)**
1. Уставный капитал	2000
2. Резерв по имущественному страхованию и страхованию от несчастных случаев	380059
3. Резерв по страхованию жизни, пенсий и мед.страхованию	125802
4. Фонды и резервы специального назначения	72378
5. Средства в расчетах	250620
6. Прочие пассивы	-
БАЛАНС:	830853
ФИНАНСОВЫЕ РЕЗУЛЬТАТЫ	
ДОХОДЫ	**(тыс.руб.)**
1. Страховые взносы по прямому страхованию	1250599
2. Средства, привлекаемые из резервов по накопительным и рисковым видам страхования	41509
3. Страховые взносы, полученные от перестраховочных операций	-
4. Прочие доходы от страховой деятельности	101146
5. Доходы от внереализационных операций	23
ИТОГО ДОХОДОВ:	1393277
РАСХОДЫ	**(тыс.руб.)**
1. Выплата страхового возмещения и страховых сумм	362033
2. Расходы на ведение дела	318617
3. Отчисления в резервы по накопительным и рисковым видам страхования	673765
4. Уплаченные страховые взносы по рискам, переданным в перестрахование	-
5. Отчисления в фонд предупредительных мероприятий	-
6. Прочие расходы	-
ИТОГО РАСХОДОВ:	1354415
7. Прибыль	38862
Всего:	1393277

Баланс составлен в соответствии с требованиями действующего законодательства. Достоверность баланса подтверждена независимой аудиторской фирмой В/О «Гомельвнешаудит» (г.Гомель, лицензия N50 от 7 февраля 1994 года).

Адрес СК БелАСКО—Гомель:
246028, г.Гомель
ул.Юбилейная,50 а/я 246
Тел.:(0232)577-516, факс:(0232)579-772

OFFICIAL

• Совместным постановлением СМ РБ и НБ РБ **«Об обязательном оформлении векселями просроченной задолженности за поставленные товары и оказанные услуги»** в целях преодоления кризиса неплатежей и совершенствования системы расчетов вводится порядок, в соответствии с которым кредиторская задолженность за поставленные товары и оказанные услуги, не погашенная в течение 20 дней, оформляется субъектами хозяйствования простыми векселями со сроком обращения от 5 до 120 дней с даты их составления.

При оформлении указанной задолженности предусматриваются проценты за предоставленный коммерческий кредит в размере не ниже учетной ставки НББ. По истечении 15 дней в случае неполучения простого векселя от должника кредитор обязан выписать переводной вексель и передать его должнику для акцепта. Должник должен акцептовать вексель или заявить о неакцепте в течение трех дней с момента предъявления векселя. При неполучении акцепта кредитор передает неакцептованный вексель нотариусу для протеста. В случае отказа субъектов хозяйствования от оформления просроченной задолженности векселями на виновную в этом сторону или виновные стороны (должника либо должника и кредитора) налагается штраф в размере 5 процентов суммы просроченной задолженности с зачислением его в доход республиканского бюджета. Решение о применении указанной санкции принимается начальниками государственных налоговых инспекций либо их заместителями в соответствии с порядком, установленным законодательством.

Просроченная кредиторская задолженность оформляется векселями в соответствии с *Временными правилами выпуска и обращения векселей в народном хозяйстве*, утвержденными постановлением НББ от 12.05.92г. N2, а также *Положением о безналичных расчетах в РБ*, утвержденным решением правления НББ (протокол N38 от 29.12.93г.).

Государственной налоговой инспекции РБ поручено разработать и в установленном порядке утвердить форму отчетности субъектов хозяйствования о просроченной кредиторской задолженности за поставленные товары и оказанные услуги, в том числе задолженности, оформленной векселями (*ПСМ РБ и НББ от 10.06.04 г. N 430/6*).

ТРАНСПОРТ

«BALTIC INTERNATIONAL AIRLINES» ПРИОБРЕЛА ПО ЛИЗИНГУ 2 САМОЛЕТА «БОИНГ-727»

1 июня в аэропорту «Рига» приземлился первый самолет «Боинг-727», приобретенный по лизингу «BALTIC INTERNATIONAL AIRLINES», а несколько позже прибудет еще один такой же самолет для этой латвийской авиакомпании.

Как сообщил президент «BALTIC INTERNATIONAL AIRLINES» Олег Корше, в самолете 109 пассажирских мест, 22 из которых — бизнес класса, и 87 — экономического класса. Этот самолет летает на более дальние расстояния, чем российские ТУ.

Приобретенные «BALTIC INTERNATIONAL AIRLINES» самолеты будут использоваться на уже открытых и наиболее загруженных рейсах по маршрутам Рига-Гамбург и Рига-Лондон. Цена билетов на этих рейсах не изменится.

Причина приобретения «Боингов-727» — возможность более комфортабельного обслуживания пассажиров и опасения западных пассажиров в отношении самолетов российского производства, связанные с катастрофами, произошедшими в последнее время. Это связано и с трудностями в приобретении запчастей к самолетам ТУ, а также более дорогостоящим их обслуживанием, пояснил Корше.

В НАЧАЛЕ ИЮЛЯ ЛАТВИЙСКАЯ АВИАКОМПАНИЯ «RIAIR» НАЧНЕТ ОСУЩЕСТВЛЯТЬ ПОЛЕТЫ В ЛОНДОН НА «BOEING-737»

В начале июля латвийская частная авиакомпания «Riair» начнет осуществлять полеты по маршруту Рига-Лондон на «Boeing-737», информировал президент авиакомпании «Riair» Марис Карклиньш (Maris Karklins).

М.Карклиньш сообщил, что «Riair» приобретен самолет, который использовался в течение 6,5 лет. Сделка состоялась на условиях лизинга. Салон самолета разделен на бизнес-класс и экономический класс.

По информации М.Карклиньша, стоимость билетов на рейс Рига-Лондон, осуществляемый «Riair», будет установлена на уровне цен билетов компании «Baltic Airlines», уже осуществляющей полеты из Риги в Лондон.

ПРАВИТЕЛЬСТВО ЭСТОНИИ ОДОБРИЛО ПРОГРАММУ РАЗВИТИЯ «ЭСТОНИАН ЭЙР»

Правительство Эстонии одобрило программу развития государственного акционерного общества «Эстониан Эйр» («Estonian Air»), представленную генеральным директором Анти Ойдсалу (Anti Oidsalu) и министром дорог и связи Анди Мейстером (Andi Meister).

Пресс-секретарь «Эстониан Эйр» Янно Тоотс (Janno Toots) сообщил, что программа развития предусматривает главным образом санирование предприятия и замену в течение полутора лет нынешних самолетов на самолеты западного производства.

Премьер-министр Март Лаар (Mart Laar) сказал на пресс-конференции, что «Эстониан Эйр» хочет увеличить акционерный капитал. «На первом этапе «Эстониан Эйр» намеревается увеличить акционерный капитал в четыре раза, или до 80,8 миллиона крон. Однако для нормального функционирования предприятия необходимо инвестировать около 140 миллионов крон,» — уточнил Тоотс.

По словам Лаара, у авиационной компании есть четкое представление о том, как осуществить приватизацию предприятия. «Намечены переговоры с международными финансовыми органами (в том числе с Европейским банком Реконструкции и Развития), Эстонским приватизационным агентством и министерством финансов. Результаты будут представлены правительству», — сказал Лаар. По его словам, правительство в принципе одобрило этот путь и дало свое согласие.

BALTIC NEWS SERVICE

VOLVO ищет место для завода в России

Шведский автомобильный концерн *Volvo* изучает различные площадки для производства своих автомобилей в России, включая нижегородский «ГАЗ».

Через своих официальных импортеров и дилеров концерн за последний год продал в б.СССР 7100 легковых автомобилей, кроме того, еще несколько тысяч машин попало в эти страны по другим каналам.

«ГАЗ» является одной из трех основных площадок, обследуемых *Volvo*. Вторая находится близ границы с Финляндией, третья — в Подмосковье. Слово «основной» не случайно — концерн предпочитает уже имеющиеся производственные мощности строительству завода «с нуля».

Несколько других западных автмобилестроительных компаний также изучили возможности производства в России, однако решений пока не принимали. Крупнейший американский производитель *General Motors* подписал с «ВАЗом» меморандум о взаимопонимании о проведении исследования возможностей выпускать на сборочном заводе в Тольятти малолитражный автомобиль *Opel/Vauxhall Corsa*.

Российская автомобильная промышленность переживает кризис, продажи всех моделей, а особенно «волги», резко падают в связи со снижением покупательной способности предприятий и граждан.

В то же время *Volvo*, чьи машины пользуются устойчивым спросом у иностранных дипломатов, деловых кругов и в средних слоях населения России, значительно увеличил свою долю рынка в последние три года за счет продаж растущему классу бизнесменов. Помогают этому и сравнительно высокие цены, установленные российскими автомобилестроителями на свою продукцию — менее надежную и с худшими, по сравнению с иностранными конкурентами, характеристиками.

Первоначальным планом *Volvo* может стать создание сборочного производства небольшой мощности — 5-10 тысяч машин 940-й модели в год из поставляемых комплектующих. Представители концерна отмечают, что необходимость создания сборочного производства в России обусловлена высокими таможенными пошлинами. Решение об их введении принимается правительством, которое подвергается мощному давлению отраслевого лобби, защищающего отечественных производителей от конкурентов.

(*Источник: **Financial Times***)

ПРОМЫШЛЕННОСТЬ РОССИИ И БЕЛАРУСИ ДЕЛАЕТ СТАВКУ НА РОСТ ЦЕН

В апреле 1994 года впервые по единой европейской анкете конъюнктурного теста были одновременно опрошены российские и белорусские промышленные предприятия. В опросе приняли участие 186 предприятий г.Москвы и Московской области и 152 предприятия Республики Беларусь.

По оценкам опрошенных предприятий, в апреле снижение промышленного производства в Беларуси происходило более интенсивно, чем в России. Баланс (скорость спада) составил в Беларуси -64% и -50% — в России.

Продолжение спада ожидают 67% российских предприятий, сообщивших о сокращении выпуска в апреле. В Беларуси такие прогнозы получены на 50% предприятий.

Стабилизация производства имела оценку «нормально» у 28% российских и 36% белорусских предприятий, что, вероятно, говорит о большей готовности российских предприятий преодолеть промышленный спад.

Оценки текущего объема производства в целом по всем предприятиям свидетельствуют о большем пессимизме белорусских директоров. Доля ответов «ниже нормы» составила 86% в Беларуси и 78% — в России. За два года опросов этот показатель достигал в России «лишь» 83% (декабрь 1993г.).

Самая высокая неудовлетворенность объемами выпусков зарегистрирована в машиностроительной отрасли (90% — Россия, 96% — Беларусь). Ответы «нормально» доходят в Беларуси до 26% (пищевая промышленность), в России — до 46% (деревообрабатывающая) и 30% (пищевая промышленность). Российские предприятия этих отраслей отличаются наибольшей устойчивостью в условиях реформ.

Снижение спроса в I кв. 1994 года, по оценкам производителей, происходило в Беларуси не так быстро, как в России. Балансы (скорость процесса) составили -34% в Беларуси и -60% — в России. Как и в России, о самом существенном сокращении спроса сообщают белорусские машиностроительные и деревообрабатывающие предприятия (-45% и -50% соответственно).

Естественно, что и оценки спроса у белорусских предприятий лучше, чем у российских (-57% против -86%). Максимум нормальных оценок спроса получен в Беларуси в легкой (41%) и пищевой (39%) отраслях, тогда как в России он составил 15% (деревообрабатывающая промышленность). Критическая ситуация сложилась в российском машиностроении — 99% заводов считают спрос на свою продукцию «ниже нормы» (Беларусь — 69%).

При недостаточном спросе российские и белорусские предприятия демонстрируют примерно одинаковую готовность снижать производство (56% и 51% соответственно) и различную ценовую политику. Не увеличивать цены в условиях низкого спроса в России готовы уже 26% производителей, в Беларуси — только 9%.

Оценки запасов готовой продукции оказались в целом примерно одинаковыми — и в России, и в Беларуси 51% опрошенных предприятий считают свои запасы избыточными. Однако в отраслевом разрезе ситуация неоднородна. 73% белорусских предприятий стройиндустрии оценили запасы как «выше нормы», в России — 38%.

Избыточные запасы готовой продукции заставляют производителей в первую очередь снижать объем производства. О таких прогнозах сообщили 58% предприятий в России и 53% — в Беларуси. Маневр ценами при накоплении избыточных запасов (т.е. неповышение цен) могут позволить себе 33% российских предприятий и 5% белорусских.

Загрузка производственных мощностей в России составила 54%, в Беларуси — 46%. В течение I кв. 1994 года сокращение этого показателя происходило в России только в машиностроении (с 51 до 46%) и легкой промышленности (с 59 до 47%). Другие отрасли в основном сохранили прежний уровень, при этом максимум зафиксирован в стройиндустрии и пищевой промышленности. Самый высокий уровень использования производственных мощностей отмечен в Беларуси на предприятиях пищевой и деревообрабатывающей отраслей (48%).

Нормальный (для российских предприятий) объем производства означает сейчас загрузку мощностей на уровне 75%, в Беларуси — 55%. Предприятия, оценивающие свой выпуск как «ниже нормы», имеют в России среднюю загрузку мощностей 47%, в Беларуси — 44%.

Обеспеченность заказами за год в среднем по российской промышленности сократилась в два раза и составила в апреле 1994г. 4,4 месяца. В Беларуси промышленность обеспечена работой на 6,4 месяца.

Платежеспособный спрос остается самой болезненной проблемой для российской промышленности — в качестве сдерживающего фактора его указали 80% предприятий. Для белорусских заводов спрос — вторая по значимости проблема (39%). На первом месте — нехватка оборотных средств (74%). В России недостаток оборотных средств отметил 61% предприятий. Нехватка квалифицированных кадров сохраняет третье место для российских предприятий (17%) и не мешает ни одному белорусскому заводу.

Прогнозы сокращения занятости зарегистрированы у 62% российских и 53% белорусских предприятий. С учетом ожиданий роста занятости балансы равны -59% (Россия) и -45% (Беларусь).

Ценовые прогнозы российских предприятий в апреле существенно изменились. Доля производителей, не намеренных увеличивать цены, возросла до 26% (март — 8%), баланс равен +67%. В Беларуси антиинфляционные намерения зарегистрированы у 15% предприятий, баланс составил +77%.

Среди белорусских предприятий, планирующих увеличение производства, только 72% намерены увеличивать и цены. Среди же предприятий, ожидающих сокращения выпуска, прогнозы роста цен отмечены у 94% респондентов. В России картина иная. 73% предприятий, намеренных увеличивать выпуск, планируют увеличить и цены. Но при снижении выпуска цены будут повышаться только у 70% предприятий.

***Сергей ЦУХЛО,** Институт экономических проблем переходного периода, Москва*

***Владимир ОСИПОВ,** Научно-исследовательский экономический институт Минэкономики РБ, Минск*

ПРОДАЖА ЛЕГКОВЫХ АВТОМОБИЛЕЙ В ЗАПАДНОЙ ЕВРОПЕ

	Май 1994, шт.	Уд. вес (%)	Май 1993, шт.	Уд. вес (%)	Изменение (%)
Volkswagen	177217	16,2	166377	17,2	6,5
General Motors	137513	12,6	126670	13,1	8,6
Peugeot	135322	12,4	109626	11,3	23,4
Ford	121260	11,1	106342	11,0	14,0
Fiat	119117	10,9	114641	11,8	3,9
Renault	110374	10,1	87271	10,0	13,5
BMW	65295	6,0	63186	6,5	3,3
Mercedes-Benz	34408	3,1	25533	2,6	34,8
Nissan	32892	3,0	32733	3,4	0,5
Toyota	25649	2,3	25573	2,6	0,3
Volvo	18506	1,7	15185	1,6	21,9
Honda	16190	1,5	12656	1,3	27,9
Mazda	15213	1,4	18819	1,9	-19,2
Mitsubishi	12484	1,1	13328	1,4	-6,3
Suzuki	6309	0,6	8629	0,9	-26,9

(Volkswagen включает Audi, Seat, Skoda; GM включает Opel, Vauxhall, Saab; Peugeot включает Citroen; Fiat включает Alfa Romeo, Lancia; Ford включает Jaguar, Aston Martin; BMW включает Rover).

РЫНКИ

Страна	Май 1994 шт.	Май 1993 %
Германия	300390	6,5
Италия	178866	7,5
Франция	165600	26,2
Великобритания	150070	10,0
Испания	87712	32,5
Голландия	36680	7,6
Бельгия	34684	21,1
Швейцария	26700	1,3
Австрия	26408	-16,5
Португалия	20550	-0,3
Швеция	15453	41,8
Дания	13100	69,8
Греция	10710	49,3
Ирландия	9580	39,7
Норвегия	7757	55,1
Финляндия	6320	21,0
Люксембург	2662	7,1
ВСЕГО	**1093242**	**12,8**

(*Источник: **REUTER***)

ВЫСТАВКИ

- 20-24 июня в выставочном комплексе «Минскэкспо» проходит международная специализированная выставка «БЕЛАГРО-94», на которой представлены оборудование и технологии для производства и переработки сельскохозяйственной продукции.

Среди участников выставки, организованной Минсельхозпродом РБ, фирмой *Tradecom GmbH*, дирекцией ВК «Минскэкспо», АО «Торговый дом аграрников», предприятия Беларуси, России, Молдовы, фирмы из Германии, Японии, Польши. 22 июня в рамках «БЕЛАГРО-94» состоится научно-технический симпозиум по проблемам переработки с/х продукции.

КОНЪЮНКТУРА И ЦЕНЫ

КОМПЬЮТЕРЫ

МОДЕЛЬ	СОПР	RAM	HDD	FDD	МОНИТОР	МЫШЬ	ПРИМЕЧАНИЯ	ГАРАНТИЯ	ЦЕНА тыс. бб/н	ЦЕНА USD	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛЕФОН
AT, XT	-	0,64	21	5,25	mono	-	б/у, обновленные	3	*	от 280	КИРС	262-652
AT 286/20	+	1	170	//	sVGA(512)	?	-	12	*	772	ВЫСОКИЕ ТЕХНОЛОГИИ	206-323, 207-911
AT 286/20	+	1	40	//	sVGA(256)	+	-	14	?	730	РЕСТА	786-819,788-490
AT 286/20	+	1	40	//	sVGA(512)	+	-	12	*	700	СНАП	524-157
AT 286/20	+	1	42	//	sVGA(512)	?	-	12	*	669	ВЫСОКИЕ ТЕХНОЛОГИИ	206-323, 207-911
AT 286/20	+	1	60	//	sVGA(512)	?	-	12	*	689	ВЫСОКИЕ ТЕХНОЛОГИИ	206-323, 207-911
AT 286/20	-	1	100	5,25	msVGA(256)	?	любые измен. конфигурации	12	*	602	SUNRISE	344-356
NTT 386sx/20	+	2	80	//	sVGA(256)	+	MT, 0,39	12	*	788	TAIR	769-080
NTT 386sx/20	-	1	80	//	msVGA(256)	+	MT	12	*	595	TAIR	769-080
AT 386sx/25	-	1	60	//	sVGA(256)	+	-	14	?	785	РЕСТА	786-819,788-490
AT 386sx/25	-	2	-	//	mVGA(256)	+	рабочая станция	14	?	670	РЕСТА	786-819,788-490
AT 386sx/25	-	2	-	//	-	+	рабочая станция	14	?	490	РЕСТА	786-819,788-490
AT 386sx/33	-	2	210	//	sVGA(256)	+	-	14	?	885	РЕСТА	786-819,788-490
AT 386sx/33	-	2	60	//	sVGA(256)	+	-	14	?	819	РЕСТА	786-819,788-490
MAS 386sx/40	-	4	214	//	sVGA(512)	-	MT, Германия	12	*	1076	МАС ЭЛЕКТРОНИК	351-200, 351-412
AT 386sx/40	+	1	80	//	sVGA(256)	+	SCSI, ISA, 0,39 LR	15	*	755	ДАЙНОВА	217-903, 308-926
AT 386sx/40	+	2	130	//	sVGA(256)	+	ISA, 0,39 LR	15	*	830	ДАЙНОВА	217-903, 308-926
AT 386sx/40	+	2	170	//	sVGA(256)	?	MT, 0,39	12	23463	990	ЛЮКСБАЙТ	(0232)524-755
AT 386sx/40	+	2	80	//	sVGA(256)	+	SCSI, ISA, 0,39 LR	15	*	795	ДАЙНОВА	217-903, 308-926
AT 386sx/40	+	2	80	//	sVGA(256)	-	0,39, Клавиатура рус.	24	*	820	РЕФАП-АЛГОРИТМ	511-514, 523-519
AT 386sx/40	+	2	80	//	sVGA(256)	?	0,31 mm	-	*	750	СОВИНТ	602-747, 602-746
AT 386sx/40	-	1	100	5,25	mVGA(256)	+	MT	12	*	?	ИНФОРМАТИКА	370-662, 374-519
AT 386sx/40	-	1	100	5,25	sVGA(256)	?	любые изменения	?	*	594	SUNRISE	344-356
AT 386sx/40	-	1	130	//	sVGA(256)	+	MT	12	*	815	ЮНИЛЭБ	666-575
AT 386sx/40	-	1	130	//	sVGA(256)	+	MT	12	*	?	ИНФОРМАТИКА	370-662, 374-519
AT 386sx/40	-	1	130	5,25	mVGA(256)	+	MT	12	*	565	ЮНИЛЭБ	666-575
AT 386sx/40	-	1	60	//	sVGA(512)	?	Cashe,MT	12	*	747	ВЫСОКИЕ ТЕХНОЛОГИИ	206-323, 207-911
AT 386sx/40	-	1	80	//	sVGA(256)	+	SCSI, ISA, 0,39 LR	15	*	740	ДАЙНОВА	217-903, 308-926
AT 386sx/40	-	1	80	5,25	msVGA(256)	+	SCSI, ISA	15	16581	599	ДАЙНОВА	217-903, 308-926
AT 386sx/40	-	2	130	//	sVGA(256)	+	0,28	36	22128	922	СП БЕВАЛЕКС	499-011, 499-078
AT 386sx/40	-	2	130	//	sVGA(256)	+	ISA, 0,39 LR	15	*	810	ДАЙНОВА	217-903, 308-926
AT 386sx/40	-	2	170	//	sVGA(256)	?	Goldstar, Epson, любые измен.	?	*	848	SUNRISE	344-356
AT 386sx/40	-	2	170	//	sVGA(512)	?	Cashe,MT	12	*	859	ВЫСОКИЕ ТЕХНОЛОГИИ	206-323, 207-911
AT 386sx/40	-	2	80	//	sVGA(256)	+	SCSI, ISA, 0,39 LR	15	*	765	ДАЙНОВА	217-903, 308-926
NTT 386sx/33/40	-	1	106	//	msVGA(256)	+	MT	12	*	614	TAIR	769-080
NTT 386sx/33/40	+	2	106	//	sVGA(256)	+	MT	12	*	811	TAIR	235-528
AT 386dx/33	+	4	170	//	mVGA(256)	+	8 int, раб. станция	14	?	910	РЕСТА	786-819,788-490
AT 386dx/33	+	4	170	//	sVGA(256)	+	8 int	14	?	993	РЕСТА	786-819,788-490
AT 386dx/33	+	4	210	//	sVGA(256)	+	K=128	14	?	1050	РЕСТА	786-819,788-490
TORNADO 386dx/40	-	4	260	//	sVGA(512)	+	K=128, IDA 0,28 MT	12	*	1180	TVY ТРАХТЕНБЕРГ	333-975
ComBridge 386dx/40	+	4	340	//	sVGA(512)	+	K=128, 0,28, Голландия	24	*	1330	БЕЛКОМБРИДЖ	261-867
MAS 386dx/40	-	4	214	//	sVGA(512)	-	K=128, MT, Германия	12	*	1147	МАС ЭЛЕКТРОНИК	351-200, 351-412
AT 386dx/40	+	4	170	//	sVGA(512)	-	K=128, MT, 0,28	12	27255	1150	ЛЮКСБАЙТ	(0232)524-755
AT 386dx/40	+	4	170	//	sVGA(256)	-	0,39, Клавиатура рус.	24	*	1000	РЕФАП-АЛГОРИТМ	511-514, 523-519
AT 386dx/40	+	4	170	//	sVGA(512)	+	-	12	*	1100	СНАП	524-157
AT 386dx/40	+	4	170	//	sVGA(512)	?	Cashe, MT	12	*	1039	ВЫСОКИЕ ТЕХНОЛОГИИ	206-323, 207-911
AT 386dx/40	+	4	210	//	sVGA(256)	?	K=128, DC-99M	14	?	1210	РЕСТА	786-819,788-490
AT 386dx/40	+	4	210	//	sVGA(256)	?	K=128, MT	14	?	1060	РЕСТА	786-819,788-490
AT 386dx/40	+	4	260	//	sVGA(512)	+	0,28, MT	12	*	1200	BELABM	347-972
AT 386dx/40	-	2	170	//	VGA(256)	+	K=128, MT	12	*	?	ИНФОРМАТИКА	370-662, 374-519
AT 386dx/40	-	4	170	//	sVGA(256)	+	8 int, 0,28	36	26112	1088	СП БЕВАЛЕКС	499-011, 499-078
AT 386dx/40	-	4	130	//	sVGA(512)	+	0,28, MT	12	*	1108	BELABM	347-972
AT 386dx/40	-	4	170	//	sVGA(512)	+	0,28, MT	12	*	1125	BELABM	347-972
AT 386dx/40	-	4	170	//	sVGA(512)	?	Cache, MT	12	*	987	ВЫСОКИЕ ТЕХНОЛОГИИ	206-323, 207-911
AT 386dx/40	-	4	170	//	sVGA(512)	+	K=128, MT	12	*	1020	ЮНИЛЭБ	666-575
AT 386dx/40	-	4	170	//	sVGA(256)	?	GoldStar, Epson, любые измен.	?	*	994	SUNRISE	344-356
AT 386dx/40	+	4	250	//	sVGA(512)	+	8 int, MT, ISA, 0,28 LR	15	*	1048	ДАЙНОВА	217-903, 308-926
AT 386dx/40	-	4	250	//	sVGA(512)	+	8 int, MT, ISA, 0,28 LR	15	*	1022	ДАЙНОВА	217-903, 308-926
AT 386dx/40	+	4	170	//	sVGA(512)	+	8 int, MT, ISA, 0,28 LR	15	*	1007	ДАЙНОВА	217-903, 308-926
AT 386dx/40	-	4	170	//	sVGA(512)	+	8 int, MT, ISA, 0,28 LR	15	*	981	ДАЙНОВА	217-903, 308-926
AT 386dx/40	+	4	170	//	sVGA(256)	+	8 int, MT, ISA, 0,39 LR	15	*	955	ДАЙНОВА	217-903, 308-926
AT 386dx/40	-	4	170	//	sVGA(256)	+	8 int, MT, ISA, 0,39 LR	15	*	930	ДАЙНОВА	217-903, 308-926
AT 386dx/40	+	4	130	//	sVGA(256)	+	8 int, MT, ISA, 0,39 LR	15	*	955	ДАЙНОВА	217-903, 308-926
AT 386dx/40	-	4	130	//	sVGA(256)	+	8 int, MT, ISA, 0,39 LR	15	25363	930	ДАЙНОВА	217-903, 308-926
NTT 386dx/40	+	4	260	//	sVGA(512)	+	K=128, MT	24	*	1056	TAIR	235-528
NTT 386dx/40	-	4	130	//	sVGA(256)	+	K=128, MT	12	*	945	TAIR	235-528
NTT 386dx/40	-	4	106	//	msVGA(256)	+	8 int, MT	12	*	780	TAIR	235-528
NTT 386dx/40	-	4	106	//	sVGA(256)	+	8 int, MT	12	*	905	TAIR	235-528
NTT 386dx/40	-	4	210	//	sVGA(256)	+	8 int, MT	12	*	958	TAIR	235-528
AcerAcros 486sx/25	-	4	0-540	3,5"	VGA(512)	+	Германия, Novell, DOS/Win	24	*	890	БЕЛКОМДАТА	498-342
AT 486sx/25	-	4	210	//	sVGA(512)	+	K=128, ISA	14	?	1207	РЕСТА	786-819,788-490
AT 486sx/25	-	4	210	//	sVGA(512)	+	Intel Clas., ISA, acc. Win.	14	?	1417	РЕСТА	786-819,788-490
NTT 486sx/25	-	4	210	//	sVGA(256)	+	int, VLB, MT	24	*	1028	TAIR	235-528
AT 486sx/33	-	4	170	//	sVGA(512)	+	K=256, MT, ISA, 0,28 LR	15	*	1130	ДАЙНОВА	217-903, 308-926
AT 486sx/33	-	4	250	//	sVGA(512)	+	K=256, MT, ISA, 0,28 LR	15	*	1180	ДАЙНОВА	217-903, 308-926
AT 486dlc/40	+	4	210	//	sVGA(512)	+	K=128, MT	12	*	1210	ЮНИЛЭБ	666-575
MAS 486dlc/40	+	4	214	//	sVGA(512)	-	K=128, MT, Германия	12	*	1269	МАС ЭЛЕКТРОНИК	351-200, 351-412
AT 486dx/33	+	4	270	//	VGA(512)	+	ISA VLB, K=256, MT	12	*	?	ИНФОРМАТИКА	370-662, 374-519
AT 486dx/33	-	4	210	//	sVGA(512)	+	K=256, ISA	14	?	1470	РЕСТА	786-819,788-490
AT 486dx/33	+	4	130	//	sVGA(1Mb)	+	0,28 VL VESA, VL Combo	12	*	1621	BELABM	347-972
TARGA 486dx/33	+	4	214	//	sVGA(1Mb)	+	VLB WIN 24, K=256, Гер, серт.	-	*	1605	ЛИС	364-312
NTT 486dx/33	+	4	210	//	sVGA(256)	+	VLB, K=256, MT	24	*	1173	TAIR	235-528
NTT 486dx/40	+	4	210	//	sVGA(256)	+	VLB, K=256, MT	24	*	1223	TAIR	235-528
MAS 486dx/40	+	4	214	//	sVGA(512)	-	K=256, VLB, MT, Германия	12	*	1483	МАС ЭЛЕКТРОНИК	351-200, 351-412
TORNADO 486dx/50	+	4	420	//	sVGA(512)	+	K=256, IDA DFI 0,28 MT	12	*	1831	TVY ТРАХТЕНБЕРГ	333-975
AT 486dx/50	-	4	210	//	sVGA(1Mb)	+	K=256 VLB	14	?	1710	РЕСТА	786-819,788-490
AT 486dx/50	-	4	210	//	sVGA(512)	+	K=256, ISA	14	?	1605	РЕСТА	786-819,788-490
AT 486dx/50	-	16	540	//	sVGA(1Mb)	+	K=256, VLB	14	?	2575	РЕСТА	786-819,788-490
AT 486dx2/50	-	4	210	//	sVGA(512)	+	Intel Classic, ISA	14	?	1655	РЕСТА	786-819,768-490
AT 486dx2/50	+	4..	170..	?	sVGA(512)	+	K=128, AMD, ISA/VLB, 0,28LR	18	МВБ+5%	от 1426	DETRIMEX	661-609
AT 486dx2/50	-	8	250	//	sVGA(1Mb)	+	K=256, MD, ISA, 0,28 LR	15	*	1539	ДАЙНОВА	217-903, 308-926
AT 486dx2/50	+	4	340	//	sVGA(256)	-	K=256	36	44040	1835	СП БЕВАЛЕКС	499-011, 499-078
NTT 486dx2/50	+	4	340	//	sVGA(512)	+	VLB, K=256, MT	24	*	1354	TAIR	235-528
ComBridge 486dx2/66	+	4	540	//	sVGA(1Mb)	+	K=256, VLB, 0,28, MPR-II, Голл.	24	*	2065	БЕЛКОМБРИДЖ	261-867
NTT 486dx2/66	+	8	425	//	sVGA(512)	+	VLB, K=256, MT	12	*	1696	TAIR	235-528
AT 486dx2/66	+	4	170	//	sVGA(1Mb)	+	VLB, K=256, CL уск. MT	12	*	1570	NEW SYSTEMS	204-625
AT 486dx2/66	-	4	340	//	msVGA(256)	-	K=256	36	42072	1753	СП БЕВАЛЕКС	499-011, 499-078
MAS 486dx2/66	+	4	214	//	sVGA(512)	-	K=256, VLB, MT, Германия	12	*	1726	МАС ЭЛЕКТРОНИК	351-200, 351-412
AT 486dx2/66	-	4	210	//	sVGA(512)	+	Intel Classic, ISA	14	?	1799	РЕСТА	786-819,788-490
AT 486dx2/66	-	8	340	//	sVGA(1Mb)	-	K=256, MD, ISA, 0,28 LR	15	*	1695	ДАЙНОВА	217-903, 308-926
AT 486dx2/66	+	16	425	//	sVGA(1Mb)	+	ISA VLB, K=256, MT	12	*	?	ИНФОРМАТИКА	370-662, 374-519
AT 486dx2/66	+	4	260	//	sVGA(1Mb)	+	0,28 VL VESA, VL Combo	12	*	2077	BELABM	347-972
AT 486dx2/66	-	4	1Gb	//	sVGA(1Mb)	+	K=256, VLB	14	?	2599	РЕСТА	786-819,788-490
AT 486dx2/66	-	4	210	//	sVGA(1Mb)	+	K=256, VLB	14	?	1740	РЕСТА	786-819,788-490
AT 486dx2/66	-	4	210	//	sVGA(512)	+	K=256, ISA	14	?	1630	РЕСТА	786-819,788-490
AT 486dx2/66	-	4	210	//	sVGA(512)	+	K=256 DC 4030VL, ISA	14	?	1830	РЕСТА	786-819,788-490
AT 486dx2/66	+	16	2x340	//	sVGA(256)	+	ISA	14	?	2470	РЕСТА	786-819,788-490
TARGA 486dx2/66	+	8	260	//	sVGA(1Mb)	+	VLB WIN 24, K=256, Гер, серт.	-	*	2180	ЛИС	364-312
AcerAcros 486dx2/66	+	4	0-540	3,5"	VGA(512)	+	Германия, Novell, DOS/Win	24	*	1500	БЕЛКОМДАТА	498-342
AcerPower 486dx2/66	+	8	0-540	3,5"	VGA(1Mb)	+	K=256, Novell, DOS/Win, 2VL-bu	24	*	2170	БЕЛКОМДАТА	498-342
AT 486dx4/100	-	8	210	//	sVGA(1Mb)	+	K=128, PCI	14	*	2889	РЕСТА	786-819,788-490
NTT 486slc/33	-	2	106	//	sVGA(256)	+	MT	12	*	820	TAIR	235-528
AT 486slc/33	+	4	170	//	sVGA(256)	+	GoldStar, Epson, любые измен.	-	*	972	SUNRISE	344-356
AT 486slc2/66	+	2..	170..	?	sVGA(512)	+	K=128, IBM, ISA/VLB, 0,28LR	18	МВБ+5%	от 1295	DETRIMEX	661-609
HP Vectra 486	-	-	106-450	//	sVGA/uVGA	+	sx/25 до dx4/100, VLB, HLB	36	?	?	АТТАШЕ	329-332, 326-463
NTT PENTIUM-60	+	8	540	//	sVGA(512)	+	VLB, K=512, MT	24	*	2606	TAIR	235-528
PENTIUM-60	+	16	1083	//	sVGA(1Mb)	+	0,28 VL BUS, VL Combo	12	*	4405	BELABM	347-972
PENTIUM/60	-	8	1000	//	sVGA(1Mb)	+	K=256, int. str250Mb, PCI	14	?	3899	РЕСТА	786-819, 788-490
PENTIUM/60	-	8	210	//	sVGA(1Mb)	+	K=256, PCI	14	?	3255	РЕСТА	786-819, 788-490
PENTIUM/60	+	16	540	//	sVGA(1Mb)	+	K=512, MT	12	*	?	ИНФОРМАТИКА	370-662, 374-519
Xpress/LX DX2/66	-	8	1Gb	//	sVGA(512)	+	EISA, EtherExpress-32	14	?	4099	РЕСТА	786-819, 788-490
Xpress/MX/PENT/60	-	8	1Gb	//	sVGA(512)	+	EtherExpress-32	14	?	7299	РЕСТА	786-819, 788-490

РАБОЧИЕ СТАНЦИИ, СЕРВЕРЫ, МНОГОПРОЦЕССОРНЫЕ СИСТЕМЫ

МОДЕЛЬ	СОПР	RAM	HDD	FDD	МОНИТОР	МЫШЬ	ПРИМЕЧАНИЯ	ГАРАНТИЯ	ЦЕНА тыс. бб/н	ЦЕНА USD	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛЕФОН
AcerAcros 486sx/25	-	4	0-540	3,5"	VGA(512)	+	Германия, Novell, DOS/Win	24	*	890	БЕЛКОМДАТА	498-342
AT 486dx/50	+	8	340	//	sVGA(1Mb)	?	K=256	12	*	1649	ВЫСОКИЕ ТЕХНОЛОГИИ	206-323, 207-911
AT 486dx2/50	+	16	500	//	sVGA(1Mb)	-	K=256, графич. система	15	*	2230	ДАЙНОВА	217-903, 308-926
AT 486dx2/66	+	16	1Gb	//	sVGA(1Mb)	-	K=256, файл-сервер	15	*	3095	ДАЙНОВА	217-903, 308-926
AT 486dx2/66	+	16	500	//	sVGA(2Mb)	-	K=256, графич. система	15	*	3150	ДАЙНОВА	217-903, 308-926
ComBridge 486dx2/66	+	8	540	//	17"(2Mb)	+	K=256, VLB, 0,28, MPR-II, Голл.	24	*	3635	БЕЛКОМБРИДЖ	261-867
ComBridge 486dx2/66	+	32	1000	//	sVGA(1Mb)	+	K=256, VLB, 0,28, MPR-II, Голл.	24	*	3930	БЕЛКОМБРИДЖ	261-867
AcerAltos7000MultiP	+	8	540	3,5"	-	+	Novell serv,K=256,EISA,VL-bus	36	*	от2880	БЕЛКОМДАТА	498-342

КОМПЬЮТЕРЫ ТИПА NOTEBOOK

МОДЕЛЬ	СОПР	RAM	HDD	FDD	МОНИТОР	МЫШЬ	ПРИМЕЧАНИЯ	ГАРАНТИЯ	ЦЕНА тыс. бб/н	ЦЕНА USD	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛЕФОН
AST 386sx/25	-	4	120	3,5"	mono	-	Pen Exec	12	?	1629	РЕСТА	786-819, 788-490
AST 386sx/25	-	4	200	3,5"	mono	-	Pen Exec	12	?	1730	РЕСТА	786-819, 788-490
DELL 386sx/25	-	2	80	3,5"	color	-	Passive matrix	12	?	2231	РЕСТА	786-819, 788-490
DELL 386sx/25	-	4	200	3,5"	color	-	Passive matrix	12	?	2357	РЕСТА	786-819, 788-490
DELL 386sx/25	-	4	80	3,5"	color	-	Passive matrix	12	?	2336	РЕСТА	786-819, 788-490
SAMSUNG 486sx/25	-	4	120	3,5"	mono	-	-	12	МВБ	1815	Электросервис и К	660-215, 665-645
SAMSUNG 486sx/25	-	4	120	3,5"	color	-	-	12	МВБ	2915	Электросервис и К	660-215, 665-645
GS 486sx/25	+	4	170	3,5"	mLCD	+	Intel Inside, Track ball	12	*	1699	SUNRISE	344-356
AcerNote 486sx/25	-	4	120	3,5"	mLCD	+	кейс, TrackBall, DOS/Win	12	*	1760	БЕЛКОМДАТА	498-342
AcerNote 486sx/33	-	4	120	3,5"	colLCD	+	кейс, TrackBall, NiMH bat, D/W	12	*	2905	БЕЛКОМДАТА	498-342
CompaqContura 486dlc/25	+	4	120	//	sVGA colLCD	?	Trackball, FaxModem	12	*	2220	ВЫСОКИЕ ТЕХНОЛОГИИ	206-323, 207-911
INEX 486slc/25	-	4	120	3,5"	mono	-	-	12	?	1573	РЕСТА	786-819, 788-490
CANON 486slc/25	-	4	180	3,5"	mono	-	NoteJet	312	?	3465	РЕСТА	786-819, 788-490
SHARP 486sl/dx/33	-	4	200	3,5"	color	-	Active matrix	12	?	4680	РЕСТА	786-819, 788-490

*Цена 1 (одной) строки составляет **20000** руб. По вопросам размещения информации обращаться по **тел./факсу (0172) 269-678.***
Информация принимается ежедневно. Последний срок подачи информации на очередной номер — до 11:00 в пятницу.
***Условные обозначения:** ?-по запросу; *-в рублях по курсу; //-комплектация двумя дисководами (3.5" и 5.25").*

КОМПЬЮТЕРЫ AppleMacintosh

МОДЕЛЬ	RAM	HDD	FDD	МОНИТОР	VIDEO RAM	МЫШЬ	ГАРАНТИЯ	ПРИМЕЧАНИЯ	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛЕФОН
Power PC 6100/60, 71/66, 8100/80	+	8-256	3,5	14"-21"	2	+	12	RISC, OC7.1, DOS, WIN, Local	ИНТЕРМИКРО	363-247, 363-410
LC, Quadra	+	4-256	3,5	14"-21"	2	+	12	SCSI, Local Talk, Ethernet	ИНТЕРМИКРО	363-247, 363-410

МАТРИЧНЫЕ ПРИНТЕРЫ

МОДЕЛЬ	ПРИМЕЧАНИЯ	гарант	тыс. бб/н	USD	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛЕФОН
CPF-136R	Широкий, рус.	-	*	138	SUNRISE	344-356
CPF-136	A3, 9pin	-	*	140	ДАЙНОВА	217-903, 308-926
EPSON DFX-8000	A3, 1066cps, 9pin	12	*	2945	TAIR	230-780
EPSON FX-1000	A3	12	?	336	РЕСТА	786-819, 788-490
EPSON FX-1000	A3, русифицирован	12	*	350	ЮНИЛЭБ	666-575
EPSON FX-1000	A3, 9pin	12	МВБ	352	Электросервис и К	660-215, 665-645
EPSON FX-1170	A3, 380cps, 9pin	12	*	585	АЛЬТАИР	372-640
EPSON FX-1170	A3, 380cps, 9pin	15	*	525	ДАЙНОВА	217-903, 308-926
EPSON FX-1170	A3, 380cps, 9pin	12	*	530	ИНТЕКО-ЦЕНТР	203-205
EPSON FX-1170	A3, 380cps, 9pin	12	*	530	TAIR	230-780
EPSON FX-1170	A3, 380cps, 9pin	12	*	?	ИНФОРМАТИКА	370-662, 374-519
EPSON LQ-100	A4, 200cps, 24pin	12	*	?	ИНФОРМАТИКА	370-662, 374-519
EPSON LQ-100	A4, 24 pin, автозагрузка бумаги	12	*	235	ИНТЕКО-ЦЕНТР	203-205
EPSON LQ-100	A4, 240cps, 24pin	12	*	235	TAIR	230-780
EPSON LQ-100	A4, 240cps, 24pin	12	*	245	ДАЙНОВА	217-903, 308-926
EPSON LQ-100	A4, 240cps, 24pin, рус.	12	*	230	TVY ТРАХТЕНБЕРГ	333-975
EPSON LQ-1050	A3, 252cps, 24pin, рус. 8Kb	12	*	670	TVY ТРАХТЕНБЕРГ	333-975
EPSON LQ-1170	A3, 252cps, 24pin, 360x360dpi	12	*	730	TAIR	230-780
EPSON LQ-870	A4, 300cps, 24pin	12	*	575	TAIR	230-780
EPSON LX-100	A4, 240cps, 9pin	12	*	200	TAIR	230-780
EPSON LX-100	A4, 240cps, 9pin	12	*	?	ИНФОРМАТИКА	370-662, 374-519
EPSON LX-100	A4, автозагрузка бумаги	12	?	220	РЕСТА	786-819, 788-490
EPSON LX-100	A4, автозагрузка бумаги, доставка	15	*	180	АЛЬТАИР	372-640
EPSON LX-100	A4, 240cps, 9pin, рус.	12	*	205	TVY ТРАХТЕНБЕРГ	333-975
EPSON LX-1050	A3, 240cps, 9pin	12	*	330	ИНТЕКО-ЦЕНТР	203-205
EPSON LX-1050	A3, 240cps, 9pin	12	*	352	ВЫСОКИЕ ТЕХНОЛОГИИ	206-323, 207-911
EPSON LX-1050	A3, 240cps, 9pin	12	*	335	TAIR	230-780
EPSON LX-1050	A3, 240cps, 9pin	12	*	?	ИНФОРМАТИКА	370-662, 374-519
EPSON LX-1050	A3, рус.	12	*	360	СНАП	524-157
EPSON LX-1050	A3, 240cps, 9pin, с кабелем	12	*	325	РЕФАП-АЛГОРИТМ	511-514, 523-519
EPSON LX-1050+	A3	12	?	365	РЕСТА	786-819, 788-490
EPSON LX-400	A4, автозагрузка бумаги	12	*	210	ВЫСОКИЕ ТЕХНОЛОГИИ	206-323, 207-911
FUJITSU DL1000	A4, 24 pin, 240 cps, рус.	24	?	300	BELABM	347-972
FUJITSU DL1150	110 c.c., 24pin, 240cps, рус. цв	24	*	360	BELPOT	394-793
FUJITSU DL1250	A3, 24pin, 240cps, рус. цв	24	*	560	BELPOT	394-793
PANASONIC KX-P1180	A4, 9pin, 192cps, 216x240dpi	12	*	160	TAIR	230-780
STAR NX-1500	A3, мес. рус.	24	8040	335	СП БЕВАЛЕКС	499-011, 499-078
STAR NX-2440	A4, 24 pin, рус.	24	7320	305	СП БЕВАЛЕКС	499-011, 499-078
STAR LC-15	A3, 9pin	15	*	313	ДАЙНОВА	217-903, 308-926
STAR LC-20	A4, 9pin	15	*	195	ДАЙНОВА	217-903, 308-926
SEIKOSHA 1900	A4, 9pin, 192cps, рус.	12	*	223	МАС ЭЛЕКТРОНИК	351-200, 351-412
SEIKOSHA 2415	A3, 9pin, 300cps, рус.	12	*	395	МАС ЭЛЕКТРОНИК	351-200, 351-412

СТРУЙНЫЕ ПРИНТЕРЫ

МОДЕЛЬ	ПРИМЕЧАНИЯ	гарант	тыс. бб/н	USD	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛЕФОН
EPSON Stilus 800	A4, 360 dpi,180 cps	12	?	395	ИНТЕКО-ЦЕНТР	203-205
EPSON Stylus 800	A4, 360 dpi,180 cps	-	*	?	ИНФОРМАТИКА	370-662, 374-519
EPSON Stylus 800	A4, 360 dpi,180 cps	12	*	400	TVY ТРАХТЕНБЕРГ	333-975
EPSON Stylus 1000	A3, 360 dpi, 180cps	-	*	575	TAIR	230-780
FUJITSU BREEZE 100	A4, 300dpi, 180cps, рус.	24	*	310	BELPOT	394-793
FUJITSU Breeze100plus	A4, 180 cps, 300 dpi	15	*	275	ДАЙНОВА	217-903, 308-926
FUJITSU Breeze100plus	A4, 180 cps, 300 dpi	24	?	306	BELABM	347-972, 348-105
HP DeskJet 1200C	A4,600dpi,6ppm, Smart Color	12	?	2115	РЕСТА	786-819, 788-490
HP DeskJet 310	A4,300dpi,3ppm	12	?	435	NCT	629-076
HP DeskJet 310/520	A4,300/600dpi,3/4ppm	36	?	?	АТТАШЕ	329-332, 326-463
HP DeskJet 500	A4	12	*	320	СНАП	524-157
HP DeskJet 500Q	A4,300dpmi	12	*	315	ВЫСОКИЕ ТЕХНОЛОГИИ	206-323, 207-911
HP DeskJet 520	Smart Color	12	?	389	РЕСТА	786-819, 788-490
HP DeskJet 520	600x300 dpi, 3ppm	12	МВБ	385	Электросервис и К	660-215, 665-645
HP DeskJet 560C	A4, 600x300 dpi	12	?	779	РЕСТА	786-819, 788-490
HP DeskJet 560C	A4, 600x300 dpi	12	*	775	МАС ЭЛЕКТРОНИК	351-200, 351-412
HP PaintJet XL 300	-	12	?	3223	РЕСТА	786-819, 788-490

ЛАЗЕРНЫЕ ПРИНТЕРЫ

МОДЕЛЬ	ПРИМЕЧАНИЯ	гарант	тыс. бб/н	USD	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛЕФОН
BROTHER HL-6V	A4, 300 dpi, 6стр./мин., ЖКИ	12	*	880	TVY ТРАХТЕНБЕРГ	333-975
EPSON EPL-5200	A4, 300dpi, 1MB, 6 ppm, совм. HP LJIII	12	*	790	TAIR	230-780
EPSON EPL-5200	A4, 300dpi, 1MB, 6 ppm, совм. HP LJIII	12	*	?	ИНФОРМАТИКА	370-662, 374-519
EPSON EPL-5600	A4, 300dpi, 1MB, 6 ppm, совм. HP LJIII	12	*	1140	TAIR	230-780
FUJITSU VM4 Laser	A4, 300x900, 4p/m, RAM 1Mb	24	?	765	BELABM	347-972, 348-105
FUJITSU VM4 Laser	A4, 300x900, 4p/m, RAM 1Mb	15	*	785	ДАЙНОВА	217-903, 308-926
HP Lazer Jet 4	A4,2 Mb,600dpi,8 ppm	12	?	1849	РЕСТА	786-819, 788-490
HP Lazer Jet 4+/4P/4L	A4, 600/600/300dpi	12	?	?	АТТАШЕ	329-332, 326-463
HP Lazer Jet 4L	A4,1 Mb,300dpi,4 ppm	12	?	928	РЕСТА	786-819, 788-490
HP Lazer Jet 4L	A4,1 Mb,300dpi,4 ppm	12	МВБ	913	Электросервис и К	660-215, 665-645
HP Lazer Jet 4P	A4,	12	?	1170	РЕСТА	786-819, 788-490
SEIKOSHA OP 104	A4, 300dpi, 4ppm, HP comp., 0,5-1,5 Mb	12	*	от 843	МАС ЭЛЕКТРОНИК	351-200, 351-412
LazerMaster 1200 XL T	A3, 1200x1200 dpi	12	?	10785	РЕСТА	786-819, 788-490
LazerMaster 1200 XL TX-AFM	A3, 1200x1200 dpi	12	?	8116	РЕСТА	786-819, 788-490
STAR LS 5-TT	A4, 300dpi, 5стр./мин. PS, HP, True	15	*	1695	ДАЙНОВА	217-903, 308-926
TI microlaser Pro 600	A4, 600dpi, 8Mb, 8ppm, PS	-	МВБ+5%	2100	DETRIMEX	661-609

СКАНЕРЫ

МОДЕЛЬ	ПРИМЕЧАНИЯ	гарант	тыс. бб/н	USD	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛЕФОН
HP ScanJet IIcx	Color, 400 dpi, A4	12	?	1295	РЕСТА	786-819, 788-490
HP ScanJet IIp	A4,300 dpi, BW, OCR, 256	12	?	750	РЕСТА	786-819, 788-490
HP ScanJet IIp/IIcx	A4,300/400dpi, BW/Color	12	?	?	АТТАШЕ	329-332, 326-463
Mustek	Ручные в ассорт. Twain, OCR, гр. ред.	6	*	от 140	МАС ЭЛЕКТРОНИК	351-200, 351-412
PARAGON (Mustek)	A4, опт. 600, 1200dpi, 16,8млн., Twain, ПО	6	*	998	МАС ЭЛЕКТРОНИК	351-200, 351-412
ProScan PS1500	A4, 1200dpi, 256 gray, OCR	12	*	365	NEW SYSTEMS	204-625

КОПИРОВАЛЬНЫЕ АППАРАТЫ

МОДЕЛЬ	ПРИМЕЧАНИЯ	гарант	тыс. бб/н	USD	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛЕФОН
CANON CLC-350	A3, Полноцветный, масштаб 50-400%	12	МВБ	17900	Электросервис и К	660-215, 665-645
CANON FC-330	A4, Автомат	3	*	820	ИНТЕК	451-239, 459-103
CANON FC-330	A4, Автомат, опт 5шт/розница	12	МВБ	695/795	Электросервис и К	660-215, 665-645
CANON NP-1215	A3, 15 коп/мин, Zoom 50-200%, доставка по РБ	12	*	2180	МЯДЕЛКА	394-068
CANON NP-1550	A3, 15 коп/мин,50-200%,доставка,опт 2 шт/розница	12	МВБ	1995/2200	Электросервис и К	660-215, 665-645
CANON NP-2120	A3, 21 коп/мин, 50-200%	12	*	3912	ИНТЕК	451-239, 459-103
CANON NP-6010	B4/A4, 10 коп/мин,70-120%,доставка,опт 3шт/розн	12	МВБ	1265/1450	Электросервис и К	660-215, 665-645
CANON PC-310/ -330	A4, с картриджем E16	-	*	725/805	КАРНЕЛИЯ	360-048, 308-859
CANON PC-310	A4, с картриджем, инстр. на русск.	12	*	735	ВКЛ	395-289
CANON PC-310	A4, 6 ppm	-	*	720	ЗОЛОТАЯ МЕЛЬНИЦА	686-914, 518-758
CANON PC-330	A4, с картриджем,инстр. на русск.	12	*	800	ВКЛ	395-289
CANON PC-330	A4	-	*	795	ИНТЕРПРАКТИКА	690-670, 306-767
CANON FC-330	A4	-	*	800	РЕФАП-АЛГОРИТМ	511-514, 523-519
CANON PC-330	A4, 6 ppm, автоподача	-	*	785	ЗОЛОТАЯ МЕЛЬНИЦА	686-914, 518-758
INOFTEC 9020z	A3, 20ppm, 65-141%, расх. материалы	18	*	1800	ИНКОС	293-554, 293-591
INOFTEC 7125	полноцветный	12	*	11000	ИНКОС	293-554, 293-591
KONICA U-BIX 1112	A4, 12 копии/мин.	12	*	1680	СНАМИ	645-444, 634-917
KONICA U-BIX 1015	A3, 15 копии/мин. масштаб	12	*	2820	СНАМИ	645-444, 634-917
KONICA U-BIX 3135	A3, 35 копии/мин. масштаб	12	*	6060	СНАМИ	645-444, 634-917
LANIER 6112	A4, 12 ppm,	12	*	1680	ГРЕНАДА	365-936
LANIER 6514	B4, 14 ppm, масштаб. 50-124%	12	*	2250	ГРЕНАДА	365-936
LANIER 6532	A3, 32 ppm, масштаб. 50-200%	12	*	7000	ГРЕНАДА	365-936
LANIER 6616	A3, 16 ppm, масштаб. 50-200%	12	*	3000	ГРЕНАДА	365-936
LANIER 6720	A3, 20 ppm, масштаб. 50-200%	12	*	3710	ГРЕНАДА	365-936
MITA CC 10	A4, 8 копии/мин.	12	*	930	СНАМИ	645-444, 634-917
MITA DC 1555	A3, 15 копии/мин., 48-205%	15	*	2408	ДАЙНОВА	217-903, 308-926
PANASONIC FP-830	B4-A4, 8 копий/мин., 6000 копий	12	*	1160	TAIR	231-567
RANK XEROX 5220	A4, Personal Copier	12	?	890	ИНТЕКО-ЦЕНТР	203-205
RICHON (priport)	A4-A3, 130 копии/мин. масштаб	12	*	6300	СНАМИ	645-444, 634-917
RANK XEROX 5317/1	Р/м на 80000 копий, доставка по г. Минску	12	*	3250	ГРАНО	265-621, 208-635
RANK XEROX 5331/1	Р/м на 100000 копий, доставка по г. Минску	12	*	4500	ГРАНО	265-621, 208-635
SHARP Z-20	A4, 3 копии/мин.	12	*	550	СНАМИ	645-444, 634-917
SHARP Z-25	A4, 3 копии/мин.	12	*	650	СНАМИ	645-444, 634-917
SHARP Z-30	A4, 5 копии/мин.	12	*	775	СНАМИ	645-444, 634-917
SHARP SF 2010	B4, 10 копии/мин. масштаб	12	*	1480	СНАМИ	645-444, 634-917
SHARP SF 2022	A3, 22 копии/мин. масштаб	12	*	3180	СНАМИ	645-444, 634-917
SHARP SF 7800	A3, 15 копии/мин. масштаб	12	*	1990	СНАМИ	645-444, 634-917
SHARP SF 7850	A3, 15 копии/мин. масштаб	12	*	2605	СНАМИ	645-444, 634-917
SHARP Z-30	Переносной, A4, 5 копий/мин., расходные	12	18723	790	ЛЮКСБАЙТ	(0232)524-755
SHARP SF7800	A3, 50-200%, 15 копий/мин., расходные	12	49533	2090	ЛЮКСБАЙТ	(0232)524-755

ТЕЛЕФАКСЫ

МОДЕЛЬ	ПРИМЕЧАНИЯ	гарант	тыс. бб/н	USD	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛЕФОН
CANON FAX-280	профессиональный	-	-	1453	ИНТЕК	451-239, 459-103
FAX PF-1	для р/тел. автомобильный перенос.	-	*	2100	СНАМИ	645-444, 634-917
DAEWOO DF-1041	ЖКИ, 100 н., таймер, секр.	12	*	455	TVY ТРАХТЕНБЕРГ	333-975
DAICOM L-206	Автоответчик, приставка, кассета на 30 мин.	15	*	26	ДАЙНОВА	217-903, 308-926
de FAXER F-102	Сертиф, н-ка АТС, спикер, ЖКИ, память 60	6	*	479	МАС ЭЛЕКТРОНИК	351-200, 351-412
ACER F-22/F-26	ЖКИ, память/АО/сканер,подкл. к ПК	-	*	380/440	БЕЛКОМДАТА	498-342
LANIER 4100	A4, обычная бумага	12	*	2100	ГРЕНАДА	365-936
PANAFAX PX-150	кор. ошибок, 7 стр. пам. автообрез, спикер, ЖКИ	12	МВБ	560	Электросервис и К	660-215, 665-645
PANASONIC	7 моделей	12	*	от 430	ЗАЛ ЭЛ. ТЕХНИКИ	235-346
PANASONIC KX-F130	а/о, спикер, ЖКИ	12	*	430	ТИВАЛИ	270-011
PANASONIC KX-F130	ЖКИ, Автоответчик	12	*	460	КАРНЕЛИЯ	360-048, 308-859
PANASONIC KX-F130	ЖКИ, Автоответчик	12	*	450	КМТ-СЕРВИС	360-048, 308-859
PANASONIC KX-F130	ЖКИ, А/о, инстр. на рус., опт 10 шт/розница	12	*	390/445	Электросервис и К	660-215, 665-645
PANASONIC KX-F130/150	Инстр. на русском языке	12	*	470	ВКЛ	395-289, 394-082
PANASONIC KX-F130B	-	12	13000	-	ДЖЕНТИ	394-233, 395-397
PANASONIC KX-F130B	ЖКИ, Автоответчик, спикер, 22н.	12	*	545	БОФФ	457-283

КОНЪЮНКТУРА И ЦЕНЫ

ТЕЛЕФАКСЫ

МОДЕЛЬ	ПРИМЕЧАНИЯ	гарант	тыс. бб/н	USD	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛЕФОН
PANASONIC KX-F130B	ЖКИ, Автоответчик, спикер, 22н.	15	*	499	ДАЙНОВА	217-903, 308-926
PANASONIC KX-F150	-	12	*	430	TAIR	232-881, 232-881
PANASONIC KX-F150	Гарантия,скидки, инстр. на рус.	3	*	460	ЭЛЕКТРОН	264-555, 264-607
PANASONIC KX-F180	удаленная передача	12	*	450	ТИВАЛИ	270-011
PANASONIC KX-F180	удаленная передача	12	*	440	TAIR	232-881, 232-881
PANASONIC KX-F230	Инстр. на русском языке	12	*	550	ВКЛ	395-289, 394-082
PANASONIC KX-F230	а/о, спикер, ЖКИ	12	*	540	ТИВАЛИ	270-011
PANASONIC KX-F250	Гарантия, скидки, инстр. на рус.	3	*	560	ЭЛЕКТРОН	264-555, 264-607
PANASONIC KX-F50B	-	12	*	455	БОФФ	457-283
PANASONIC KX-F50B	Инстр. на русском языке	12	*	450	ВКЛ	395-289, 394-082
PANASONIC KX-F50B	Инстр. на русском языке	12	*	450	ГАЗБЕЛ	522-090
PANASONIC KX-F90B	Автообрезка, дисплей, полутона	12	*	530	ОВЕРОЛ	207-253
PANASONIC KX-F90B	Инстр. на русском языке	12	*	535	ГАЗБЕЛ	522-090
SHARP	4 модели	12	*	от 300	ЗАЛ ЭЛ. ТЕХНИКИ	235-346
РАДИОТЕЛЕФОНЫ						
	В ассортименте	12	*	?	NCT	629-076
PANASONIC	13 моделей	12	*	от 98	ЗАЛ ЭЛ. ТЕХНИКИ	235-346
PANASONIC	В ассортименте	12	*	?	КМТ-СЕРВИС	360-048, 308-859
PANASONIC KX-T3620	инстр. на русск. яз.	12	*	95	ВКЛ	395-289, 394-082
PANASONIC KX-T3621B	офисный, память 10 номеров	12	*	95	ОВЕРОЛ	207-2532
PANASONIC KX-T3721B	Память 10н., 2 кода секр., 46-49 МГц	12	2937	-	ДЖЕНТИ	394-233, 395-397
PANASONIC KX-T3855	вертик. трубка, память 10 номеров	12	МВБ	109	Электросервис и К	660-215, 665-645
PANASONIC KX-T3860	-	12	3420	-	БОФФ	457-283
PANASONIC KX-T3860	ЖКИ, инстр. на русск. яз.	12	*	145	ВКЛ	395-289, 394-082
PANASONIC KX-T3861B	10 каналов, дисплей	12	4272	-	ДЖЕНТИ	394-233, 395-397
PANASONIC KX-T3911B	2 набора, спикер	12	МВБ	159	Электросервис и К	660-215, 665-645
PANASONIC KX-T3920	2 набора, спикер, ЖКИ	12	МВБ	169	Электросервис и К	660-215, 665-645
PANASONIC KX-T4300	автоотв.,инстр. на русск. яз.	12	*	162	ВКЛ	395-289, 394-082
PANASONIC KX-T4301B	автоотв.	12	3743	-	БОФФ	457-283
PANASONIC KX-T7980	900МГц	12	*	500	ТИВАЛИ	270-011
PANASONIC KX-T7980BX	900MHz, до 3 км.	12	МВБ	570	Электросервис и К	660-215, 665-645
PANASONIC KX-T9050	-	12	7220	-	БОФФ	457-283
PANASONIC KX-T9080	900МГц	12	*	450	ТИВАЛИ	270-011
PANASONIC KX-T9080B	2 аккумулятора, радиус 1500 м.	12	*	480	ОВЕРОЛ	207-253
PANASONIC KX-T9050B	2 аккумулятора, радиус 1000 м.	12	*	350	ОВЕРОЛ	207-253
PANASONIC KX-T9250G	2 набора, ЖКИ, спикер, 900MHz, до 1 км	12	МВБ	369	Электросервис и К	660-215, 665-645
SONY	8 моделей	12	*	от 98	ЗАЛ ЭЛ. ТЕХНИКИ	235-346
SW Bell FF-750	автономная подзарядка трубки	-	*	45	ЗАЛ ЭЛ. ТЕХНИКИ	235-346
МИНИ-АТС, ТЕЛЕФОНЫ И СИСТЕМНЫЕ ТЕЛЕФОНЫ						
PANASONIC	14 моделей	12	*	от 55	ЗАЛ ЭЛ. ТЕХНИКИ	235-346
PANASONIC KX-T2315	Память 28н. спикерфон	12	МВБ	52	Электросервис и К	660-215, 665-645
PANASONIC KX-T2365	Память 28н. спикер, автодозвон, ЖКИ	12	МВБ	66	Электросервис и К	660-215, 665-645
PANASONIC KX-T2365B	Память 28н. спикерфон, автодозвон, ЖКИ	12	1736	-	ДЖЕНТИ	394-233, 395-397
PANASONIC KX-T2470	а/о, 2 станд. кассеты, ЖКИ	12	МВБ	159	Электросервис и К	660-215, 665-645
PANASONIC KX-T2470B	а/о, автоответчик	12	4272	-	ДЖЕНТИ	394-233, 395-397
PANASONIC KX-T2645	автоответчик, ЖКИ, спикер	12	МВБ	95	Электросервис и К	660-215, 665-645
PANASONIC KX-T3176	2 лин., ЖКИ, спикер, автодозв.	12	МВБ	105	Электросервис и К	660-215, 665-645
PANASONIC KX-T3280	интерком на 8 аб., (псевдо АТС 2/8)	12	МВБ	169	Электросервис и К	660-215, 665-645
PANASONIC KX-T6161B	мини-АТС, 6x16	12	?	804	NCT	629-076
YOKO FT-2308D	Телефон, ЖКИ, будильник, 40 н.,спикер.	12	748	-	ДЖЕНТИ	394-233, 395-397
YOKO FT-2308	Телефон, ЖКИ, будильник, 14 н.,спикер.	12	508	-	ДЖЕНТИ	394-233, 395-397
ЭЛЕТОН	Телефон, 20 память, кнопочный	12	*	85	МОП ВТИ	268-731
Радиоудлиннитель	телефонный, 50Км	12	?	1200	RCS	352-642
МОДЕМЫ, ФАКС-МОДЕМЫ						
Internal 9624	ф/м, V42bis, MNP5, MNP4	15	*	95	ДАЙНОВА	217-903, 308-926
External 2442	ф/м, V42bis, MNP5, MNP4, 2 шлейфа	15	*	122	ДАЙНОВА	217-903, 308-926
Hayes Optima 24 ext	модем, 2400, V.42, V42bis,	24	*	160	DATASTREAM	334-309
Hayes Optima ext	факс-модемы 2400/9600/14400 V.42, V.42bis	24	*	от 180	DATASTREAM	334-309
Модемы, факс-модемы	В ассортименте	-	-	-	ВЫСОКИЕ ТЕХНОЛОГИИ	206-323, 207-911
External SMART One	ф/м, 1442FX, 14400, V32b/V42b	-	МВБ+5%	230	DETRIMEX	661-609
Internal MACRONIX Stealth	ф/м, V32b/V42b, UART 16550	-	МВБ+5%	195	DETRIMEX	661-609
Internal DigiCim	ф/м, 14400...19200, V32b/V32t/V42b	-	МВБ+5%	от 250	DETRIMEX	661-609
TORNADO	ф/м, MNP5,V32bis,V42bis, кабель, перех. к ТА	12	*	245	TVY ТРАХТЕНБЕРГ	333-975
ZOOM-VX/9600 ext	V.32/V.42bis/mnp, кабель	6	*	230	ИЦТС	234-825
ZyXEL U1496	ф/м, ск-ть передачи 16800	24	*	415	DATASTREAM	334-309
ZyXEL U1496 S+	ф/м, ск-ть передачи 19200	24	*	890	DATASTREAM	334-309
ZyXEL U1496 P	ф-м, ск-ть 16800 для сот. связи	24	*	550	DATASTREAM	334-309
UART 16550, FIFO	КАРТА 2s/1p	-	*	40	DATASTREAM	334-309
МОНИТОРЫ						
ACER View 11D	14", 1024x768 EnergySaver	-	*	316	БЕЛКОМДАТА	498-342
ACER View 33DL	14", 1024x768 LowRadiation	-	*	376	БЕЛКОМДАТА	498-342
ACER View 56LR	15", 1024x768 FlatScreen, ES, LR	-	*	544	БЕЛКОМДАТА	498-342
ACER View 76i	17", 1280x1024 Multiscan	-	*	1010	БЕЛКОМДАТА	498-342
ROY	1024x768, color, 0,28	-	-	263	BELABM	347-972
VGA	mono	-	*	?	ИНФОРМАТИКА	370-662, 374-519
sVGA GoldStar	14" антиблик, опт. скидки, power man, 0,28	12	*	262	SUNRISE	344-356
sVGA GoldStar	14" антиблик, опт. скидки, 0,39	12	*	229	SUNRISE	344-356
sVGA	14" 0,28 LR	-	*	?	ИНФОРМАТИКА	370-662, 374-519
sVGA	14" 0,39	-	*	?	ИНФОРМАТИКА	370-662, 374-519
sVGA	20" NI	-	*	?	ИНФОРМАТИКА	370-662, 374-519
sVGA	color, 0,39, антиблик	12	*	233	ВЫСОКИЕ ТЕХНОЛОГИИ	206-323, 207-911
sVGA	color, 0,28, антиблик	12	*	255	ВЫСОКИЕ ТЕХНОЛОГИИ	206-323, 207-911
SAMPO	20", 64кГц, 90Гц, Degauss, MPR II	6	*	1600	МАС ЭЛЕКТРОНИК	351-200, 351-412
TARGET	mono	12	?	165	РЕСТА	768-490, 786-309
TARGA 1715	0,28, 17", 1280x1024, digital, LR,N1	-	*	1060	ЛИС	364-312
TVM	sVGA 14", 15", 17", 20", LR, AS, 0,28	12	*	от 315	ИНТЕКО-ЦЕНТР	203-205
СЕТЕВОЕ ОБОРУДОВАНИЕ						
INTEL EtherExpress 16	1/5/20 польз.	-	?	143/2599	РЕСТА	768-490, 786-309
INTEL Ethernet	ISA/EISA/exp	-	?	763/675	РЕСТА	768-490, 786-309
ETHERLINK III	3Com, 16 bit	-	*	145	BELABM	347-972
Карта ARCNET	16Bit	15	*	49	ДАЙНОВА	217-903, 308-926
Карта ETHERNET	NE 2100	15	*	70	ДАЙНОВА	217-903, 308-926
Карта ETHERNET	NE 2000	15	*	40	ДАЙНОВА	217-903, 308-926
ETHERNET 16	NE 2000, BNC, W/T-connector	12	*	56	МАС ЭЛЕКТРОНИК	351-200, 351-412
Remote boot rom ethernet	-	15	*	16	ДАЙНОВА	217-903, 308-926
BNC connector	-	15	*	2	ДАЙНОВА	217-903, 308-926
Terminator 50	-	15	*	1,5	ДАЙНОВА	217-903, 308-926
Terminator 93	-	15	*	1,5	ДАЙНОВА	217-903, 308-926
ДОПОЛНИТЕЛЬНОЕ ОБОРУДОВАНИЕ						
TRIPP LITE BC INT	ИБП, 500,600,750,900,1250	-	-	287-775	СП БЕВАЛЕКС	499-011, 499-078
TRIPP LITE OMNI INT	ИБП, 500,600,750,900	-	-	287-775	СП БЕВАЛЕКС	499-011, 499-078
Вилка/розетка (переходник)	к телефонам, факсам, модемам	12	*	1/1,2	ПРОЛОГ	(0232) 448-036
Кабель	RS/RS, Centronix	6	*	6	МАС ЭЛЕКТРОНИК	351-200, 351-412
Кабель для модема	25F-25M, 2 метра	-	МВБ+5%	5	DETRIMEX	661-609
ADAPTEC AHA-1542C	Контроллер SCSI-2	12	*	225	NEW SYSTEMS	204-625
ADAPTEC AHA-2742-T	Контроллер SCSI-2	12	*	395	NEW SYSTEMS	204-625
sVGA card 1Mb, CL	Windows акс., true color	12	*	107	NEW SYSTEMS	204-625
VGA card 256Kb	800x600	-	*	33	ДАЙНОВА	217-903, 308-926
sVGA card 512Kb	1024x768	-	*	46	ДАЙНОВА	217-903, 308-926
sVGA card 1Mb	1024x768	-	*	64	ДАЙНОВА	217-903, 308-926
UPS Exide (Англия)	250VA-125kVA, BackUp, On-Line, LAN	12	*	от 180	МАС ЭЛЕКТРОНИК	351-200, 351-412
387dx/40	Сопроцессор	15	*	38	ДАЙНОВА	217-903, 308-926
387sx/40	Сопроцессор	15	*	38	ДАЙНОВА	217-903, 308-926
387dx/33	Сопроцессор	15	*	36	ДАЙНОВА	217-903, 308-926
387dx/33	Сопроцессор	12	1066,5	45	ЛЮКСБАЙТ	(0232)524-755
387sx/33	Сопроцессор	12	1066,5	45	ЛЮКСБАЙТ	(0232)524-755
MOTHEBOARD	386dx/40 (8 int)	15	*	94	ДАЙНОВА	217-903, 308-926
MOTHEBOARD	386sx/40	15	*	70	ДАЙНОВА	217-903, 308-926
Защитный экран	Стекло	-	*	9	ВЫСОКИЕ ТЕХНОЛОГИИ	206-323, 207-911
Защитный экран 14"	Стекло-антистатик, SEPOM,скидки	-	*	7,73	КРАВ	481-636
Клавиатура	рус. 101/102	12	*	20	ВЫСОКИЕ ТЕХНОЛОГИИ	206-323, 207-911
Клавиатура	BTS, 101, рус.	-	-	21	BELABM	347-972
Корпус MT	200Вт, индикация	-	*	49	SUNRISE	344-356
Корпус MT	-	-	?		ИНФОРМАТИКА	370-662, 374-519
Корпус MT	200W, индикатор	-	-	47	ВЫСОКИЕ ТЕХНОЛОГИИ	206-323, 207-911
Корпус MT	-	-	-	52	BELABM	347-972
Корпус MT	-	-	*	48	ДАЙНОВА	217-903, 308-926
Корпус MidiTower	-	-	*	68	ДАЙНОВА	217-903, 308-926
Корпус SlimLine	-	-	*	55	ДАЙНОВА	217-903, 308-926
РОМАШКА	пишущая машинка, рус./лат./бел., память 24	24	3500	-	ЦТИ	394-307
BROTHER AX110	А4, пиш. маш., рус., память, 24 иглы, Япония	12	*	195	ВКЛ	395-289, 394-082
Кабель	Centronix	-	?	4	NCT	629-076
Фильтр	Polaroid CP-50	-	?	30	NCT	629-076
FDD	1,2	15	*	58	ДАЙНОВА	217-903, 308-926
FDD	1,44+1,2, EPSON	12	*	80	SUNRISE	344-356
FDD Dual	5,25+3,5, EPSON SMD800	12	*	97	SUNRISE	344-356
HDD	IDE, 130 Mb	-	*	?	ИНФОРМАТИКА	370-662, 374-519
HDD	IDE, 200 Mb	-	*	?	ИНФОРМАТИКА	370-662, 374-519
HDD	IDE, 270 Mb	-	*	?	ИНФОРМАТИКА	370-662, 374-519
HDD Seagate ST296N	SCSI, 80Mb, 30ms, с контр. и шлейфом	-	*	162	ДАЙНОВА	217-903, 308-926
HDD	FUJITSU, 1Gb, SCSI	24	*	950	BELPOT	394-793
IFD-6	SCSI адаптер	24	*	150	BELPOT	394-793
Gravis UltraSound	256Kb, 16bit stereo, CD качество	-	МВБ+5%	185	DETRIMEX	661-609
Sound Blaster Pro	с контроллером CD-ROM	-	*	80	DETRIMEX	661-609
MultiMedia набор	CD-ROM Panasonic 523 (Single Speed), колонки	-	*	230	DETRIMEX	661-609
Накопитель IOMEGA Bernouli	150Mb, (IDE Int. 18ms)+1диск 150Mb	-	МВБ+5%	650	DETRIMEX	661-609
Сменный диск	для OMEGA Bernouli	-	МВБ+5%	105	DETRIMEX	661-609
Мышь	3 кнопки	-	*	8	ВЫСОКИЕ ТЕХНОЛОГИИ	206-323, 207-911
Мышь	GeniusMouseOne	-	-	11,5	BELABM	347-972

ДОПОЛНИТЕЛЬНОЕ ОБОРУДОВАНИЕ

МОДЕЛЬ	ПРИМЕЧАНИЯ	гарант	тыс. бб/н	USD	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛЕФОН
Мышь	GeniusMouseToo	-	-	17	BELABM	347-972
Мышь	2-3 кнопки, Soft	6	*	13-14	МАС ЭЛЕКТРОНИК	351-200, 351-412
MO-FUJITSU	внутр. и внешн. комплекты	24	*	-	BELPOT	394-793
Multi I/O controller	UMC	-	*	14	SUNRISE	344-356
UPS Trip Lite	BC INT 250-1250	-	-	176-704	РЕСТА	768-490, 786-309
UPS Trip Lite	OMNI INT 500-2000	-	-	394-1501	РЕСТА	768-490, 786-309
Стриммер	Colorado Jumbo-Trakker EXT 250Mb, более 8 Mb/min	-	*	525	ЛИС	364-312
Кассета к стриммеру	DUSAN 100, DY2120 (120Mb)	-	*	30	ЛИС	364-312
Кассета к стриммеру	DUSAN 100, DY6250 (250Mb)	-	*	30	ЛИС	364-312
CD-ROM	Mitsumi LU 0055 650Mb, SS, 250ms, с контроллером	-	*	198	ЛИС	364-312
CD-ROM	Mitsumi FX 001D 650Mb, DS, 250ms, с контроллером	-	*	285	ЛИС	364-312
CD-ROM	Panasonic 562B, Doble speed, с контроллером	-	МВБ+5%	280	DETRIMEX	661-609
CD-ROM	SONY CDU33A, doble speed 300kb/s,320ms	12	*	255	МАС ЭЛЕКТРОНИК	351-200, 351-412
КАЛЬКУЛЯТОРЫ						
MK-59	16 разрядов, 220 В	12	88	-	МОП ВТИ	268-731
BISTEC	16 разр. часы, будильник, календарь	12	-	21-23	ИНТЕРМИКРО	363-247, 363-410
CITIZEN	В ассортименте 10-16разр.	-	?	-	ПОЛИОРГТЕХ	395-518
CITIZEN 8900	бух. 14 разрядов	6	*	21,5	ZIKO	768-213, 768-163
CITIZEN 888	бух. 12 разрядов	6	*	18,5	ZIKO	768-213, 768-163
CITIZEN 875	бух. 12 разрядов	6	*	16,5	ZIKO	768-213, 768-163
CITIZEN 5001	карм. 8 разрядов	6	*	3	ZIKO	768-213, 768-163
CITIZEN 745	карм. 10 разрядов	6	*	9,5	ZIKO	768-213, 768-163
CITIZEN 767	карм. 12 разрядов	6	*	9	ZIKO	768-213, 768-163
CT-600	10 разрядов	1	480,5	-	ДЖЕНТИ	394-233, 395-397
CX-122S	12 разрядов	-	984	49,2	ДИСПЕРАДО	639-048, 639-122
FT-211	10 разрядов	-	360	18	ДИСПЕРАДО	639-048, 639-122
SB-745P	10 разрядов	-	198	10	ДИСПЕРАДО	639-048, 639-122
SDC-848	10 разрядов	1	241	-	ДЖЕНТИ	394-233, 395-397
SDC-868	12 разрядов	-	350	18	ДИСПЕРАДО	639-048, 639-122
SDC-878	12 разрядов	-	330	18	ДИСПЕРАДО	639-048, 639-122
SDC-888	12 разрядов	-	350	19,5	ДИСПЕРАДО	639-048, 639-122
SDC-888	12 разрядов	1	508	-	ДЖЕНТИ	394-233, 395-397
SDC-8900	14 разрядов	-	426	21	ДИСПЕРАДО	639-048, 639-122
SDC-898	12 разрядов	-	365	20	ДИСПЕРАДО	639-048, 639-122
SDC-898	12 разрядов	1	534	-	ДЖЕНТИ	394-233, 395-397
SLD-708	8 разрядов	-	100	5	ДИСПЕРАДО	639-048, 639-122
SLD-760N	12 разрядов	-	206	10,3	ДИСПЕРАДО	639-048, 639-122
SLD-708	8 разрядов	1	134	-	ДЖЕНТИ	394-233, 395-397
SLD-745N	10 разрядов	1	294	-	ДЖЕНТИ	394-233, 395-397
345 FP	14 разрядов	-	2620	131	ДИСПЕРАДО	639-048, 639-122
ЭЛЕКТРОННЫЕ ЗАПИСНЫЕ КНИЖКИ						
CITIZEN	в ассортименте	6	*	?	ZIKO	768-213, 768-163
CITIZEN 9000	128Kb, связь с IBM	6	*	152	ZIKO	768-213, 768-163
CASIO 8350R	64Kb, связь с IBM, рус.	-	*	140	ZIKO	768-213, 768-163
CASIO R-20	256Kb, связь с IBM, RAM карта	-	*	160	ZIKO	768-213, 768-163
MB-1000	3-х линейный дисплей, 8кБт	1	801	-	ДЖЕНТИ	394-233, 395-397
ДИСКЕТЫ						
	5,25" HD, 1,2Mb, мин. 10 шт.	-	*	0,65	ВЫСОКИЕ ТЕХНОЛОГИИ	206-323, 207-911
	5,25" HD, 1,2Mb, 10 шт.	-	МВБ+5%	6	DETRIMEX	661-609
	3,5" MF2HD, 2Mb	-	*	1	ЛИС	364-312
	3,5" 2HD, 1,44Mb, США	-	15	0,56	БРЦ	646-467
	3,5" HD, 1,44Mb, (упаковка PREMIUM) USA	-	МВБ+5%	0,9	DETRIMEX	661-609
3M	5,25" HD США (10 шт.)	-	294	-	ДЖЕНТИ	394-233, 395-397
3M	3,5" HD США (10 шт.)	-	428	-	ДЖЕНТИ	394-233, 395-397
BASF	3,5" 2HD, 10шт	-	?	12	NCT	629-076
BASF	3,5" HD	-	-	1,2	NEW SYSTEMS	204-625
BASF-Extra	3,5"/5,25", 2HD, 1,44Mb/1,2Mb	-	-	1,1/0,79	ИМЛАБ	200-103, 203-889
BASF	3,5" HD, 1,44Mb	-	*	1,2	РЕФАП-АЛГОРИТМ	511-514, 523-519
BASF	3,5" HD, 1,44Mb, мин. 10 шт.	-	*	1,4	ВЫСОКИЕ ТЕХНОЛОГИИ	206-323, 207-911
BASF	5,25" HD, 1,2Mb, мин. 10 шт.	-	*	1,1	ВЫСОКИЕ ТЕХНОЛОГИИ	206-323, 207-911
BASF	3,5"/5,25", 1,44M/1,2M, 720K	-	-	1,3/1,0/0,9	АТТАШЕ	329-332, 326-463
NASHUA	3,5", HD	-	*	1	СНАП	524-157
NASHUA	5,25", HD	-	*	0,9	СНАП	524-157
TOYSAN	3,5" 1,44 Mb, 2S/HD	-	14,5	-	ЦТИ	394-307
TOYSON	3,5" 2S/HD дискеты ,США	-	*	0,85	БЕЛТРАНСФЕР	295-222, 295-153
VERBATIM 3,5"/5,25"	2HD, DataLifePlus, IBM format, тефлон	12	*	1,35/0,95	ИНТЕКО-ЦЕНТР	203-205
VERBATIM 3,5"/5,25"	2HD, DataLife, IBM format	12	*	1,2/0,77	ИНТЕКО-ЦЕНТР	203-205
VERBATIM 3,5"	2HD, DataLife	10лет	*	1,2	ИНФОТРОНИК	637-260
VERBATIM 5,25"	2HD, DataLife	10лет	*	0,78	ИНФОТРОНИК	637-260
VERBATIM 3,5"	2HD, DataLifePlus, IBM format, тефлон	10лет	*	1,38	ИНФОТРОНИК	637-260
VERBATIM 5,25"	2HD, DataLifePlus, IBM format, тефлон	10лет	*	0,9	ИНФОТРОНИК	637-260
ПРОГРАММНОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ						
МЕРКУРИЙ	Система управления торговлей	12	*	148-296	ТОП СОФТ	202-985, 209-207
БИЗНЕС-БУХГАЛТЕРИЯ	Первая в РБ сетевая система бухучета	12	*	от 800	ТОП СОФТ	202-985, 209-207
БИЗНЕС-МЕРКУРИЙ	Первая в РБ сетевая система управ-я торговлей	12	*	от 550	ТОП СОФТ	202-985, 209-207
БИЗНЕС-КАДРЫ	Система учета кадров и штатного расписания	12	*	230-390	ТОП СОФТ	202-985, 209-207
БУХКОМПЛЕКС-ЛЮКС	Автоматизированная система бухучета	12	*	196-245	ТОП СОФТ	202-985, 209-207
ДИВИДЕНТ	Управление ценными бумагами для АО	12	*	300-420	ТОП СОФТ	202-985, 209-207
БИЗНЕС-АНАЛИЗ	Анализ финансового состояния предприятий	12	*	98	ТОП СОФТ	202-985, 209-207
ПЕРЕОЦЕНКА ОС	Система переоценки основных средств	12	*	45	ТОП СОФТ	202-985, 209-207
БИЗНЕС-СЕКРЕТАРЬ	Система автоматизации делопроизводства	12	*	39	ТОП СОФТ	202-985, 209-207
ТурбоБухгалтер	Унив. программа компл. бухучета и делопроизводства	15	1337	?	РАДИУС	337-889
Access 1,0	СУБД для Windows	-	*	100	АСТРОН	325-713, 321-244
Cunei Form, ver1,2	Система опт. распознования символов (рус.)	-	*	169	NEW SYSTEMS	204-625
Консультант+	Законодательство России, более 3000 док.	-	*	220	ПРОГРАММА	611-211
NetWare 3,11 (rus)	Сетевое ПО 10/.../100	-	-	1255..	РЕСТА	786-819,788-490
NetWare 3,12 (eng)	Сетевое ПО 5/.../250	-	-	1095..	РЕСТА	786-819,788-490
NetWare SFT III 3,1 (eng)	Сетевое ПО 5/.../250	-	-	2595..	РЕСТА	786-819,788-490
Personal NetWare (eng)	Сетевое ПО 1/.../5	-	-	99..395	РЕСТА	786-819,788-490
FoxPro 2,5 DOS/WIN	Последняя версия	-	*	146	АСТРОН	325-713, 321-244
NOVELL/UNIX	Всевозможные конфигурации	-	?	?	СП БЕВАЛЕКС	499-011, 499-078
LOTUS	Notes, cc:Mail, 1-2-3, AmiPro, Troyka	-	*	?	БЕЛКОМДАТА	498-342
Windows 3.1	Фирменная русификация	-	*	84	АСТРОН	325-713, 321-244
Инженерная подг. строительства	полная база един. расценок	12	?	от 60	КРОШ	(0152) 313-671
PROJECT EXPERT	Анализ эфф. инвестиционных проектов	-	*	1500	ТПК БЕЗ ГРАНИЦ	498-814
TRADING EXPERT	Анализ эфф. торговых операций	-	*	320	ТПК БЕЗ ГРАНИЦ	498-814
РАСХОДНЫЕ МАТЕРИАЛЫ						
Тонер	SF7800 (5т.к.)	-	497,7	21	ЛЮКСБАЙТ	(0232)524-755
Тонер	CANON NP 1010, 1020, 6010 (Германия)	-	МВБ	11	Электросервис и К	660-215, 665-645
Тонер	CANON NP 1010, 6010	-	*	18	ИНТЕК	451-239, 459-103
Тонер	CANON NP 1215, 1520, 2120, 1550	-	*	26	ИНТЕК	451-239, 459-103
Тонер	MITA DC 1205, 1255 Германия	-	МВБ	8	Электросервис и К	660-215, 665-645
Тонер	MITA DC 1555	-	*	22	ДАЙНОВА	217-903, 308-926
Тонер	RICOH M100/FT 2010 Германия	-	МВБ	20	Электросервис и К	660-215, 665-645
Тонер	CANON 1015, 1215, 1520, 1515, тубы	-	?	11	МЯДЕЛКА	394-068
Тонер	DC-1555	-	668	-	ДЖЕНТИ	394-233, 395-397
Тонер	RANK XEROX 5009/50310	-	*	50	ГРЕНАДА	365-936
Тонер	RANK XEROX 5012/5014	-	*	55	ГРЕНАДА	365-936
Тонер	RANK XEROX 5220	-	*	35	ГРЕНАДА	365-936
Тонер	SHARP Z-50/52/70	-	*	50	ГРЕНАДА	365-936
Тонер, тубы	CANON NP 1015, 1215, 1218, 1510, 1520, Япония, опт/розница	-	МВБ	16/19	Электросервис и К	660-215, 665-645
Термопленка	в CANON FC-2 (с устан.)	-	*	50	ГРЕНАДА	365-936
Термобумага	210 мм./30 м, Германия	-	*	2,5	ИНКОС	293-554, 293-591
Девелопер	SF7800 (30 т.к.)	-	592,5	25	ЛЮКСБАЙТ	(0232)524-755
Девелопер	MITA DC 1205, 1255 Германия	-	МВБ	18	Электросервис и К	660-215, 665-645
Девелопер	MITA DC 1555	-	*	37	ДАЙНОВА	217-903, 308-926
Красящие ленты	для различных типов матр. принтеров и касс. апп.	-	-	?	СП ЛАСЭР	203-824, 236-811
Картриджи	для различных типов матричных принтеров	-	-	?	СП ЛАСЭР	203-824, 236-811
Картридж	CPF-136	-	-	9,5	СП ЛАСЭР	203-824, 236-811
Картридж	EPSON-800	-	*	2	ДАЙНОВА	217-903, 308-926
Картридж	EPSON LQ-100	-	*	7	ДАЙНОВА	217-903, 308-926
Картридж	к лаз. принтеру STAR LS-5TT	-	*	99	ДАЙНОВА	217-903, 308-926
Картридж	к лаз. принтеру FUJITSU VM4	-	*	45	ДАЙНОВА	217-903, 308-926
Картридж	к струйн. принтеру FUJITSU Breeze 100+	-	*	7	ДАЙНОВА	217-903, 308-926
Картридж	STAR LC-15	-	*	6	ДАЙНОВА	217-903, 308-926
Картридж	STAR LC-20	-	*	6	ДАЙНОВА	217-903, 308-926
Картридж	к ксероксу-факсу HITACHI	-	*	13	ДАЙНОВА	217-903, 308-926
Картридж	к пиш. маш. OLIVETTI 55	-	*	5	ДАЙНОВА	217-903, 308-926
Картридж	SHARP Z 30 (5 т.к.)	-	1014,5	85	ЛЮКСБАЙТ	(0232)524-755
Картридж	CANON PC1,2, 310/330 E 16/A15	-	*	115	ЗОЛОТАЯ МЕЛЬНИЦА	686-914, 518-758
Картридж	A-30, CANON FC-1/2/3/5, PC-6/7/11	-	*	135	ИНТЕК	451-239, 459-103
Картридж	E-30, CANON FC-330/310, PC-330/310	-	*	145	ИНТЕК	451-239, 459-103
Картридж	к пиш. машинке Ромашка	-	70	-	ЦТИ	394-307
Картридж E-16/A-15	Для PC-310, -330/FC-2	-	*	120	ВКЛ	395-289, 394-082
Картридж E-16	-	-	МВБ	126	Электросервис и К	660-215, 665-645
Картридж	A-30, CANON FC-2	-	3827	-	ДЖЕНТИ	394-233, 395-397
Картридж	A-15, опт/розница	-	МВБ	90/105	Электросервис и К	660-215, 665-645
Барабан	SHARP Z 30 (30 т.к.)	-	3436,5	145	ЛЮКСБАЙТ	(0232)524-755
Барабан	SF7800 (30 т.к.)	-	3436,5	145	ЛЮКСБАЙТ	(0232)524-755
Барабан	CANON FC/PC, Германия	-	МВБ	54	Электросервис и К	660-215, 665-645
Барабан	CANON NP 1530,1550,2020,6020, Германия	-	МВБ	76	Электросервис и К	660-215, 665-645
Барабан	HP IIP/IIIP/IVP	-	МВБ	35	Электросервис и К	660-215, 665-645
Барабан	CANON NP-1010/6010	-	*	153	ИНТЕК	451-239, 459-103
Барабан	CANON NP-1215/1520	-	*	140	ИНТЕК	451-239, 459-103
Барабан	CANON NP-2120/1550	-	*	254	ИНТЕК	451-239, 459-103
Барабан в сборе	CANON NP 1215, 1520, Япония, опт от 10/розница	-	МВБ	99/115	Электросервис и К	660-215, 665-645
Бумага для копирования	«LUMISTAR», «DATACOPY», А4, 500л.	-	*	5,5	ИНТЕК	451-239, 459-103
Бумага писчая	А3, А4 Германия, 80 г./м. кв.	-	*	9/4,5	ИНКОС	293-554, 293-591
Термобумага	CANON, 30м, 210мм	-	*	5	ИНТЕК	451-239, 459-103

КОНЪЮНКТУРА И ЦЕНЫ

БАНКОВСКОЕ ОБОРУДОВАНИЕ

МОДЕЛЬ	ПРИМЕЧАНИЯ	гарант	тыс. бб/н	USD	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛЕФОН
SAFETRONICS	Сейфы огнестойкие, микропроцессорные	12	*	555-655	РУССА	621-279
ULTRA VIOLET	у/ф, ручной фонарик	-	*	35	КИРС	262-652
ППН	Детектор валют, у/ф, настольный	12	?	105	ФРИАЛ	364-019, 369-813
REGULA 4001L	Детектор валют, проффесиональный	24	МВБ	250	РЕГУЛА	327-146, 399-237
СДБ-1-2М	Счетчик банкнот	12	*	420	ЮВИТА	(0232) 553-017
DBC-01	Детектор валюты (USD)	6	?	2590	ФРИАЛ	364-019, 369-813
DBC-RS	Детектор USD,расп. номеров, номин. и сумм	6	?	4600	ФРИАЛ	364-019, 369-813
CASHSCAN	Детектор валют	-	5741	-	ДЖЕНТИ	394-233, 395-397
CASHSCAN 1800	Детектор валют	-	*	175	ЗОЛОТАЯ МЕЛЬНИЦА	686-914, 518-758
CASHSCAN 1800	Детектор валюты (USD)	6	?	182	ФРИАЛ	364-019, 369-813
CASHSCAN	Детектор USD, опт 10 шт/розница	-	МВБ	159/179	Электросервис и К	660-215, 665-645
HJ 201	Детектор валют	6	?	230	ФРИАЛ	364-019, 369-813
МСК-1, МСК-2	Счетчики банкнот	-	4360	-	ПОЛИОРГТЕХ	395-518
УСДБ-1	Счетчик банкнот	12	5,500	-	ЦТИ	394-307
МСК-3	Счетчик банкнот многофункц.	12	8200	-	ЦТИ	394-307
БАНКНОТА-1	Счетчик банкнот	12	*	580	МАП	768-440
УРАЛ-1	Счетчик банкнот	12	*	350	МАП	768-440
УРАЛ-1	Счетчик банкнот (Россия)	12	МВБ	360	Электросервис и К	660-215, 665-645
TECHNITROL T70	Счетчик банкнот, (USA) 220В	12	МВБ	695	Электросервис и К	660-215, 665-645
SUPERSCAN	Детектор USD, опр. номинала, опт 5 шт/розница	-	МВБ	419/479	Электросервис и К	660-215, 665-645
SUPERSCAN II	Детектор USD, распеч. номин., номера и суммы	-	МВБ	1350	Электросервис и К	660-215, 665-645

ТОРГОВОЕ ОБОРУДОВАНИЕ

HELKAMA HJK 410 L01	Хол-ик-витрина, +1-+5, 450л., дост. по Минску	12	МВБ	870	SALBI	384-036, 494-006
GRAM IG 330	Гориз. мороз., -18..-24, 330л., дост. по Минску	12	МВБ	710	SALBI	384-036, 494-006
KRUPS CafePresso 10	Кофе-капучино, дост. по Минску	12	МВБ	235	SALBI	384-036, 494-006
ВИТРИНЫ	Универсальные, стекл. кубы	-	*	51	КОМАНДОР	656-168, 646-909
ПРИЛАВКИ	Универсальные, стекл. кубы	-	*	90	КОМАНДОР	656-168, 646-909
ПРИСТЕННЫЕ ГОРКИ	Универс. сист. металл. сетки	-	*	80	КОМАНДОР	656-168, 646-909
PRIMA	Касс. апп., 10 отд. 4 валюты	6	9900	-	ИНФОРМТЕСТ	649-532, 648-338
HUGIN 4200/A	Касс. апп., 9 отд. 2-х лент	6	4500	-	ИНФОРМТЕСТ	649-532, 648-338
ЭКР-3101	Кассовый аппарат	-	11500	-	ЦТИ	394-307
ROYAL CMS 120	Кассовый аппарат	6	*	187	ZIKO	768-213, 768-163
ROYAL CMS 8200	Кассовый аппарат	6	*	575	ZIKO	768-213, 768-163
CASIO 117 ER	Кассовый аппарат	6	*	238	ZIKO	768-213, 768-163
CASIO 230 ER	Кассовый аппарат	6	*	376	ZIKO	768-213, 768-163
CASIO CE 2300	Кассовый аппарат	6	*	532	ZIKO	768-213, 768-163
SAMSUNG ER220	Кассовый аппарат	-	5980	299	ДИСПЕРАДО	639-048, 639-122

АУДИОТЕХНИКА

ВИД	МОДЕЛЬ	гар.	тыс. бб/н	USD	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛЕФОН
Музыкальный центр	AIWA NSX-360	12	15220	-	ДЖЕНТИ	394-233, 395-397
Двухкассетник	PANASONIC RX-840, автореверс	12	3738	-	ДЖЕНТИ	394-233, 395-397
Мини аудиоцентр	PHILIPS FM 31/34	12	*	379-450	ДАЙНОВА	217-903, 308-926
Мини аудиоцентр	PHILIPS FM 70/21X	12	*	796-945	ДАЙНОВА	217-903, 308-926
Мини аудиоцентр	PHILIPS AS 135/34	12	*	176-210	ДАЙНОВА	217-903, 308-926
Мини аудиоцентр	PHILIPS AS 235/21	12	*	264-314	ДАЙНОВА	217-903, 308-926
Мини аудиоцентр	PHILIPS AS 445/21	12	*	428-510	ДАЙНОВА	217-903, 308-926
Мини аудиоцентр	PHILIPS AS 540/21	12	*	428-510	ДАЙНОВА	217-903, 308-926
Магнитола с CD	PHILIPS AZ 8030/21	12	*	169-200	ДАЙНОВА	217-903, 308-926
Магнитола	PHILIPS AW 7730/01	12	*	139-165	ДАЙНОВА	217-903, 308-926
Магнитола	PHILIPS AQ 5040/14	12	*	53-63	ДАЙНОВА	217-903, 308-926
Магнитола	PHILIPS AQ 5130/14	12	*	43-51	ДАЙНОВА	217-903, 308-926
Магнитола	PHILIPS AQ 4420/14	12	*	35-42	ДАЙНОВА	217-903, 308-926
Р/приемник	PHILIPS AJ 3015/00	12	*	23-28	ДАЙНОВА	217-903, 308-926
Р/приемник	PHILIPS AE 1490/00	12	*	17-20	ДАЙНОВА	217-903, 308-926
Р/приемник	PHILIPS AE 3205/00	12	*	40-48	ДАЙНОВА	217-903, 308-926
Р/приемник	PHILIPS AE 3625/00	12	*	93-110	ДАЙНОВА	217-903, 308-926
Автомагнитола	PHILIPS DC 731/00	12	*	328-390	ДАЙНОВА	217-903, 308-926
Автомагнитола	PHILIPS DC 501/00	12	*	227-270	ДАЙНОВА	217-903, 308-926
Автомагнитола	PHILIPS DC 520/12R	12	*	165-195	ДАЙНОВА	217-903, 308-926
Автомагнитола	PHILIPS DC 410/12R	12	*	130-155	ДАЙНОВА	217-903, 308-926
Автоакустика	PHILIPS EF 1325/00	12	*	53-62	ДАЙНОВА	217-903, 308-926
Автоакустика	PHILIPS EF 1524/00	12	*	44-52	ДАЙНОВА	217-903, 308-926
Автоакустика	PHILIPS GTP 414/00	12	*	21-25	ДАЙНОВА	217-903, 308-926

ВИДЕОТЕХНИКА

Видеокамера	PHILIPS CAMCORDER VHS-CM621/21	12	*	1014-1200	ДАЙНОВА	217-903, 308-926
Видеомагнитофон	PHILIPS VCR/55S	12	*	331-393	ДАЙНОВА	217-903, 308-926
Видеомагнитофон	PANASONIC SD 20EE, 4 гол.	12	*	420	ОВЕРОЛ	207-253
Видеомагнитофон	GoldStar RQ 20W, OSD, Lock, Count	12	*	270	ОВЕРОЛ	207-253
Видеомагнитофон	GoldStar RQ 40W, OSD, 4 гол.	12	*	340	ОВЕРОЛ	207-253
Видеокассеты	SHIVAKI E-200	-	*	2,35	ДИАПАЗОН	(01561) 206-55, 295-23
Телевизор	SAMSUNG CK-6230 W 25"	-	*	800	ИНТЕРМИКРО	363-247, 363-410
Телевизор	SAMSUNG CK-7226 W 29"	-	*	950	ИНТЕРМИКРО	363-247, 363-410
Телевизор	SAMSUNG CK-7830 ZP 33"	-	*	2040	ИНТЕРМИКРО	363-247, 363-410
Телевизор	SHIVAKI T-208	-	*	315	ДИАПАЗОН	(01561) 206-55, 295-23
Телевизор	SHIVAKI T-214	-	*	365	ДИАПАЗОН	(01561) 206-55, 295-23
Телевизор	PHILIPS 14 AA 3337/42B	12	*	296-352	ДАЙНОВА	217-903, 308-926
Телевизор	PHILIPS 21 PT 134B/42	12	*	431-512	ДАЙНОВА	217-903, 308-926
Телевизор	PHILIPS 21 GX 1560/58R	12	*	472-562	ДАЙНОВА	217-903, 308-926
Телевизор	PHILIPS 21 PT 164B/42	12	*	472-562	ДАЙНОВА	217-903, 308-926
Телевизор	PHILIPS 25 PT 400A/42	12	*	614-730	ДАЙНОВА	217-903, 308-926
Телевизор	PHILIPS 25 PT 450A/42	12	*	699-830	ДАЙНОВА	217-903, 308-926
Телевизор	PHILIPS 28 PT 400A/42	12	*	685-815	ДАЙНОВА	217-903, 308-926
Телевизор	PHILIPS 28 PT 450A/42	12	*	801-950	ДАЙНОВА	217-903, 308-926
Телевизор	PHILIPS 28 PT 910A/42	12	*	1528-1810	ДАЙНОВА	217-903, 308-926
Телевизор	PHILIPS 29 SX 8771/42	12	*	1269-1510	ДАЙНОВА	217-903, 308-926
Телевизор	GoldStar 14A80 ДУ, таймер, часы	12	*	230	ОВЕРОЛ	207-253
Телевизор	SONY 2530R, HI-Black Tri., Англия	24	*	720	ОВЕРОЛ	207-253
Телевизор	PANASONIC21R1C, SCART, Англия	12	*	425	ОВЕРОЛ	207-253
Телевизор	SONY 2100K, оптовые скидки	12	?	515	ПОЛИОРГТЕХ	395-518
Видеоплейер	GoldStar P 50W	12	*	190	ОВЕРОЛ	207-253
Видеоплейер	SONY SLV P51EE	12	*	265	ОВЕРОЛ	207-253

СИСТЕМЫ СПУТНИКОВОГО ТЕЛЕВИДЕНИЯ

VERO M	С установкой	12	*	360	ЛСА	232-737
PROTEC	С установкой	12	*	530	ЛСА	232-737
PROTEC LUX	С установкой	12	*	692	ЛСА	232-737
PACE LUX	С установкой	12	*	799	ЛСА	232-737

БЫТОВАЯ ТЕХНИКА И ДРУГИЕ ТОВАРЫ

Стиральная машина	CANDY ALISE 105, 5 кг. дост. установка	12	МВБ	735	SALBI	384-036, 494-006
Стиральная машина	CANDY AQUAMATIC 3, 3 кг. дост. установка	12	МВБ	465	SALBI	384-036, 494-006
Стиральная машина	CANDY C 241, 5 кг. дост. установка	12	МВБ	460	SALBI	384-036, 494-006
Стиральная машина	CANDY TS 12, 5 кг. дост. установка	12	МВБ	520	SALBI	384-036, 494-006
Печь СВЧ	MOULINEX 945 GS, дост., механ. гриль, 17л.	12	МВБ	290	SALBI	384-036, 494-006
Печь СВЧ	MOULINEX 2935 GS, дост., механ. гриль, 24л.	12	МВБ	360	SALBI	384-036, 494-006
Печь СВЧ	SHIVAKI SMW101	-	*	265	ДИАПАЗОН	(01561) 206-55, 295-23
Кухонный комбайн	MOULINEX G 2000	12	МВБ	280	SALBI	384-036, 494-006
Кресла для офиса (Италия)	20 наименований	-	-	?	ИЛТА	204-323
Мебель офисная (Чехия)	белая, 50 наименований	-	?	?	ИЛТА	204-323
Мебель для дома(Италия)	корпусная, кресла-кровати, мягкие углы	-	?	?	ИЛТА	204-323
Эл. жарочный шкаф	W91LUX	-	1780	89	ДИСПЕРАДО	639-048, 639-122
Пылесос	D-20	-	1780	89	ДИСПЕРАДО	639-048, 639-122
Пылесос	V-80	-	2960	148	ДИСПЕРАДО	639-048, 639-122
Обогреватель (конвектор)	C-15 1500Вт	-	940	47	ДИСПЕРАДО	639-048, 639-122
Обогреватель (конвектор)	C-20 2000Вт	-	1040	52	ДИСПЕРАДО	639-048, 639-122
Обогреватель (конвектор)	C-25 2500Вт	-	1180	59	ДИСПЕРАДО	639-048, 639-122
Обогреватель (конвектор)	PI-20 2000Вт	-	1380	69	ДИСПЕРАДО	639-048, 639-122
Перчатки хирургические	латексные	-	*	0,12	БЕЛТРАНСФЕР	295-222, 295-153
Аспирин N100	100 шт. в упаковке	-	*	1,2	БЕЛТРАНСФЕР	295-222, 295-153
Мультивитамины TROLL	100 шт. в упаковке	-	*	2	БЕЛТРАНСФЕР	295-222, 295-153
Крем для рук	производство фирмы оСент Айфп (Швейцария)	-	-	-	ЭЛИНГ	546-374
Шампунь	производство фирмы оСент Айфп (Швейцария)	-	-	-	ЭЛИНГ	546-374
Газонокосилки эл.	Пр-во фирмы оАЛ-КОп (Германия)	-	2100	96	СП НОДВИГ	(02144)599-99
SHARE LEAVES	Сигареты	-	*	0,20	БЕЛТРАНСФЕР	295-222, 295-153
Шоколад	100г, Испания, Германия	-	*	0,32-0,35	ООО ПОРТ-САЙД	205-423, 209-779
Световое табло	Бегущая строка	12	4000	159	ТЕРМОСОНТ	394-291
Краскораспылители КРП-11	-	-	150	-	ООО ЛАКМУС	532-813

УСЛУГИ

Курсы для бухгалтеров по автоматизации бухучета	12	*	45	ТОП СОФТ	202-985, 209-207
Курсы по обучению работе на ПК	12	*	39	ТОП СОФТ	202-985, 209-207
Печати, штампы, визитки, фирменный стиль		-	-	СП ТАУРУС	293-471, 360-389
Декларирование и таможенное оформление		-	-	ПКФ КВИНТЕТ	293-790, 360-389
Комплексное рекламное обслуживание	-	-	-	ЭК ПЛЮС	324-652
Ремонт копировальной техники	-	-	-	ГРЕНАДА	365-936
Составление бухгалтерской отчетности	-	?	-	КОМПЛЕКС-АУДИТ	532-813
Ревизии финансово-хозяйственной деятельности	-	?	-	КОМПЛЕКС-АУДИТ	532-813

*Цена 1 (одной) строки составляет **20000** руб. По вопросам размещения информации обращаться по **тел./факсу (0172) 269-678.** Информация принимается ежедневно. Последний срок подачи информации на очередной номер — до 11:00 в пятницу.*

КОНЪЮНКТУРА И ЦЕНЫ. НЕДВИЖИМОСТЬ. СТРОИТЕЛЬСТВО. ИНТЕРЬЕР.

НЕДВИЖИМОСТЬ.

ТОВАР	ХАРАКТЕРИСТИКА	ЦЕНА (бел. б/н)	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛЕФОН
Коттеджи	Слуцкое шоссе, 22 км, 0.15 га, без отделки	25000 USD	ПСФ«Каитстрой»	633-532, 322-470
Гаражи	капитальные, Уручье, ул.Жодинская	-	ИА «Green line»	239-167

СТРОИТЕЛЬНЫЕ И ОТДЕЛОЧНЫЕ МАТЕРИАЛЫ.

Плиты перекрытия	пустотный настил, куб. м	500000	ЛК «Техинмаш»	631-863
ЖБ изделия	ФБС, плиты перекрытия; доставка	-	организация	326-430, 399-221
Цемент	М-400, М-500; вагонные поставки	-	организация	264-011, 206-029
Цемент	в мешках; доставка, оплата любая; тонна	-	организация	782-044, 786-147
Кирпич	силикатный, красный эффект., лицевой; доставка	-	организация	326-430, 399-221
Черепица	коньковая (Прибалтика), недорого	-	организация	277-927
Шифер	алюминиевый, 0,8х1000х25000 мм	-	организация	451-372
Двери	металлические, винилискожа, дерево	4000000	организация	277-927
Замки	12 видов, электронные, кодовые, ригельные, с сигнализацией	-	277-927	
Решетки	металлические, декоративные, художественные, индивид. заказ	-	организация	277-927
Столярные изделия	оконные, дверные блоки	-	организация	264-011, 206-029
Бочки	200 л., металлические	420000	организация	277-927
Стекло	оконное 1600х1260, d=4мм; кв. м	14100	организация	427-197,435-551
Стекло	полированное 1600х2100,d=4мм; кв. м	23900	организация	427-197, 435-551
Плитка	обкладочная, различных размеров, мин. 30 кв. м	-	ФАРК	603-870
Пеноплен	ширина 1.5 м, длина 10.5 м; кв. м	19000	ПКФ«Арника»	365-443, 362-103
Обои	произв.Германия	5,3-9,5 USD	организация	209-424
Пленка самокл.	20 видов, под дерево, Германия; со склада; рулон	от 18 USD	Ф«Динко ООО»	346-855, 636-022
Клей ПВА	со склада в Минске	-	организация	206-151, 205-720
Кабель	силовой ААБлУ, ААШвУ - 10, 3х95	75	ПКФ«Аксис»	310-620
Кабель	силовой ААБлУ, ААШвУ - 10,6 3х125	80	ПКФ«Аксис»	310-620
Кабель	силовой ААБлУ, ААШвУ - 10, 3х185	130	ПКФ«Аксис»	310-620
Кабель	силовой ААБлУ, ААШвУ - 10, 3х240	170	ПКФ«Аксис»	310-620
Отбеливатель	«Белизна», 1 л	9000	ПКФ«Арника»	365-443, 362-103

УСЛУГИ.

Строительство	коттеджи	-	организация	326-430, 399-221
Строительство	коттеджи	-	организация	277-927
Строительство	коттеджи, дачи	-	ФАРК	603-870
Ремонт	квартир «под ключ»	-	ПКФ«Арника»	365-443, 362-103
Ремонт	все виды ремонтных работ	-	ФАРК	603-870
Ремонт	офисов, квартир, магазинов, баров; дизайн	гос. расценки	организация	230-181, 278-052
Ремонт	и отделка офисов, магазинов, квартир	-	СТЭК	264-011, 206-029

ИНТЕРЬЕР.

Мебель офисная	от рабочего места до здания; доставка, сборка	-	PRO-Trade	543-248, 596-770
Стулья офисные	мягкие, поворот., регул., 1-4 степеней свободы	50-135 USD	PRO-Trade	543-248, 596-770
Жалюзи горизонтальные	междурамные, внутренние, 30 окрасов	18-14 USD	АССОН Комплекс	210-731, 515-330
Жалюзи вертикальные	тканевые, пластиковые, алюминевые, 100 окрасов	20-25 USD	АССОН Комплекс	210-731, 515-330
Жалюзи вертикальные	ткан., 300 образцов, за 5 дней «под ключ»	20-45 USD	ИНТЕРМИКРО	363-410
Кондиционер., вентиляция	проект, монтаж, сервис	-	КОНДИ	683-090, 663-873

Таблица подготовлена информационным агентством «GREEN LINE».
Телефон для размещения информации: (0172) 239-167

КОНЪЮНКТУРА И ЦЕНЫ. АВТОТЕХНИКА.

Модель	Год вып/ Пробег тыс. км.	Объем двг/ Вид топл.	КПП	Кол. двер	Цвет	Цена	Особенности(*)	Продавец	Телефон
ALFA Romeo 164	89/70	2,0/Б	5	5	тм-зел мет	12600$	БК/ЭП/ЦЗ	Организация	200465,200467
GMC «Сафари»	91/115	?/Б	авт	4	голб	12600$	14-15л/100 км	Организация	200465,200467
ГАЗ-310290	94/1	2,5/Б	5	4	бел	9660$	СЛ, 16V	Организация	200465,200467
VW GOLF	82/?	1,6/Д	4	3	рубин	1870$	-	Организация	200465,200467
FORD SCORPIO	86/122	2,0/Б	5	5	серб мет	5770$	ЦЗ/ЭП/ПС/2БК/Л	Организация	200465,200467
OPEL SENATOR	91/98	3,0/Б	авт	4	зелн мет	14700$	СЛ	Амкодортранс	267188,769034
OPEL KADETT-Caravan	91/82	1,4/Б	4	5	бел	7095$	-	Амкодортранс	267188,769034
OPEL KADETT-Kombo	91/54	1,7/Д	5	3	красн	8092$	-	Амкодортранс	267188,769034
OPEL OMEGA	90/50	2,0/Б	5	4	син	8000$	-	Амкодортранс	267188,769034
FORD AEROSTAR	90/60	3,0/Б	авт	4	-мет	12650$	СЛ	Амкодортранс	267188,769034
УАЗ-3303	94/нет	2,0/Б	4	2	?	5000$	бортовой, ФОЛ	БЕЛЛАТ	344420
ВАЗ «Ока» 1111	93/18	0,9/Б	4	3	?	2200$	-	БЕЛЛАТ	344420
ГАЗ,УАЗ,ЗИЛ,КРАЗ	-/-	-/-	-	-	-	договорн	новые и б/у	Стиль-2	210503,212305
МАЗ,бензовозы	-/-	-/-	-	-	-	договорн	новые и б/у	Стиль-2	210503,212305
ВАЗ-21043	93-94/нет	1,5/Б	5	5	выбор	5800$	ФОЛ	ПУШЕ	588525,517422
ВАЗ-21081	93-94/нет	1,1/Б	5	3	вишн	4999$	ФОЛ	ПУШЕ	588525,517422
ВАЗ-2109	93-94/нет	1,3/Б	5	5	рубин, сафари	6200$	ФОЛ	ПУШЕ	588525,517422
ВАЗ-21091	93-94/нет	1,1/Б	5	5	выбор	5399$	ФОЛ	ПУШЕ	588525,517422
ВАЗ-21093	94/нет	1,5/Б	5	5	выбор	6899$	СЛ/ФОЛ, дл. крыло	ПУШЕ	588525,517422
ВАЗ-21099	93-94/нет	1,5/Б	5	4	выбор	7799$	СЛ/ФОЛ, нов.	ПУШЕ	588525,517422
ВАЗ-2121	94/нет	1,6/Б	5	3	вишн	6399$	ФОЛ	ПУШЕ	588525,517422
SKODA Favorit	93-94/нет	1,3/Б	5	5	выбор	5800$	-	ПУШЕ	588525,517422
SKODA Forman	93-94/нет	1,3/Б	5	5	выбор	6300$	-	ПУШЕ	588525,517422
FORD Transit Evroline	93/5	?/?	?	?	серб мет	18000$	-	РУТШАГ	703592
ГАЗ-31029	?/?	?/?	5	?	?	10000$	-	РУТШАГ	703592
АВТОБУС «Кароса»	?/54	?/?	?	?	?	20000$	пассажирский	РУТШАГ	703592
MERCEDES Benz 200D	88/?	?/?	?	?	черн	8000$	хор. сост.	РУТШАГ	703592
ALFA-Romeo-75	86/?	1,8/Б	?	?	красн	4000$	ЦЗ, запасной двиг.	АКИМА	322268
ВАЗ-2102	75/	?/Б	?	?	бел	1600$	после кап. ремонта	АКИМА	322268
ВАЗ-2108	86/?	?/Б	5	?	красн	2300$	после кап. ремонта	АКИМА	322268
BMW-528 люкс	82/?	?/Б	?	?	тм-син	2500$	эл.пакет,+ колеса	АКИМА	322268
MERCEDES-200D	85/?	?/?	?	?	кирпичный	2300$	-	АКИМА	322268
VW GOLF	87/88	?/Д	?	4	бел	4500$	Л, автомагнитола	АКИМА	322268
Прицеп «Купава-350»	новый	-/-	-	1	бел	1200$	ФОЛ, торговый	Организация	200465,200467
Прицеп «Купава»-81321	новый	-/-	-	1	бел	1350$	ФОЛ, торг. «Кубик»	Организация	200465,200467

** Сокращения: СЛ - салон люкс; ФОЛ - форма оплаты любая; ЦЗ - центральный замок; ЭП - электроподъемники стекл; БК - бортовой компьютер; Л - люк.*
Информация подготовлена еженедельником "Автопроспект". Телефон для контактов: 200 467, тел/факс: 200 465.

БЕЛАРУСЬ-КУБА: КОНТАКТЫ ПОСЛЕ СССР

15 июня в рамках визита официальной кубинской делегации в столицу Беларуси в МВЭС РБ прошли переговоры министра внешних экономических связей г-на В.Радкевича с зам.председателя Совета Министров Республики Куба г-ном Лионелем Сото Прието и представителями кубинских министерств внешней торговли, инвестиций и сотрудничества. На встрече присутствовала Чрезвычайный и Полномочный Посол Кубы в Польше и Беларуси г-жа Анна Мария Ровира.

В ходе беседы подчеркивалось, что потенциал двустороннего сотрудничества стран использован не полностью. Г-н В.Радкевич, в частности, отметил, что Беларусь заинтересована в закупках сахара, кобальта, меди, медпрепаратов и медоборудования, цитрусовых и предлагает на экспорт большую номенклатуру товаров, включая машины и оборудование, многие из которых Беларусь традиционно поставляла на «остров Свободы», будучи еще в составе СССР.

Г-н Сото Прието напомнил о том, что ранее на страны соцлагеря приходилось 80% внешнеторгового оборота Кубы, из них 70% — на Советский Союз. Поэтому он выразил желание и большую заинтересованность Правительства своей страны в возобновлении дружеских и торговых связей с РБ. По его словам, Куба очень нуждается в калийных и азотных удобрениях, продуктах питания. Белорусской стороне было предложено рассмотреть возможность открытия в Гаване торгового представительства.

Отдел информации и связей с общественностью МВЭС РБ

OFFICIAL

• В целях улучшения финансового положения предприятий, увеличения объемов производства продукции с 1 июня с.г. до принятия особого решения приостановлено действие абзаца второго пункта 6 ПСМ РБ от 30.08.93г. N581 «О дополнительных мерах по обеспечению народного хозяйства республики топливно-энергетическими ресурсами и усилению контроля за эффективностью их использования» в части взимания пени от суммы задолженности за потребленные энергоресурсы (*ПСМ РБ от 31.05.94г. N409*).

ПРЕДЛОЖЕНИЯ ЗАРУБЕЖНЫХ ФИРМ

RUSH EXPORT INTERNATIONAL LTD (Бангладеш) предлагает широкий ассортимент кожаных изделий и готовой одежды из джута

Адрес: 81/4 Indira Road (Ground Floor), Dhaka - 1215, G.P.O. Box # 3120, Bangladesh

Тел.: 880 2 328654; Факс: 880 2 813078

Gram: RUSH - EXPO, Code: Bently's Acme & Pvt.

ЕБРР ЗАВЕРШАЕТ ЭКСПЕРТИЗУ ПРОЕКТА НЕФТЯНОГО ТЕРМИНАЛА В ПЕТЕРБУРГЕ

Европейский банк реконструкции и развития (ЕБРР) в ближайшие несколько месяцев завершит экспертизу проекта «Золотые ворота» по строительству в Санкт-Петербурге нового нефтяного терминала мощностью 5,3 млн.тонн нефтепродуктов в год. Об этом сообщил Агентству нефтяной информации начальник отдела транспорта и экологической инфраструктуры Европейского банка реконструкции и развития Гремм Смит. По его мнению, начало реализации проекта возможно уже в конце 1994г.

Схема финансирования строительства, разработанная Paribas Petroleum Participation, получила положительную оценку специалистов ЕБРР, и банк согласился предоставить акционерному обществу «Золотые ворота», занимающемуся разработкой и реализацией проекта, полную финансовую гарантию. Общая стоимость строительства оценивается в $60-80 млн. Главным условием финансирования является включение в состав АО «Золотые ворота» крупной иностранной фирмы-оператора, специализирующейся на отгрузке нефтепродуктов. В настоящее время российские учредители акционерного общества занимаются анализом предложений, поступивших от потенциальных инвесторов.

Для справки. *Акционерное общество «Золотые ворота» учреждено в 1992 году мэрией Санкт-Петербурга, имеющей 25% в уставном капитале, арендным предприятием «Нефтеналивной район» (44%) и международной финансовой группой Paribas Petroleum Participation (31%). Санкт-Петербург в качестве своего пая предоставляет акционерному обществу право пользования акваторией Финского залива площадью 50 гектаров сроком на 49 лет. Арендное предприятие «Нефтеналивной район» оплачивает все предпроектные разработки и осуществляет намыв площади под строительство. Финансовая группа Paribas Petroleum Participation занимается разработкой структуры финансирования проекта.*

Предполагается, что строительство нефтяного терминала будет осуществляться в три этапа: после намыва территории в 25 гектаров планируется построить на ней три нефтяных причала, две резервуарные площадки для хранения нефтепродуктов емкостью около 160 тыс.куб.метров, а также очистные сооружения. Ориентировочная стоимость этих работ составит $40-45 млн., сроки реализации — 1.5-2 года. В дальнейшем предполагается построить еще один причал и увеличить резервуарный парк терминала на 60 тыс.куб.м. Заключительная стадия проекта предполагает строительство дополнительной резервуарной площадки, рассчитанной на хранение 40 тыс.куб.м. нефтепродуктов, а также электро- и насосной станции и необходимых транспортных коммуникаций.

Строительство этого терминала будет способствовать увеличению российского экспорта нефтепродуктов и снизит стоимость перевалки нефти через терминалы государств СНГ и республик Прибалтики, которая на сегодняшний день составляет $5-6 за тонну. В данный момент в Санкт-Петербурге действует нефтебаза мощностью 2.7 млн.тонн нефтепродуктов в год.

РОССИЯ

РУКОВОДИТЕЛИ МОСКОВСКИХ ОПТОВЫХ ФИРМ-ИМПОРТЕРОВ РАССЧИТЫВАЮТ НА УМЕРЕННЫЙ РОСТ КУРСА ДОЛЛАРА

По данным очередного опроса руководителей московских торговых фирм, проведенного Институтом исследования организованных рынков и Высшей школы экономики 23-27 мая, на оптовом рынке в последнее время наблюдался рост деловой активности, который выразился в расширении товарооборота и снижении уровня товарных запасов. Заметно улучшились также оценки текущего состояния дел, сделанные менеджерами фирм-респондентов. Эти показатели в целом вернулись к уровню февраля.

Однако ожидания частных оптовиков в отношении объемов предстоящих закупок и общих перспектив своих фирм остаются сравнительно низкими. По-видимому, руководители торговых фирм не уверены, что с наступлением лета можно рассчитывать на дальнейшее расширение спроса.

В истекшем месяце в частной торговле возобновился рост цен. Тем не менее ценовые прогнозы респондентов ИНИОР и ВШЭ на ближайший квартал в большинстве товарных групп не изменились или даже понизились. Все это позволяет предположить, что инфляционные ожидания адаптируются к более низким темпам роста цен, сложившимся в последние месяцы. Результаты опроса свидетельствуют, что наиболее высокие инфляционные ожидания сохраняются у руководителей фирм, торгующих производственными ресурсами, а также в целом продукцией отечественного производства. Кроме того, на более высокие темпы роста цен ориентируются фирмы, реализующие свою продукцию в Москве и в Европейской части России.

Руководители московских оптовых фирм, большинство из которых являются импортерами, по-прежнему рассчитывают на умеренный рост валютного курса. Вместе с тем средний темп повышения курса доллара, заложенный в прогнозах респондентом ИНИОР-ВШЭ на ближайший квартал, несколько вырос. Впервые прогнозы частных оптовиков лежат существенно выше уровня котировок соответствующих фьючерсных контрактов на поставку долларов США, торгуемых на Московской товарной и Московской центральной фондовой биржах. Тем самым для импортеров достаточно выгодным оказывается хеджирование (страхование) от рисков изменения валютного курса через покупку фьючерсных контрактов.

НЕДВИЖИМОСТЬ

ЦЕНЫ НА КВАРТИРЫ В МОСКВЕ

По оценкам экспертов Московской центральной биржи недвижимости, в июне самыми дешевыми в Москве по-прежнему остаются квартиры низкого качества («хрущевки» и квартиры гостиничного типа).

Стоимость таких квартир составляет:
- однокомнатные — 23 000-29 000 $
- двухкомнатные — 27 000-39 000 $
- трехкомнатные — 37 000-48 000 $.

Следующая группа квартир — типовые квартиры, их стоимость составляет:
- однокомнатные — 27 000-40 000 $
- двухкомнатные — 38 000-49 000 $
- трехкомнатные — 48 000-56 500 $.

Третья группа — квартиры улучшенной планировки, расположенные в непрестижных районах:
- однокомнатные — 32 000-42 000 $
- двухкомнатные — 44 000-59 000 $
- трехкомнатные — 57 000-75 000 $.

Самыми дорогими остаются элитные квартиры, расположенные в ведомственных домах с высоким качеством строительства или в престижных районах. Такие квартиры стоят:
- однокомнатные — 40 000-59 000 $
- двухкомнатные — 58 000-79 000 $
- трехкомнатные — от 100 000 $.

Наибольшим спросом пользуются квартиры на Кутузовском, Ленинградском, Ленинском проспектах, в Центре, а также в Крылатском и Строгино.

ХРОНИКА

ПРАВИТЕЛЬСТВО КИРГИЗИИ ПЕРЕХОДИТ НА ПОЛИТИКУ ПРОТЕКЦИОНИЗМА

Политику протекционизма взяла на вооружение Киргизия. Согласно обнародованному постановлению правительства республики, 200-400-процентный акцизный налог вводится на ввозимые из-за рубежа спиртные и табачные изделия, мебель и ковры, автомобили и бытовую теле-и радиотехнику.

По сведениям из компетентных органов, налоги затронут и ввозимые из-за границы туристами товары личного пользования, даже если они ввозятся в единственном экземпляре.

Хотя перечисленные меры носят, если верить постановлению, временный характер, местные бизнесмены не скрывают тревоги: как показывает опыт, на территории бывшего Советского Союза ничего нет более постоянного, чем временные постановления.

ПРОГНОЗ ФОРМИРОВАНИЯ ЦЕН НА ТОВАРНЫХ РЫНКАХ УКРАИНЫ

Прогноз дальнейшего роста цен на Украине с 5 по 12 июня оправдался лишь частично. Курс доллара к украинскому карбованцу упал до уровня «предгривневого» всплеска. Цены внебиржевого рынка на товары, привязанные к СКВ — стальную арматуру, чугун, катанку, сахар, продукты химической промышленности, — также понизились. Но здесь отмечается интересная особенность: если повышение цен на товары за прошлую неделю произошло скачкообразно, достигнув уровня 15-17%, то снижение носит более плавный характер — всего 4-8%. Наиболее четко это видно на примере одного из наиболее чувствительных к валютным колебаниям экспортных товаров — арматуры. Ее цена на позапрошлой неделе выросла на 17,5%, а на прошедшей неделе отмечено снижение на 12,06%.

ТОВАРНЫЕ РЫНКИ

Рынок продовольствия

За прошедшую неделю покупательский спрос на муку упал на 15% из-за резкого удешевления белорусского рубля. Цена в долларах на муку остается прежней ($170-190/т), а завоз в РБ, по мнению экспертов, упадет в ближайшие дни на 15-20%.

На прошлой неделе продолжилось падение цен на майонез еще на 1-2 цента за банку 250 гр. На 17 июня цена составляла 19-20 центов за банку.

Цены на сахар и крупы во внебиржевой торговле на прошлой неделе не изменились.

За последний месяц цена на томат-пасту увеличилась на $0,05-0,1/кг.

Цена сливочного масла при поставке в Россию составляет $1,1-1,3 за килограмм (за российские рубли из расчета 2000 RUR/$1). Внутренний рынок этого продукта не работает, поскольку весь товар является фондируемым и распределяется по государственным каналам по нормированной цене 17 тыс. белорусских рублей за килограмм.

Размер средней оптовой партии продуктов питания колеблется в пределах от 10 до 40 тонн.

Цена на спиртные напитки импортного производства поднялась на 20-25% соответственно увеличению НДС.

Рынок топлива

За последний месяц российский бензин упал в цене на 2-3 цента за литр в связи с отменой налогов на ввоз (НДС и акциза). Размер среднеоптовой партии составляет от 10 (бензовоз) до 120 (две цистерны) тонн. К августу месяцу на 30-40% предполагается увеличение поставок бензина А-76 и дизтоплива в связи с проведением уборочной кампании.

Отдел маркетинга фирмы «АКВ». Тел./факс (0172) 64-71-62

МИРОВОЙ РЫНОК

ЦЕНЫ НА ТОВАРЫ ПРОДОЛЖАЮТ РАСТИ

Лондон, 16 июня. **На крупнейших западных товарных биржах по-прежнему наблюдается рост цен на основные виды сырьевых товаров. Цена на нефть достигла максимальной отметки с октября 1993г., на медь — за последние три года, на кофе — за последние семь лет.**

Тенденцию к повышению цены продемонстрировали все сырьевые товары, от растительного масла до золота. Столь стремительный рост цен напугал западных инвесторов. Масла в огонь подлили многочисленные прогнозы аналитиков, которые предупредили, что данная тенденция неизбежно приведет к инфляционным процессам. Все чаще звучит и другой прогноз — в ближайшее время следует ожидать повышения розничных цен, хотя обычно подорожание сырья вовсе не означает немедленное повышение стоимости конечного продукта. Рост цен на основные товары объясняется довольно просто: оживлением промышленного производства в выходящей из рецессии Западной Европе и неурожаем, а также продуманными мерами по сокращению поставок сырьевых товаров на мировой рынок. По прогнозам биржевых аналитиков, во второй половине 1994г. цены на некоторые товары будут выглядеть следующим образом: нефть — $20 за баррель, золото — $400 за унцию, кофе — $2500 за тонну.

*(По сообщениям **REUTER**. Перевод с англ. БДГ)*

БРИТАНСКИЙ КОМПЬЮТЕРНЫЙ ГИГАНТ «ICL» НАМЕРЕН СТАТЬ АКЦИОНЕРОМ ЭСТОНСКОЙ ФИРМЫ «KINEX»

Представители компьютерной фирмы-гиганта Великобритании «ICL PLC» и эстонского акционерного общества «КИНЕКС» (AS KINEX) подписали протокол, согласно которому «ICL» может купить до 20% акций АО «КИНЕКС».

Директор АО «КИНЕКС» Аво Аасма (Avo Aasma) сказал, что в результате этой сделки «КИНЕКС» получит не только деньги, но также и международную поддержку и опыт. Поскольку аудиторская проверка фирмы еще не завершена, то пока еще нельзя назвать точную стоимость продаваемых акций, однако эта сумма может достигать нескольких миллионов крон.

В связи со сделкой в нынешний состав правления АО «КИНЕКС» (4 человека) войдет также один представитель от «ICL».

По словам Аасма, сотрудничество с «ICL» будет продолжаться главным образом в области информационных систем с ориентацией на средние и крупные фирмы.

«КИНЕКС» сотрудничает с «ICL» уже более двух лет и ныне обе фирмы имеют единую позицию относительно стратегии развития сотрудничества на рынке Эстонии. «КИНЕКС» надеется, что с продажей акций конкурентоспособность фирмы в Эстонии повысится, улучшится руководство фирмы и компетентность, увеличится экономическая мощь фирмы.

BALTIC NEWS SERVICE

ВЫСТАВКИ

МЕЖДУНАРОДНЫЙ ВЫСТАВОЧНЫЙ ЦЕНТР «МОЛДЭКСПО»

14-18 сентября 1994г. **АВТОШОУ-94.**

Автомобили, запчасти и авторемонтное оборудование.

12-16 октября 1994г. **АГРОТЕХ-94.**

С/х техника, оборудование для мясной и молочной, плодоовощной, консервной и винодельческой промышленности.

14-18 марта 1995г. **ЭКСПОКОНС-95.**

Товары народного потребления.

18-22 апреля 1995г. **МЕДИЦИНА-95.**

Медицинское оборудование и лекарственные препараты.

18-22 апреля 1995г. **КРАСОТА-95.**

Высокая мода, парфюмерия, косметика, кожгалантерейные и швейно-трикотажные изделия, обувь, меха, ткани, головные уборы, аксессуары, мебель.

ПРОДУКТЫ ПИТАНИЯ И НАПИТКИ-95.

Продукты питания, напитки и оборудование для их производства.

6-10 сентября 1995г. **АГРОТЕХ-95.**

С/х техника, оборудование для мясной и молочной, плодоовощной, консервной и винодельческой промышленности.

3-7 октября 1995г. **ЭКСПО-ЛАТИНА ФОРУМ-95.**

Передовые технологии и оборудование для различных отраслей промышленности, строительства, сельского хозяйства, продукты питания и напитки, охрана окружающей среды, медицина, новейшие средства связи, транспорта и др. инфраструктуры, товары народного потребления.

24-28 октября 1995г. **ЭЛЕКТРОНИКА-95.**

Электронное оборудование и средства связи, аудио- и видеотехника.

Стоимость 1 $м^2$:
открытой выставочной площадки — $4,8
закрытой выставочной площадки — $11,1
стенд стандартный необорудованный — $19,5
стенд стандартный оборудованный — $21,0
стенд по индивидуальному заказу — $26,1.

Для коллективных организаторов предоставляется скидка 10%.

Конт.тел.:(0422)627-408, 629-381; Факс:(0422)627-420

ПРИВАТИЗАЦИЯ

• **15 июня 1994г. в Бресте состоялся пятый аукцион по продаже объектов городской и коммунальной собственности, организованный и подготовленный городом в сотрудничестве с Международной Финансовой Корпорацией (МФК) в рамках Брестской модели малой приватизации. На торги было выставлено 10 предприятий, а также право на аренду 4 помещений на аукционной основе.**

Было подано 24 заявки на участие в аукционе, среди которых Брестские и Минские предприятия, трудовой коллектив одного из выставляемых предприятий, а также гражданин Польши.

В результате торгов было продано 5 лотов: два магазина, одна столовая и право на аренду двух помещений. Магазины были проданы по цене 1 млрд. и 1,5 млрд. рублей соответственно. Это первый случай в проведении аукционных торгов в городе, когда только два объекта малой приватизации принесли городской казне сумму, которую не смог в общем набрать ни один предыдущий аукцион Бреста. Общая сумма доходов от продаж составила 2711 млн. рублей. В ходе торгов продажная цена против стартовой выросла в среднем в 90 раз.

Высокая продажная цена объектов свидетельствует об открытой, честной конкурентной борьбе претендентов, а также о том, что процесс малой приватизации в Бресте идет в правильном направлении, подготавливая почву для того, чтобы предприниматели уже сегодня могли инвестировать деньги в развитие данного региона как лидера экономических реформ Беларуси, что в конечном итоге сказывается на его экономическом и социальном развитии.

Предполагается, что большая часть денег, полученных от аукциона, будет направлена на строительство школ и больницы в городе; остальные средства пойдут на поддержание городского коммунального хозяйства.

Помимо проданных объектов, на открытые торги были вынесены три объекта торговли, из них один магазин и два киоска, 4 точки общепита. Была представлена возможность заключить договоры на аренду 2 помещений. Из-за недостаточного количества заявок (менее двух) данные объекты были сняты с аукциона.

Очередной аукцион по продаже объектов городской собственности состоится 3 августа 1994г.

Конт.тел.: (01622) 356-86

OFFICIAL

• Правительством утверждены **меры по увеличению производства и повышению качества кормов**, которых намечено заготовить в текущем году в расчете на одну условную голову скота в количестве не менее 22 центнеров кормовых единиц, в т.ч. травяных — 14 центнеров. Для решения этой задачи соответствующим министерствам и ведомствам поручено обеспечить в июне-июле поставку сельхозпотребителям 140 тыс.т бензина, 268 тыс.т дизтоплива, нормативного количества смазочных материалов в ассортименте, химконсерванты кормов и т.д.

Запланировано организовать направление на сельхозработы в колхозы и совхозы, включая заготовку кормов, граждан из числа незанятого населения, а при особых обстоятельствах — студентов, учащихся сельских ПТУ, военнослужащих, рабочих и служащих предприятий, организаций и учреждений, а также привлечь для этой цели необходимое количество транспорта, укомплектованного водительским составом. Расходы по оплате труда указанных лиц и трансортные расходы промышленным, транспортным и другим предприятиям, организациям и учреждениям будут возмещаются за счет средств республиканского бюджета.

Совмин обратился к Национальному банку с просьбой изыскать возможность выделения в июне-июле Агропромбанку кредитных ресурсов в сумме 520 млрд. рублей с взиманием 100 процентов годовых за пользование ими для кредитования затрат, связанных с заготовкой кормов и приобретением необходимых для этой цели материально-технических ресурсов (*ПСМ РБ от 6.06.94г. N419*).

• Утверждены дополнительные **меры по развитию предпринимательской деятельности в РБ.** В принятом по этому поводу постановлении говорится, что решения правительства, изменяющие порядок формирования государственных внебюджетных фондов, регистрации субъектов хозяйствования, вступают в силу по истечении трех месяцев с момента принятия. Санкции к субъектам хозяйствования, предусмотренные решением СМ РБ, применяются лишь в отношении тех правонарушений, которые были совершены после опубликования этого решения.

До внесения Верховным Советом изменений в законодательные акты финансовые санкции по результатам проводимых налоговыми инспекциями проверок субъектов хозяйствования при наличии разногласий по актам указанных проверок будут применяться в принудительном порядке только по решению суда. Налоговая инспекция имеет право наложить арест на денежные средства и иное имущество субъектов хозяйствования в размере подлежащих взысканию в бюджет платежей или наложенных финансовых санкций.

Минфину и Минюсту дано поручение в двухмесячный срок представить в Совмин предложения о соответствующем изменении законодательных актов.

Предусмотрено:

в трехмесячный срок разработать проект решения о создании государственного гарантийного фонда для обеспечения защиты инвестиций, а также облигаций государственных займов РБ;

рассмотреть вопрос о невзыскании с доходов налогов, которые не были уплачены в 1992-94 гг.;

в трехмесячный срок разработать проект закона о налоговом суде РБ;

до 1 сентября с.г. разработать предложения о внесении в налоговое законодательство изменений, способствующих развитию инвестиционной и предпринимательской деятельности в РБ;

выйти с предложением о внесении в закон «О приватизации жилищного фонда Республики Беларусь» изменений в части отмены ограничений отчуждения приватизированных жилых помещений (*ПСМ РБ от 10.06.94г. N427*).

Одобрения

• В целях более эффективного использования международного опыта в осуществлении экономических реформ и развитии рыночных отношений одобрено предложение Международного фонда экономических и социальных реформ (фонд «Реформа») об организации.в Беларуси отделения этого фонда. Мингосимуществу совместно с Мингорисполкомом дано поручение предоставить до 25 июня с.г. Белорусскому отделению фонда «Реформа» помещение, необходимое для его размещения (*РСМ РБ от 10.06.94г. N567р*).

Назначения

• Решением правительства Л.А.Ананич назначен Генеральным консулом РБ в Таллинне (*ПСМ РБ от 13.06.94г. N440*).

• Н.П.Лещенко назначен правительством первым заместителем министра промышленности строительных материалов (*ПСМ РБ от 13.06.94г. N442*).

• Ю.Д.Радюкевич назначен заместителем министра внутренних дел вместо Н.М.Середы в связи с переходом последнего на выборную должность (*ПСМ РБ от 13.06.94г. N444*).

ЭКОНОМИКА И ПОЛИТИКА

Черномырдин заботится о Кебиче

Глава российского правительства В.Черномырдин подписал на минувшей неделе постановление «О порядке формирования цен на энергоносители, поставляемые в Республику Беларусь в условиях временного применения отдельных положений Договора об объединении денежной системы Республики Беларусь с денежной системой Российской Федерации и условиях функционирования общей денежной системы». **В нем, в частности, говорится:**

«Отменить порядок формирования цен... в части учета таможенных пошлин во внешнеторговых ценах на нефть и продукты нефтегазопереработки, поставляемые в Республику Беларусь».

Установлено, что до отмены с 1 июля с.г. квотирования и лицензирования экспорта товаров и услуг из РФ в соответствии с Указом Президента России от 23.05.94г. N1007 поставки в РБ нефти (включая газовый конденсат) и продуктов нефтегазопереработки производятся за счет всех видов экспортных квот, выделенных в текущем году для этих целей. Выражается согласие с предложением РБ о распространении с момента объединения денежных систем на хозяйствующих субъектов РБ порядка ценообразования на энергоносители, сырье и материалы, применяемого для хозяйствующих субъектов РБ.

Соответствующим министерствам и ведомствам дано указание обеспечить организационные меры по выполнению данного постановления.

ОБУЧЕНИЕ БИЗНЕСУ

Начнем с начала. Как составить бизнес-план

Успех каждого начинающего предпринимателя зависит от того, насколько тщательно и кропотливо он поработал до создания предприятия, сделал ли всестороннюю оценку его будущей деятельности. Результатом должен стать подробный, четко структурированный и тщательно продуманный документ, позволяющий предпринимателю лучше организовать свою работу на начальном этапе ведения собственного бизнеса и дающий ему убедительные аргументы при контактах с потенциальными инвесторами. Это особенно важно, поскольку сегодня в условиях экономической нестабильности и постоянно растущей инфляции держатели капитала весьма разборчивы в выборе проектов финансирования, и тщательно разработанный бизнес-план может оказать неоценимую услугу.

Ценность бизнес-плана определяется и тем, что он:

- дает возможность определить жизнеспособность будущего предприятия;

- содержит ориентиры, в соответствии с которыми предприниматель будет действовать на этапе становления предприятия;

- служит важным инструментом получения финансовой поддержки от потенциальных инвесторов.

Предлагаемый пример бизнес-плана очерчивает конкретный круг вопросов, интересующих потенциальных инвесторов. В то же время для предпринимателя весьма полезный опыт дает уже сам процесс ответа на эти вопросы, поскольку заставляет его критически оценить собственные силы. Отвечая на вопросы, предприниматель должен уяснить, как он будет поступать в той или иной ситуации. Может случиться, что, составляя бизнес-план, предприниматель придет к выводу, что его идея не будет иметь успеха. Разумеется, это не самый приятный вывод, но лучше его сделать, пока предприятие существует только на бумаге, а не тогда, когда на его создание уже потрачены деньги и время. Безусловно, составление бизнес-плана зависит от опыта и подготовленности предпринимателя, поэтому его составление требует временных затрат.

БИЗНЕС-ПЛАН (ПРИМЕРНЫЙ ВАРИАНТ)

I. ОБЩАЯ ЧАСТЬ

Содержит описание задач компании, основных целей деятельности и другую информацию общего характера, которую хотели бы знать бизнес-партнеры или инвесторы.

II. ДЕЛОВЫЕ ВОЗМОЖНОСТИ

A. ***Что требуется рынку***. Какие виды товаров и услуг из тех, на которые имеется спрос, но они пока не производятся или предлагаются в недостаточном количестве, компания желала бы производить.

B. ***Продукты или услуги***. Приводится описание продуктов и/или услуг, производимых и предоставляемых компанией.

1. Если компания производит продукты:

- какие именно продукты;

- их потребительские характеристики: где используются, как работают;

- когда они могут быть произведены.

2. Если компания производит услуги:

- какие именно услуги;

- кто их будет оказывать;

- где и когда они будут оказываться.

Этот раздел не содержит описания производственного процесса — оно будет приведено ниже.

C. ***Полезность продукции и услуг, предоставляемых компанией.*** Содержится перечень различных выгод, которые получат потребители от потребления данных продуктов и услуг.

D. ***История компании***. Даже если компания молодая, можно дать следующую информацию:

1. Каким образом создавалась компания.

2. Если у нее два и более учредителя, то как они узнали друг о друге.

3. Как учредители начали разработку продукции и услуг.

4. Начальные шаги в области маркетинга и разработки продукта, которые сделали учредители.

III. СОЗДАНИЕ КОМАНДЫ МЕНЕДЖЕРОВ

Это ключ к успеху. Пусть даже компания производит очень хорошие товары или услуги, пользующиеся широким спросом, но если у нее недостаточно хорошее управление, в конечном счете она не сможет добиться успеха. Хорошая команда менеджеров — первый шаг к хорошему управлению.

A. ***Директора и служащие.***

1. Директора. Хорошие директора способны помочь правильно определить общую стратегию компании.

2. Служащие. Обязанность служащих — выполнять повседневную работу согласно плану, который вырабатывается директорами.

B. ***Советники и Партнеры.***

1. Советники. Многие преуспевающие компании имеют своих советников по различным вопросам. Советники не имеют полномочий для решения тех или иных вопросов, но часто могут дать компании хороший совет.

2. Партнеры. Многие преуспевающие компании имеют совместные предприятия или другие деловые отношения с другими компаниями, которые являются в этом случае партнерами.

C. ***План найма рабочей силы, мотивация и работа с кадрами.*** Для успешного ведения дел очень важно, чтобы компания нанимала высококвалифицированных работников, а вознаграждение за труд стимулировало бы высокопроизводительную работу на благо компании.

IV. ПЛАН МАРКЕТИНГА И ПРОДАЖ

A. ***Маркетинг***.

1. Кто является потребителями. Это краткая характеристика тех, кто, по мнению компании, будет потреблять ее продукцию сегодня и спустя несколько лет. Например, потребителями могут быть:

- Частные, физические лица.

- Представители малого бизнеса.

- Представители крупного бизнеса.

- Государственные организации.

Здесь также следует описать географию потребителей — размещены ли они: а)главным образом в Беларуси? б) на территории других стран бывшего СССР; каких? в) в других странах мира?

2. Исследование рынка. Какую продукцию и услуги ожидают потребители. (Здесь дается более детальный анализ, чем в п. IIA).

B. ***Продажи.***

Как компания доводит произведенную продукцию и услуги до потребителей.

1. Продукция. Как компания поставляет свою продукцию на рынок с тем, чтобы потребители смогли купить ее. Например, будет ли компания пользоваться услугами дистрибуторов, которые бы продвигали товар по цепочке — другим фирмам или магазинам. Будет ли компания сама напрямую продавать свой товар другим фирмам или магазинам. Как потребители будут получать информацию о товаре и смогут узнать, что он поступил в продажу.

2. Услуги. Каким образом компания намеревается предоставлять услуги потребителям. Кто будет предоставлять их. А также, как потребители смогут получить информацию о предоставляемых услугах и о возможности их получения.

C. ***Обслуживание потребителей.***

Какого рода инструктирование потребителей или их послепродажное обслуживание обеспечивает компания. Как будет поступать компания, если ее товар оказался неисправным или если потребители не удовлетворены качеством оказываемых услуг.

D. ***Ценообразование.***

В этом разделе содержится следующая информация:

1. Сколько будет стоить товар или услуга.

2. Как компания определяет стоимость товара (услуги).

3. Ожидается ли в будущем повышение или снижение цен.

E. ***Конкуренция.***

Этот раздел включает следующее:

1. Какие другие товары и услуги могут конкурировать с продукцией данной компании в настоящее время.

2. Какие другие товары и услуги смогут, как ожидается, конкурировать с продукцией данной компании в будущем.

3. Какими специальными или уникальными свойствами обладают товары (услуги) компании.

V. РАЗРАБОТКА ПРОДУКТА

Здесь содержится описание процесса создания продукта — от момента возникновения идеи его создания до момента запуска его в производство.

A. ***Технические разработки.*** Например, какие принципы проектирования использует компания.

B. ***Исследования.*** Какие исследования, касающиеся производства данного продукта, будет проводить компания.

C. ***Производство.*** Как компания будет производить продукт.

D. ***График разработки.*** Когда будут готовы различные части, компоненты данного продукта.

E. ***Минимизация технического риска.*** Продукция, предполагаемая к выпуску данной компанией, может иметь некоторые факторы риска, отличные от тех, которые имеет продукция конкурентов: например, быстрое моральное устаревание, недостаточное предпочтение со стороны потребителей, возможность подделки. Бизнес-план должен конкретизировать, что компания собирается делать с целью минимизации этих и других факторов риска.

F. ***Контроль качества.*** Важнейший вопрос как в отношении продукции, так и услуг компании. Компания должна достоверно знать, что потребители удовлетворены качеством ее продукции.

G. ***Развитие услуг.*** Компания, работающая в сфере услуг, должна указать, как она собирается разрабатывать весь пакет своих услуг, когда будет закончена разработка, как минимизировать технический риск и обеспечить контроль качества.

VI. ФИНАНСОВЫЙ ПЛАН.

A. ***Введение.*** Здесь в общих чертах необходимо определить, какого размера будет компания, какова ожидаемая величина выручки от продаж и прибыли.

B. ***Ключевые финансовые аспекты.*** Ожидаемые выручка от продаж и затраты в ближайшие несколько лет.

1. Выручка от продаж. Откуда поступает выручка и ее ожидаемая величина.

2. Затраты. Каковы затраты компании на:

- заработную плату;

- содержание производственных зданий, офиса и пр.;

- оборудование;

- прочие.

3. Финансовые результаты. В бизнес-плане следует проанализировать соотношение между доходами и затратами для того, чтобы проследить денежные потоки, предельную прибыль и т.п., что полезно как для управления самой компании, так и для инвесторов или бизнес-партнеров.

4. Финансирование компании. Выручка от продаж у нового предприятия часто недостаточна для того, чтобы покрыть все издержки компании. Как компания будет возмещать эти затраты? Бизнес-план должен включать следующее:

1) Денежные потоки и управление ими. Анализ денежных потоков должен дать ответ на вопрос: будет ли компания обладать достаточными денежными средствами для своего функционирования?

Как компания управляет теми наличными средствами, которые у нее имеются.

2) Источники финансирования. Эти источники могут включать инвесторов, бизнес-партнеров, а иногда даже и главных потребителей продукции. Способность найти источники финансирования деятельности, особенно в трудные времена, является главным фактором в обеспечении успешного функционирования компании.

Вячеслав КАЗАК,

зам. начальника управления координации антимономольной деятельности АМК РБ

ПО МАТЕРИАЛАМ ГЛАВНОЙ ГОСУДАРСТВЕННОЙ НАЛОГОВОЙ ИНСПЕКЦИИ

• Главная государственная налоговая инспекция в письме от 8 июня 1994 года No 05-03/1877 сообщает, что Законом РБ «О государственной налоговой инспекции Республики Беларусь» начальнику Главной государственной налоговой инспекции предоставлено право полного или частичного освобождения нарушителей налогового законодательства от финансовой ответственности с учетом их финансового состояния, размера причиненного бюджету ущерба и характера допущенных нарушений.

В связи с этим резко возросло количество налогоплательщиков, обращающихся с просьбой (нередко по рекомендации налоговых инспекций) об освобождении их от уплаты в доход бюджета начисленных финансовых санкций за допущенные ими нарушения налогового законодательства.

С целью квалифицированного рассмотрения указанных вопросов и объективного определения финансового состояния плательщика, размера причиненного бюджету ущерба и характера допущенных нарушений, Главная государственная налоговая инспекция просьбы налогоплательщиков направляет на заключение ГНИ по областям и г.Минску. Налоговые инспекции обязаны внимательно изучить материалы проверки, правильность применения финансовых санкций, оценить финансовое состояние налогоплательщика и направить в Главную государственную налоговую инспекцию мотивированное заключение, в котором высказывают свое мнение о возможности полного или чистичного освобождения его от финансовой ответственности. В заключении необходимо отразить содержание допущенных нарушений с указанием конкретных пунктов (статей) нормативных, законодательных актов, сумму начисленных финансовых санкций и обоснованность их применения, сумму взысканных в доход бюджета по результатам проверки доначисленных платежей и финансовых санкций, сведения о привлечении виновных в нарушении налогового законодательства к административной ответственности.

• В письме от 3.06.1994 года No 02/89 Главная государственная налоговая инспекция при Министерстве финансов РБ в связи с поступающими запросами разъясняет, что письмо Министерства финансов от 16 марта 1994 года No 46 «О налогообложении бюджетных учреждений и организаций» распространяется на научные учреждения и организации, составляющие смету доходов и расходов, имеющих бюджетный счет в учреждениях банка и использующих систему учета для бюджетных организаций, в части объемов работ, выполняемых ими на основании договоров, финансируемых за счет бюджета. По указанным работам НДС, чрезвычайный налог, отчисления на развитие здравохранения не уплачиваются.

При этом в договорах должно быть указано, что научная разработка финансируется из бюджетных средств, со ссылкой на решение (дата, номер) соответствующего органа, утвердившего научно-техническую программу или отдельный проект важнейших научных разработок.

• В письме от 8.06.1994 года No 02/93 «О налогообложении курсовых разниц» Главная государственная налоговая инспекция при Министерстве финансов РБ разъясняет, что курсовые разницы, образующиеся от обязательной продажи 50% валютных поступлений в СКВ и продаже валюты со своего счета, в виде разницы между курсом продажи на Межбанковской валютной бирже и единым курсом Нацбанка на момент списания транзитного валютного счета подлежит налогообложению в составе дохода от внереализационных операций, уменьшенных на сумму расходов по этим операциям в общеустановленном порядке.

• Письмом от 8.06.1994 года No 02/92 «О внесении дополнений в Методические указания Министерства Финансов РБ от 17.01.94 No 7 «О порядке исчисления налога на недвижимость» Главная государственная налоговая инспекция сообщает, что пункт 4 «Льготы по налогу» данных Методических указаний после абзаца 14 дополнен абзацем следующего содержания:

«- объекты войск стратегического назначения Российской Федерации, временно дислоцированных на территории РБ»

Настоящая льгота вводится в действие с 12.05.94 и предоставляется по расчетам начиная с III квартала 1994 года.

• В письме No 02/97 от 13 июня 1994 года Главная государственная налоговая инспекция сообщает о внесении дополнения в инструкцию Министерства финансов от 16 января 1992 года No 11 «О порядке исчисления платежей за землю юридическими лицами». Пункт 21 «Льготы по земельному налогу» после абзаца 4 дополнен абзацем следующего содержания:

- «земли, занимаемые войсками стратегического назначения Российской Федерации, временно дислоцированными на территории Республики Беларусь».

Настоящая льгота вводится в действие с 12 мая 1994г., то есть с момента опубликования Закона РБ «О внесении дополнений в законодательные акты Республики Беларусь о налогах» от 28 апреля 1994 г. («Звязда», 12 мая 1994г., No 90). Указанная льгота в 1994г. предоставляется по срокам уплаты земельного налога 15 июля, 15 сентября, 15 ноября 1994 года.

• Главная государственная налоговая инспекция письмом от 13 июня 1994 года No 05-02/1938 сообщает о внесении изменений в Положение о порядке начисления амортизации (износа) на полное восстановление по основным фонда в народном хозяйстве.

Последний абзац пункта 2 изложен в следующей редакции:

«Износ по жилым зданиям, объектам внешнего благоустройства и другим непроизводственным основным фондам начисляется в конце года исходя из норм амортизационных отчислений и учитывается на забалансовых счетах».

В подразделе «а» пункта 3 слова «до 10000 рублей включительно» заменены словами « в пределах 10 минимальных заработных плат»; в подразделе «б» слова «10000 рублей» заменены на слова «10 минимальных заработных плат».

Приостановлено на 1994 год действие пункта 18 в части корректировки норм амортизационных отчислений в зависимости от фактической сменности работы оборудования.

• Главная государственная налоговая инспекция в письме от 3 июня 1994г. No 03-01-9/1813 сообщает следующее:

В соответствии с постановлением Верховного Совета РБ от 24 февраля 1994 года No 2814-ХП «О введении в действие Закона Республики Беларусь «О внесении изменений и дополнений в Закон Республики Беларусь «О ветеранах» от 17.04.92 года статья 21 названного закона действует в новой редакции с 1 мая 1994 года. Согласно новой редакции этой статьи Закона льготы, предусмотренные действующим законодательством для участников войны, в том числе и по налогам, распространяются на:

- граждан Республики Беларусь — бывших узников фашистских концлагерей, тюрем, гетто и бывших несовершеннолетних узников других мест принудительного содержания, созданных фашистской Германией и ее союзниками в период второй мировой войны;

- инвалидов с детства вследствие ранения, контузии и увечия, связанных с боевыми действиями в период Великой Отечественной войны либо с их последствиями;

- семьи погибших военнослужащих (родителей и не вступивших в повторный брак жен погибших военнослужащих, партизан и подпольщиков незасивимо от вида получаемой ими пенсии, а также детей, которые стали инвалидами до совершеннолетия и получают пенсию по случаю потери кормильца за погибшего военнослужащего);

Указанные категории граждан будут пользоваться с 1 мая 1994 года льготой по земельному налогу, установленной ст.19 Закона «О платежах за землю» для участников Великой Отечественной войны, а также льготой по подоходному налогу.

Указанные льготы должны предоставляться на основании соответствующих документов, указанных в Методических указаниях по исчислению этих налогов.

***Вера ДАНИЛОВА**, АГЕНТСТВО ПРАВОВОЙ ИНФОРМАЦИИ*

ДЕНЬ ЗА ДНЕМ. И БЕЗ ВЕСЕЛЬЯ

15 июня в Беларуси отмечался День возрождения предпринимательства. Неофициально он существует уже пятый год. В этом году Белорусская конфедерация промышленников и предпринимателей, в которую, кроме Союза предпринимателей, входят БНПА и БСПиА решила поддержать СП РБ в праздновании Дня.

Предприниматели не воспринимают эту дату как повод для веселья. «Не превратился бы праздник в похороны», прозвучало с трибуны во время торжественного собрания. Мрачный юмор предпринимателей понятен в контексте ближайших событий. Накануне выборов руководителям частных фирм очевидно, что программы далеко не всех кандидатов ориентированы на рыночную экономику. В то же время почти все допускают чисто популистские высказывания и обещания, в случае реализации которых, платить придется предпринимателям.

***Марина БЕЛЯЦКАЯ**, Союз предпринимателей РБ*

ГЕРМАНИЯ ВВОДИТ НОВЫЙ НАЛОГ

Бонн, 16 июня. Нижняя палата парламента Германии проголосовала за введение с 1995г. налога на иностранные грузовые автомобили весом более 12 тонн, прибывающие из-за границы. «Проездной» на год для трехосного грузовика будет стоить 1500 марок, для четырех- и пятиосного — 2500 марок. Налог при разовом посещении Германии иностранным грузовиком будет несколько меньше. Ожидается, что в результате этой меры бюджет страны получит дополнительно 700 млн. марок в год.

Bank of International Settlements: ЛИЦОМ К НОВОЙ ЕВРОПЕ

Базель, 13 июня. Банк международных расчетов (*Bank of International Settlements* — координатор деятельности центральных банков западных стран) призвал западных инвесторов повернуться лицом к Восточной Европе. В докладе, опубликованном в Швейцарии, говорится о необходимости повысить качество и количество западных целевых инвестиций в экономику восточноевропейских стран. Вместе с тем наиболее авторитетные западные банкиры подвергли критике политику, проводимую правительствами ряда стран Восточной Европы, которые наращивают бюджетный дефицит за счет поддержки нерентабельного госсектора и душат частное предпринимательство налогами, доходящими до 80%.

ПОЛЬША ПОЛУЧАЕТ НОВЫЕ КРЕДИТЫ

Варшава, 15 июня. По сообщению официальных источников, руководство МВФ и правительство Польши разработали план оказания экономической помощи стране. В соответствии с планом, в течение ближайших полутора лет Польше будет предоставлено несколько международных долгосрочных кредитов на общую сумму в $900 млн. Треть этой суммы пойдет на выплату неотложных долгов западным коммерческим банкам. Остальная сумма будет использована на сдерживание инфляции (в 1997г. она должна снизится с 31% до 10%), увеличение объема промышленного и с/х производства (к 1997г. на 22%) и снижение бюджетного дефицита (с 4,1% до 2,5% в 1997г.).

ПРЕДОСТЕРЕЖЕНИЕ КИТАЙСКОМУ РУКОВОДСТВУ

Базель, 13 июня. По мнению ведущих швейцарских банкиров, правительству КНР следует принять решительные меры по реформированию финансовой системы страны. Результатом такой реформы должно быть создание надежных налоговых и монетарных рычагов управления национальной экономикой. В настоящее время Китай стоит перед угрозой мощного инфляционного витка, вызванного сохранением двойных цен — коммерческих и государственных. Нерешительность в области реформирования госсектора экономики лишь оттягивает решение проблемы безработицы и увеличивает бюджетный дефицит. Несмотря на первые шаги в области создания рынка капиталов (открытие двух валютных бирж), китайская финансовая система по-прежнему далека от совершенства — отсутствует продуманная кредитная политика, растет объем денежной массы и т.д.

*(По сообщениям **REUTER**. Перевод с англ. БДГ)*

OFFICIAL

• **Объявлено о правопреемстве РБ** в отношении к Соглашению между правительствами СССР и Канады об избежании двойного налогообложения доходов от 13.06.85г., ратифицированного Президиумом ВС СССР 23.12.85г. Соглашение вынесено на рассмотрение Президиума ВС РБ (*ПСМ РБ от 7.06.94г. N424*).

• Принято решение о заключении Соглашения между Беларусью и Испанией о содействии осуществлению и взаимной защите инвестиций. На ведение переговоров по подготовке Соглашения уполномочена делегация во главе с заместителем министра внешних экономических связей РБ С.Атрощенко (*РСМ РБ от 13.06.94г. N574р*).

• В связи с открытием посольств РБ в Великобритании и Северной Ирландии, Чешской Республике и Болгарии принято решение о ликвидации генеральных консульств РБ в Лондоне, Праге и Софии (*ПСМ РБ от 10.06.94г. N431*).

• Принято решение о размещении в Минске торгово-экономического представительства Республики Грузия (*РСМ РБ от 10.06.94г. N565р*).

• Совмин принял решение о заключении Соглашения между Беларусью и Латвией о международном автомобильном сообщении. На ведение переговоров по его заключению уполномочена делегация во главе с первым заместителем министра транспорта и коммуникаций РБ В.Пшеничным (*РСМ РБ от 13.06.94г. N573р*).

Выделения

• Для творческих работников литературы, культуры, искусства и архитектуры, имеющих почетные звания «Народный писатель Республики Беларусь», «Народный поэт Республики Беларусь», «Народный артист Республики Беларусь», «Народный художник Республики Беларусь», «Народный архитектор СССР», основным местом работы которых являются учреждения литературы, культуры и искусства, финансируемые за счет средств госбюджета, с 1 июня с.г. правительством **установлена ежемесячная доплата** в размере 5 МЗП, независимо от занимаемой должности (*ПСМ РБ от 9.06.94г. N426*).

• Сроком на 3 месяца Минторгу из республиканского бюджета предоставлена **ссуда в сумме 25 млрд. рублей для закупки сахара** в целях улучшения обеспечения им населения в период заготовки и переработки ягод и фруктов (*РСМ РБ от 10.06.94г. N564р*).

• Совмин принял решение о создании на площадях Гомельского химзавода и Минского НИИ радиоматериалов производства по комплексной переработке апатита и фосфогипса. Госкомпрому для указанного НИИ за счет уточнения квартальных назначений по республиканскому бюджету выделяется 10 млрд. рублей на отработку технологии по комплексной переработке апатита и фосфогипса (*РСМ РБ от 10.06.94г. N568р*).

• Минфину из централизованных валютных средств выделено 4,6 млн. USD для погашения задолженности Минэнерго в размере 4,5 млн. USD по краткосрочному кредиту, полученному в Белпромстройбанке на закупку энергоносителей.

Минфину дано поручение перечислить выделенную сумму Белпромстройбанку с восстановлением Минэнерго в республиканский бюджет рублевого эквивалента по единому курсу НББ (*РСМ РБ от 13.06.94г. N576р*).

• Госпредприятию «Белтрансгаз»ф для поставки РАО «Газпром» в счет частичного погашения задолженности за природный газ выделены необходимые объемы продукции ПТН и ТНП, в том числе 372 автомобиля «МАЗ», 130 тракторов, 270 металлорежущих станков, 4 тысячи телевизоров, мебель на общую сумму 4150,2 млн. рублей, 68 тысяч метров шерстяных и льняных тканей и др. (*РСМ РБ от 13.06.94г. N577р*).

• Министерству культуры и печати из резервного фонда Совмина во II квартале выделяется 6,5 млрд. рублей на приобретение бумаги для обеспечения выпуска периодических изданий, частично финансируемых из госбюджета (*РСМ РБ от 14.06.94г. N585р*).

СОВМИН РБ: РЕКЛАМА - ДВИГАТЕЛЬ БЮДЖЕТА

Правительством утверждены следующие **нормативы расходования средств на рекламу (в год), включаемых в себестоимость продукции (работ, услуг)**:

Объем выручки от реализации продукции (работ, услуг) в год, включая НДС	Предельный размер расходов на рекламу по смете
До 100 млн. рублей вкл.	2% от объема выручки
Свыше 100 млн. рублей	2 млн. рублей + 1% от объема выручки, превышающего 100 млн. рублей

(Торговые, снабженческо-сбытовые предприятия при расчете предельного размера расходов на рекламу используют показатель валового дохода от реализации товаров).

Установлены также нормативы расходов на подготовку кадров в средних и высших учебных заведениях. Включаемые в себестоимость продукции (работ, услуг), эти расходы не могут превышать двух процентов расходов на оплату труда работников за год, также относимых на себестоимость продукции (работ, услуг).

Постановление вводится в действие с 1.07.94 г. (*ПСМ РБ от 10.06.94г. N429*).

ИНФЛЯЦИЯ. ФИНАНСЫ. БАНКИ. ВЕРСИИ КАНДИДАТОВ

(Окончание. Начало на стр. 8)

Между тем, программные пункты А.Лукашенко касательно процентных ставок имеют самое отдаленное отношение к проблеме достижения финансовой стабилизации. К тому же они явно не блещут новизной. Реальный расклад на отечественном ссудном рынке демонстрирует превосходство «Белагропромбанка», «Белбизнесбанка», «Белпромстройбанка» в части концентрации ресурсов в т.ч. централизованных и свидетельствует о существенном увеличении ими объемов долгосрочной кредитной задолженности. Может, кандидат намерен предложить на суд общественности иные приоритеты долгосрочного финансирования и повысить отдачу инвестиций?

Надо полагать, что и существенное улучшение материально-технической оснащенности правоохранительных органов окажется как нельзя кстати. Ведь кандидат известным только ему способом намерен дифференцировать (по номеру счета, по размеру или еще как?) трудовые и нетрудовые вклады. Если он всерьез желает перетряхнуть банковские вклады, граждане, в свою очередь, сообразят и неминуемо предпримут ответные действия. Например, начнут открывать параллельные текущие, трастовые счета, а если окончательно прижмет, то откроют кодированные счета в Балтии — благо спектр услуг комбанков расширяется.

Говоря об оживлении инвестиционной деятельности и необходимости усиления функций государства в сфере валютного регулирования, наш кандидат считает, что это достигается за счет *«усиления контроля за валютными средствами коммерческих банков за рубежом и их рациональным использованием с целью предотвращения скрытого инвестирования экономики зарубежных государств»*. Приятно отметить, что А.Лукашенко читает газеты и знает, что деньги, размещенные на депозите в зарубежных банках инвестируют иностранную экономику. Верно, лежат и будут лежать даже под 3% годовых при средней ставке на внутреннем рынке в 25-27% годовых. Но много ли знает А.Лукашенко надежных кредитозаемщиков в стране, способных без проблем обеспечить гарантии для получения валютных кредитов на условиях, какие предлагаются западными банками? Сколько страховых компаний, способных взять на себя обязанности по страхованию риска непогашения кредита в размере, начиная со $100 тыс., ему известно? Действует ли в стране законодательство, обеспечивающее защиту кредитора от недобросовестных кредитозаемщиков?

Нет нужды доказывать, что «оживление инвестиционной политики», «усиление функций государственного валютного регулирования» рассматриваются кандидатом сквозь призму исключительно административных методов, на рыночную мотивацию нет даже намека. Хотя решение провозглашенного принципа — *«создание правовой среды для эффективной координации деятельности таможенных и банковских систем с целью перекрытия всех каналов утечки валютных средств за границу»*, — заботит не только А.Лукашенко с его приверженностью к изобличению явных и мнимых коррупционеров. Проблема утечки капитала — интернациональная, а общепринятая в мире система превентивных мер, защищающая экономические интересы отдельных государств, построена на заинтересованности экспортеров продавать выручку за местную валюту и в отмене ограничений в области движения капиталов и либерализации валютного регулирования. Понятно, что реализация этих мероприятий возможна только с внедрением эффективной системы контроля, хотя это и не самое главное. Сможет ли А.Лукашенко-президент привить чувство собственника производителям и экспортерам товаров, чтобы у тех не появлялась нужда входить в сговор с коммерческими банками и занижать контрактные цены?

В чем убежден кандидат, так это во мнении, что банки смогут работать под его личным руководством. Кстати, о самой банковской системе и ее функционировании А.Лукашенко имеет, как можно судить по опубликованной программе, весьма специфическое представление. В его понимании двухуровневой банковской системы не существует, есть лишь Национальный банк, самостоятельность которого в системе государственной иерархии *«будет значительно повышена»*. Ключевая задача банков — собрать средства, в т.ч. валютные, на поднятие экономики, а их распределением займутся «честные» чиновники, да еще наверняка под контролем общественных организаций (записано ведь в программе: *«стабилизация цен будет осуществляться... предоставлением права контроля за ценами на потребительские товары и услуги общественным организациям и их поддержкой со стороны государства»*). Став президентом, А.Лукашенко выдаст умирающей экономике долгосрочные кредиты под низкие проценты (наверное, у него есть знакомые банки, которые соберут в сжатые сроки необходимые деньги по минимальным ставкам) и усилит контроль за движением валютного капитала.

Нельзя исключать и того, что выразителя народных чаяний Александра Григорьевича, в первую очередь, заботит восстановление социальной справедливости, а народ у нас всегда любит, когда «закручивают гайки». Однако, можно предположить, учитывая взгляды некоторых персон в ближайшем окружении претендента и поддерживающих его бизнесменов, что до реализации чисто фискальных мероприятий дело не дойдет.

Подводя итоги, отметим.

1. Планируемые А.Лукашенко мероприятия в области финансовой стабилизации лишь отчасти касаются банковской системы. Речь идет о программе долгосрочного государственного финансирования через коммерческие банки за счет их же денег.

2. Банки в понятии кандидата в президенты — это объекты прямого государственного воздействия с перспективами управления ими, назначения руководства и т.д. Принципиальных различий между субъектами банковской системы в программе не обнаружено. Как и уважительного отношения к владельцам банков со стороны сборщиков денег для бюджетных инвестиций.

3. Задача банков — дать деньги на социальные программы, строительство жилья для молодоженов, на поддержку семьи, матерей, детей и т.д. Раздавать деньги, исходя из приоритетов, будет справедливое государство во главе с президентом-антикоррупционером.

4. Кандидат заявляет о режиме «прямого управления государственными предприятиями». Это положение непременно будет внедряться и в банковскую систему. Неизвестно, правда, в какую ее часть: в Национальный банк, который А.Лукашенко собирается одарить самостоятельностью в осуществлении эмиссионной политики, либо в коммерческие — с очень узкой, но ответственной ролью «закромов» родины.

5. Антиинфляционный рецепт кандидата — устранение практики выпуска бестоварных денег. Предполагается, что денег, не обеспеченных товарной массой выпускаться не будет. При этом намечено к исполнению множество социальных программ, требующих огромной эмиссии.

6. А.Лукашенко верит в трудолюбие белорусского народа и уверен, что с помощью сочувствующих бизнесменов он в состоянии восстановить управляемость экономики, оживить инвестиционную политику и т.д.

Зенон ПОЗНЯК: «Как свидетельствует опыт развития всех передовых стран мира...»

Программа г-на З.Позняка вполне соответствует добротным европейским стандартам. Чувствуется грамотный и незашоренный подход его команды. Что и не мудрено — Зенон Станиславович может гордиться своим окружением из современно мыслящих экономистов, знающих толк и во Фридмане, Кейнсе, и в идеологически не обработанном Марксе. По крайней мере, в программе четко прописаны ключевые принципы рыночной экономики и подробно изложены общеизвестные атрибуты государственности (валюта, банковская система с центральным эмиссионным банком, национальная армия, таможня).

Основная цель денежно-кредитной политики, провозглашенная в программе лидера Белорусского народного фронта, — снижение уровня инфляции до 2-3% в месяц. Для этого предусматривается проведение денежной реформы, *«которая включает создание таможенной территории, приобретение валютных резервов, подготовку соответствующей финансовой инфраструктуры, решение технических вопросов эмиссии наличных денег, подготовку нормативной базы.»* Комплекс планируемых мероприятий вполне соответствует трепетному отношению БНФ ко всему *незалежнаму* и национально-возрожденческому. Только вот просчитана ли аналитиками БНФ стоимость операции по обмену нынешних расчетных билетов на эффектные талеры с портретами национальных героев, эскизы которых, как говорят, давно уже готовы и дожидаются своего часа? Что даст денежная реформа в условиях гиперинфляции? Станет ли она логичным путем финансовой стабилизации?

К сожалению, г-н З.Позняк не указывает способы «создания валютных резервов» (в отличие от лукашенковской мобилизации денег комбанков на долгосрочные инвестиции, рецепт лидера БНФ — либо необнародованное ноу-хау, либо он еще не решил, где взять деньги), однако то, что с его приходом к власти финансовый рынок страны качественно преобразуется — однозначно.

После окончания первого этапа реализации денежно-кредитной политики г-н Позняк-президент приступит к решению «технических вопросов эмиссии наличных денег» и выведению из обращения расчетных билетов Нацбанка. Поскольку он не забывает, что денежная эмиссия — это и печатание купюр с портретами выдающихся деятелей белорусской истории (отметим различие в подходах — А.Лукашенко ограничивается пониманием эмиссии только в ее безналичном варианте), можно предполагать, что обмен станет общенациональной кампанией, а банки будут его производить без взимания комиссии. В свою очередь, общественные группы и партии перестанут ощущать острую нехватку наличности для ведения предвыборной борьбы и текущей агитации.

Один из ударных тезисов программы г-на З.Позняка отражает традиционное устремление БНФ в лоно европейского сообщества. Однако последствия его реализации сегодня малопредсказуемы и, судя по всему, идеологам БНФ следует выбирать: либо единение с Европой, либо прощай *незалежнасць*... отечественных коммерческих банков. *«Создается единая свободная экономическая и оффшорная зона на всей территории Республики Беларусь, что делает ее привлекательной для экономической деятельности, увеличит число рабочих мест и доходную часть государственного бюджета»*. И далее: *«На всей территории Беларуси создается свободная банковская зона на основе банковского законодательства Швейцарскай конфедерации, что делает нашу страну привлекательной для иностранных банков и инвестиционных компаний»*.

Увлечение оффшорными зонами (сказано, дай Бог, не для красного словца) без сответствующих законодательных мероприятий по укреплению отечественных банков может сыграть с последними злую шутку. По крайней мере, следует ожидать настороженного отношения местных банкиров к подобным новациям, поскольку зарегистрировать иностранный банк и установить для него льготную налоговую базу — дело техники. Аналитикам из команды г-на З.Позняка следовало бы обозначить в программе гарантии выживаемости местных банков и, как минимум, учесть печальный для президента Б.Ельцина опыт, когда законопроект о расширении деятельности в России иностранных банков наткнулся на мощное противодействие банковского лобби, что привело к появлению принципиально иного документа — об ограничении перечня операций банков-нерезидентов.

Заявляя об открытости отечественного рынка для финансовых структур Запада и закладывая соответствующие тезисы в предвыборную программу, г-н З.Позняк явно не учитывает потенциальные возможности местного банковского лобби. Наивно полагать, что существование скудного ассортимента лоббистов исключительно из аграриев и промышленников, более-менее успешно подыгрывающих под БАПБ и БПСБ, продлится сколь угодно долго. Угроза оказаться не у дел после открытия пары — тройки филиалов тех же швейцарских, немецких, даже польских банков неминуемо сплотит ряды отечественных банкиров. Учитывая тесное переплетение властных структур с коммерческими, наличие деловых и дружественных контактов между высокопоставленными чиновниками и руководителями банков, оформившееся банковское лобби способно добиться, как минимум, оттяжки рассмотрения вопроса о привлечении иностранных банков «до лучших времен».

Однако не стоит утверждать, что тезис о создании оффшорной зоны в Беларуси несостоятелен по политико-экономическим мотивам. Просто, если г-н З.Позняк станет президентом, его команде придется придать *тутэйшаму* оффшору национальный колорит. В частности, законодательно закрепить принципы льготного налогообложения иностранных инвесторов с обязательствами задействования части их капиталов на нужды отечественной экономики.

При всех транснациональных устремлениях большинства белорусских банков до 90% имеющейся кредитной задолженности они направляют на отечественную экономику. Это важный тезис в пользу существования зоны льготного налогообложения в Беларуси, и если БНФ, придя к власти, совместит общемировые принципы функционирования оффшорных зон с национальными интересами, правила игры в пользу отечественных финансовых институтов с правами иностранных — идея может получить поддержку у отечественных банкиров. В любом случае следует исключить неблагоприятную тенденцию, когда капитал какого-либо российского банка будет освобождаться от «излишних» налогов при помощи созданного в Минске филиала и инвестироваться опять-таки в российскую экономику (аналогичные задачи решают российские банки на Кипре, но — ко всеобщему удовлетворению сторон). В противном случае к нелегальному бегству капитала из страны в виде непереведенной экспортной выручки добавится и вполне легальная его разновидность — утечка капиталов отечественных коммерческих структур через корсчета филиалов банков-нерезидентов.

Разумеется, все это — предположения и прогнозы. Действительность же такова, что почетное место Беларуси во второй сотне стран по безопасности инвестиций — лучший прижизненный памятник правительству Кебича.

К числу принципиальных новшеств, не замеченных в программах остальных кандидатов, отметим намерение г-на З.Позняка законодательно оформить государственный долг, процедуры его формирования и источники погашения. Кроме того, предусматривается *«реализация механизмов эмиссии и размещения государственных и муниципальных ценных бумаг, в том числе и краткосрочных»*.

В перечне провозглашенных антинфляционных мер отметим заявление об *«отнесении на государственный долг компенсации вкладов населения, жилищно-строительных кооперативов, частично пенсионного фонда.»* (Явно напрашивался и тезис о погашении части госдолга за счет средств, полученных от приватизации госсобственности — это едва ли не единственный эффективный способ приведения дефицита бюджета в приемлемые рамки.)

Отрадно стремление кандидата к формированию рынка земли через систему ипотечных банков и право на залог земли, а также намерение (с целью снижения уровня инфляции) вовлечь в оборот дополнительную товарную массу — землю, средства производства, капитальные строения. Однако он явно переоценивает нынешние финансовые возможности потенциальных владельцев недвижимости, заявляя, о том, что «приватизируя гнилой дом, можно сегодня приватизировать участок земли даже в границах города». Земля, судя по программе г-на З.Позняка, будет стоить дороже, чем строения на ней. Жаль, что покупателей может не оказаться.

Станислав ШУШКЕВИЧ: «Беларусь — страна трудолюбивых и смекалистых...»

Читая предвыборную программу бывшего руководителя парламента, невольно вспомнишь описанную Зигмундом Фрейдом супружескую пару, которая хвалилась своими сексуальными успехами, но после дотошного обследования великим психиатором, обнаружила абсолютную в этом деле несостоятельность.

«Безотлагательно останавливаем инфляцию и создаем эффективную финансовую систему на базе конвертируемой денежной единицы... Сильные деньги остановят рост цен, дадут стабильность и уверенность в завтрашнем дне», заявляет г-н С.Шушкевич. Сильные деньги приводят к остановке роста цен? Может, в опубликованный текст программы вклинилась досадная неточность, ведь на самом же деле все «с точностью до наоборот»! Есть ли надежды «говорить про белорусское экономическое чудо», на что надеется С.Шушкевич, если кандидат в президенты полагает, что только сильные деньги (обеспеченные золотом, платиной или чем-то еще?) могут остановить рост цен. Элементарная логика говорит, что рост цен — это проблема наличия в обращении избыточного количества денег, не обеспеченных товарной массой. И проблема в том, чтобы деньги сделать «не моцнымі», а дорогими, недоступными для неэффективно работающих субъектов.

Как намерен г-н С.Шушкевич бороться с инфляцией после победы на выборах, судить по программе весьма затруднительно. Например, он предлагает сразу сократить на треть госрасходы, но сохранить и даже увеличить отчисления на образование, науку, культуру, охрану здоровья, ликвидацию последствий Чернобыля. Считает необходимым оставлять большую часть налогов в местных бюджетах, а также деньги, вырученные государством от приватизации, использовать в соответствующих регионах для оживления деловой активности, неизбежно вызывая новый инфляционный виток. В этом он качественно отличается от З.Позняка, предлагающего достаточно конкретные рецепты связывания избыточного количества денег в обращении путем вовлечения в процесс купли-продажи незадействованной до сих пор товарной массы (земля, капитальные здания), выпуска государственных ценных бумаг и направления выручки от приватизации на погашение государственного долга.

Предельно конкретен С.Шушкевич, пожалуй, лишь в следующем высказывании: *«Мы просчитали возможность уже через полгода выйти на уровень заработков в 100-150 долларов. Повышение заработков увеличит покупательную способность. А если есть за что покупать, тогда и конечная продукция находит спрос — заработают заводы.»* Даже с учетом известной доли популизма, в конце концов, кандидаты хотят понравиться всему обществу, на фоне рассуждений о свободе личной инициативы и предпринимательства, конкурентной рыночной среде, стимулирующих налогах достижение «стабильности и уверенности в завтрашнем дне» и вовсе становится проблематичным.

Прежде всего, это проистекает из обозначенных приоритетов кандидата в области инвестиционной и бюджетной политики. Призывы к «решительным реформам» с большой натяжкой можно назвать призывами к решению первостепенной задачи — снижению уровня инфляции. На самом же деле Станислав Станиславович, и сам того, вероятно, не желая, предлагает более чем своеобразный путь решения проблемы через раскручивание инфляционной спирали. Ключевые ее составляющие: деньги от приватизации, направленные на поддержание деловой активности во всех регионах; зарплата 100-150 долларов и для всех «працавітых и кемлівых»; большая часть налогов остается в местных бюджетах, что дает право и расходную часть их формировать по своему усмотрению; полная компенсация обесцененных вкладов населения и приватизационных чеков.

Несмотря на широко объявленный альянс с нынешним председателем правления Нацбанка, предвыборная программа кандидата не содержит предложений по развитию денежно-кредитной системы. Не предлагается конкретных инструментов достижения финансовой стабилизации, ничего не сказано о перспективах развития банковской системы при Шушкевиче-президенте. Он полагается на гражданскую позицию народа, который вдруг начнет «пераратворацъ Беларусь у квітнеючы край» и провозглашает очень правильные лозунги, которые, как сам замечает, были сформулированы еще восемь месяцев назад в должности Председателя Верховного Совета.

Игорь ВЫСОЦКИЙ

ПРЕЗИДЕНТСКИЙ СПРИНТ

Вечерний звон. Часть II

(Продолжение. Начало на стр. 1)

При поддержке потенциального премьера С.Шушкевич перечислил и некоторые меры по оздоровлению экономики: отмена дотаций предприятиям (с точки зрения пропаганды — ход никудышный, но из соображений высшей справедливости — неизбежный), адресное их распределение малоимущим; сокращение налоговых ставок ради увеличения производства и, соответственно, налоговых поступлений (*«знаем, как сделать оптимум»*); обеспечение занятости путем реструктуризации производства, народная приватизация все для того же «оживления производства» и т.д. Главное же — рефомирование и структурная перестройка, а второй важный момент — доверие народа к правительству, которое сейчас напрочь отсутствует, полагает С.Богданкевич.

Как ни старался С.Шушкевич изображать напористость, уверенность в себе и в команде, на наш взгляд, он был не слишком убедителен. Можно, наверное, и на глупые вопросы отвечать с экрана, но можно найти и более достойное применение короткому предвыборному эфиру.

В.Кебич: «...И все было бы прилично»

Кандидат-премьер остается верен себе — живьем перед камерой не сидит, предпочитает ездить по стране в качестве руководителя правительства, а затем использовать отснятый на «встречах с тружениками» материал в качестве предвыборных агиток. Отдувается за него команда: артист рассказывает о ролях — в т.ч. замечательных лидеров в судьбе Беларуси, композитор выпевает из себя душу народа — песню собственного сочинения, спортсменка вызывает другого кандидата померяться силами, школьная директриса учит всех остальных претендентов честности, а директор завода твердит, что вовсе не все предприятия стоят. И все вместе, только что не хором, окатывают зрителей потоком славословий премьеру, убеждают, что без превращения его в президента всем нам, разумеется, полный зарез.

Можно бы привести немало высказываний членов премьерной команды, да места в газете жалко. Но от одной цитаты, великолепно отражающей направление мыслей и способность их выразить автора-педагога, удержаться нет сил: *«От 23-го зависит будущее наших детей: то ли мы их бросим в пучину стихийного рынка, когда будет востребовано только 5-7 процентов предпринимательской деятельности наших будущих выпускников школ, а куда денутся остальные 93? В условиях волчьих законов, где выживает тот, кто может, где выживают нечестным образом, нашим детям другого не останется, как пойти в спекуляцию, пойти в преступность, и эта тенденция уже намечается. В программе Кебича очень четко определены приоритеты в этом направлении»*.

Однако телезрители имели все же счастье наблюдать и самого Вячеслава Францевича. Пусть и не в студии, пусть в записи его интервью «Независимой газете», но это и не так уж важно. Важно, что, определяя этот сюжет для показа, Кебич, вероятно, делал ставку на его выигрышность. Эффект, на наш взгляд, получился прямо противоположный. Приведем несколько выдержек из ответов премьера, сопроводив их нашими примечаниями.

«Когда кандидату нечего сказать, как он будет работать, то лучше всего критиковать тех, кто несет ответственность за судьбу Республики. Вместо того, чтобы понять, что 4 прошедших года мы выстояли, удержались, не пролили ни капли крови, не потеряли управления экономикой и другими вопросами, и вместе с тем я, оказывается, за это виноват». Это, конечно, лихо сказано: выстояли, удержались, не потеряли управления. См. выше цифры С.Богданкевича и «Белорусскую деловую газету», начиная с N 1.

(Окончание на стр. 18)

ЭКСПЕРТИЗА

В БЕЛАРУСИ ИДЕТ ПРЕДВЫБОРНАЯ «РАЗДАЧА СЛОНОВ»

Самый большой «слон», которого обещают белорусскому народу некоторые претенденты на пост главы государства, — это так называемое объединение денежных систем Беларуси и России. Нам заявляют, что белорусскому государству своя денежная система не нужна, что объединение — цель жизни, что Европа Беларуси никогда не поможет и мы там никому не нужны, что, только отдав свою территоррию под юрисдикцию России, мы сможем пережить следующую зиму, только вместе можем подключиться к инициативе НАТО, и т.д. и т.п. Абсурдно, но факт — претенденты на пост главы государства от бывшей партноменклатуры главной своей целью ставят ликвидацию этого государства.

Как ни странно, эту же идею довольно активно поддерживает и директорский корпус госпредприятий. Но интересно, как бы они отнеслись к идее объединения бухгалтерий и балансов пусть даже одинаковых по профилю, но разных по рентабельности белорусских и российских предприятий с главным бухгалтером и генеральным директором в Москве. А ведь это почти то же самое, только на государственном уровне.

Более 10 месяцев прошло со времени подписания и ратификации первого Соглашения об объединении денежных систем Беларуси и России от 8 сентября 1993 года. Что оно принесло Беларуси? Способствовало резкому падению курса белорусского рубля относительно доллара США и российского рубля (более чем в 10 и в 3,5 раза соответственно), усилению кризиса в экономике, снижению жизненного уровня населения. С другой стороны — процветанию валютной спекуляции в Беларуси, ограблению ее национального богатства, вымыванию товарных и материальных ресурсов. По оценкам неправительственных экспертов, в результате этого Соглашения Беларусь теряет 1/3 национального дохода — десятки миллиардов рублей ежедневно.

Впрочем, правительственные идеологи предпочитают уже не вспоминать это Соглашение. В Договоре от 12.04.94 смысл тот же, но условия для Беларуси еще более жесткие. Однако, поскольку он противоречит Конституции Беларуси, то видимо скоро будет и третья «бумага», которую уже принялись сочинять в Москве и о которой уже заговорили в Минске. Московским политикам не терпится прибрать Беларусь к рукам, а некоторым их минским сподвижникам — оказать им помощь. Это подтверждает недавний визит в Минск группы депутатов Государственной думы России во главе с К.Затулиным, приезжавшей для изучения отношения белорусских депутатов к внесению поправок в только что принятую Конституцию в связи с ее противоречием договору об объединении денежных систем. Вероятно, российские коллеги уехали разочарованными, поскольку большинство белорусских депутатов, присутствовавших на встрече, высказались против внесения поправок.

Ближе к выборам раздача «слонов» в Беларуси ширит размах, претенденты начинают соперничать — «Кто больше?!». Причем если здесь популярностью пользуются «московские слоны», то в Москве — «белорусские». «Самый большой белорусский слон» — это вхождение Беларуси в состав России, самый «большой московский слон» — дешевые энергоресурсы. При этом ни один из этих претендентов не предоставляет ни белорусскому обывателю, ни специалисту экономических расчетов и обоснований политической и экономической выгоды такой сделки для страны.

Через два месяца после подписания, как и после прошлогоднего сентябрьского Соглашения, вряд ли кто в Беларуси прочувствовал обещанные суперблага для экономики. Но признать сейчас ошибочность своей позиции означает потерять все шансы занять премьеру кресло президента. Однако, что же все-таки происходит с импортируемыми из России энергоресурсами, с ценами и с новым порядком регулирования внешнеэкономической деятельности.

Судя по ответу правительства на депутатский запрос автора, а также по фактическому отказу от проведения экспортно-импортной политики после принятия Верховным Советом решения об отмене Закона Республики Беларусь «О налоге на экспорт и импорт» и решения Совмина ввести на территории страны российское законодадельство о регулировании ВЭД, можно сделать некоторые выводы.

В соответствии со ст.8 Договора «Об объединении денежной системы Республики Беларусь с денежной системой Российской Федерации и условиях функционирования общей денежной системы», договаривающиеся стороны до 1 мая 1994 года должны были обеспечить полное выполнение всех положений Соглашения о едином порядке регулирования ВЭД. Беларусь должна была ввести таможенные тарифы, налоги и сборы в отношении ввоза и вывоза товаров, полностью идентичные таможенным тарифам, налогам и сборам, действующим в Российской Федерации на момент подписания Договора, что она и сделала. После введения идентичных таможенных пошлин, налогов и сборов их изменение будет производиться правительством РФ. Перечень лицензируемых и квотируемых товаров, размеры экспортных квот на товары, квотируемые Российской Федерацией, при их вывозе в третьи страны устанавливаются для обоих государств соответствующими органами Российской Федерации. На этой основе Стороны полностью должны были отменить взимание таможенных пошлин во взаимной торговле.

Сегодня можно подвести первые итоги «объединительной политики». На момент подписания сентябрьского Соглашения об объединении денежных систем курс белорусского рубля составлял около двух тысяч за $1, курс российского рубля — около 500 за $1. (Кстати, под это соглашение Верховный Совет принял с подачи правительства решение о сокращении отчислений на развитие охраны здоровья и тарифных взносов на государственное социальное страхование, что не замедлило сказаться на всей системе медицинского и социального обеспечения. Теперь В.Кебич ездит по Беларуси и обещает старым и немощным улучшить ситуацию в этой сфере, но не рассказывает людям, что именно его политика привела к обнищанию больных и престарелых людей. Он прекрасно знал о последствиях, когда подписывал соглашение, как и президент Казахстана Н.Назарбаев, который не согласился с требованием России на сокращение отчислений на государственные социальные программы при обсуждении аналогичного документа. Назарбаев избрал иной путь — самостоятельную денежно-кредитную политику, что только укрепило экономические связи с Россией. За аренду «Байконура», например, Россия платит Казахстану немалые деньги, а Беларуси за аренду радиолокационной станции в Барановичах — ни копейки.) Спустя два месяца, в течение которых шла бурная пропагандистская шумиха об огромных экономических выгодах Беларуси от апрельского договора, курс белорусского рубля к доллару США резко упал и приблизился к 25 тысячам рублей за $1.

Правительство, раскрутившее инфляцию, обвинило во всех бедах Нацбанк. Хотя на 1 мая 1994г. само приобрело в России энергоресурсов на 5,4 трлн. белорусских рублей, а получило со своих потребителей только 1,2 трлн., т.е. 4,2 триллиона легли на внутренний государственный долг. В мае правительство опять потребовало от Национального банка выделить ему еще 0,5 триллиона рублей. Напомню, что в феврале Нацбанк уже выделял правительству 2,8 трлн.руб. кредитов.

И еще напомню, что Закон о государственном бюджете Республики Беларусь на 1994 год предусматривал всю доходную часть в размере 8,8 трлн. рублей, а расходную — 11,3, т.е. превышение не должно составлять более 2,5 триллиона рублей, а прирост внутреннего государственного долга не может превышать 6% от ВВП, лимит участия Национального банка в кредитовании госбюджета не может превышать 4% от ВВП. Верховный Совет установил правительству на 1994 год среднемесячный прирост инфляции не более 10%. Анализ экономических показателей первых пяти месяцев 1994 года абсолютно убедительно показывает: правительство нарушило все важнейшие бюджетные параметры, определенные ему Верховным Советом. Однако ответственности за это, оно, похоже, нести не собирается, а пытается переложить вину на Верховный Совет, Национальный банк, на «разрыв экономических связей».

По Соглашению о торгово-экономических отношениях РБ и РФ на первом этапе объединения денежных систем, подписанному 13 апреля 1994г., предусматривается снятие всех таможенных платежей во взаимной торговле в отношении товаров, происходящих с территорий договаривающихся сторон, однако сохраняется квотирование и лицензирование экспорта и импорта товаров. В соответствии с подписанным Соглашением, ликвидация таможен на общей границе не предусматривается.

Ст.5 закона РФ «О таможенном тарифе» таможенную территорию РФ трактует как территоррию, на которой РФ обладает исключительной юрисдикцией в отношении таможенного дела. Т.е. защита экономических интересов Беларуси будет теперь определяться в России. И тогда вообще непонятна роль Верховного Совета Беларуси, ее будущего Президента, Кабинета Министров в управлении государством.

Объявлено об отмене с 1-го мая взимания таможенных пошлин во взаимной торговле между Беларусью и Россией. Это можно бы только приветствовать. Но. С 1-го мая многие вывозные таможенные пошлины для белорусских экспортеров, например, на дизельное и реактивное топливо увеличились с 3% от стоимости нефтепродуктов до 30 ЭКЮ (около $39) за тонну, а на моторные бензины — до 40 ЭКЮ за тонну.

Кроме того, с момента отмены таможенных пошлин во взаимной торговле, в соответствии со статьей 9 Договора «Об объединении денежных систем Беларуси и России» от 12.04.94, Беларусь перестает взимать пошлины, налоги и сборы за транзит товаров, поставляемых из РФ в третьи страны и Калининградскую область и из третьих стран и Калининградской области в РФ. А это означает, что мы теряем не менее $7,5 за каждую перекачиваемую через нашу территорию тонну нефти, т.е. около полумиллиарда долларов в год.

В соответствии с межправительственным Соглашением между РФ и РБ, заключенным в январе 1994г., объем поставок нефти в Беларусь составляет 16 млн.т, в том числе 5,5 млн.т по клирингу. Цена на клиринговую нефть оговорена в Соглашении — 85 долларов за тонну (именно и только на нее распространяется широко разрекламированные В.Кебичем 20 долларов за тонну, обещанные В.Черномырдиным), цена на остальную нефть — договорная. Однако по информации из белорусских правительственных кругов, цена на импортируемую из России нефть и после 1 мая оставалась прежней. Вместо вывозной таможенной пошлины Россия установила на нефть акцизный налог 10%, НДС 25% и увеличила транспортные расходы. Таким образом, значительного удешевления нефти пока не наблюдается. Хотя исключить широкий жест со стороны России накануне президентских выборов в Беларуси ради поддержки пророссийски настроенного кандидата нельзя. Потом она, конечно, вернет свое сторицей — когда нефть течет из одной трубы, сделать это проще простого.

Снятие таможенных пошлин во взаимной торговле должны было бы означать свободный доступ белорусских покупателей на нефтяной рынок России. Но этого тоже не наблюдается — Россия сохранила лицензии и квоты для Беларуси. И значительное снижение цен на импортируемую из России нефть вряд ли предвидится в ближайшем будущем. По крайней мере после 1-го мая на бензоколонках белорусский потребитель не ощущает резкого подешевления бензина, скорее наоборот.

Еще один неясный вопрос, касающийся снятия таможенных пошлин во взаимной торговле Беларуи и России — порядок распределения взимаемых ввозных и вывозных таможенных пошлин. В апрельском Договоре об объединении он не определен. Сейчас начинают реализовываться проекты модернизации наших нефтеперерабатывающих заводов. Расчет с иностранными партнерами предполагается осуществлять нефтепродуктами. Теперь, после введения вывозной пошлины в 40 ЭКЮ, за каждую вывезенную тонну бензина в счет оплаты иностранным партнерам, придется, видимо отдавать в казну России около 60 долларов. Это значит, что нефть для этих целей будет обходится Беларуси не дешевле $130 за тонну.

Что же Беларусь получила взамен за отказ от проведения самостоятельной денежной политики, за передачу под юрисдикцию России своей таможенной территории, за бесплатное расположение российских войск на своей территории, за бесплатный транзит российских грузов, за взятие на себя всех проблем по пенсионному обеспечению и трудоустройству выходящих в отставку и остающихся в Беларуси российских военных, которые остаются на нашей территории? Ровным счетом ничего, если не считать усиления экономического кризиса, эскалации социальной напряженности. Хотя, по приблизительным оценкам, Беларусь могла получать от России не менее 2 миллиардов долларов США в год за предоставление ей своего геополитического ресурса.

Еще один характерный пример. Ввоз в Россию автомобилей класса БелАЗ — беспошлинный. Это означает, что Россию мало волнует реализация продукции белорусских автомобилестроителей на ее территории. Чем больше будет проблем у БелАЗа, тем дешевле он ей достанется в ближайшем будущем. Зато ввозимые в Беларусь из всех стран, за исключением России, легковые автомобили будут облагаться высокой импортной пошлиной. Россия заботится о сбыте своей продукции, даже навязывает ее Беларуси, ставя преграды для других производителей легковых машин.

Так что, стоит быть внимательными во время предвыборной «раздачи слонов». Уповать следует не на дешевые российские энергоресурсы, а на себя, на внедрение энергосберегающих технологий и механизмов экономии энергии в быту и на производстве. Это наш стартовый резерв для начала выхода из экономического кризиса.

Владимир НОВИК,
депутат Верховного Совета Республики Беларусь

ПРЕЗИДЕНТСКИЙ СПРИНТ

Вечерний звон. Часть II

(Окончание. Начало на стр. 1, 16)

«Вот позиция оппонентов, которые ничего конструктивного сказать не могут, кроме того, как критиковать.» Напомним, что ни один альтернативный законопроект в области экономики, предлагавшийся оппозицией, фактически и не рассматривался проправительственным парламентом. «Когда мы вместе со всеми падали в пропасть, мы не допустили того, чтобы упали в пропасть. Мы достигли пика кризиса и теперь есть четкая ясность, как из него выходить». Так упали или нет все же? И почему в другом выступлении премьер обещает начало стабилизации не раньше 1995 года, т.е. продолжение падения еще, как минимум, полгода? И вообще, может, проще было не падать, а выполнять те программы, что сами разрабатывали и утверждали? «Есть управление экономикой. А что касается в программе отражать это все, то программа — одно, пути реализации программы — другое. И я думаю, что мы знаем как это решать и новое правительство, которое будет сформировано на новой основе из молодых профессионалов, должны еще поработать над тем, как реализовать все пункты этой программы». То есть программу сделали одни, а как ее выполнить — пусть думают другие. Интересное кино нам предложили.

«У меня никогда не было самой большой власти... Единственная власть, которую имел — отчитываться перед депутатами Верховного Совета. И четыре месяца каждый год я сидел и отчитывался перед депутатами Верховного Совета. На этом и кончалась вся моя власть». У того, кто мало-мальски представляет себе структуру власти в Беларуси и соотношение сил в парламенте, данное высказывание может вызвать только... Что? Да что угодно вплоть до нервного тика.

В следующий раз официально положенные ему эфирные минуты В.Кебич вновь использовал на кино. Как сказал голос за кадром, это была «небольшая зарисовка осмысления нашего движения в завтра, нашей с вами социально-экономической перспективы, судьбы государства». Перспектива, очевидно, в том, что завод, где директорствовал В.Кебич, до сих пор не остановился — нам предложили «прислушаться к спокойному ритму заводских цехов». А дальше — в зубах навязшая фразеология о специфике белорусских условий экономики, развале системы и разрыве связей (раньше детсадовские ребятишки пугались, что их «съест КПСС», сейчас, наверное, боятся, что «связи разорвут») и т.д. и т.п.

Что же говорил сам В.Кебич. Рабочим — «Нижайшее спасибо за технику, которая нужна всем и России. Возможности у вас будут очень большие. Поэтому я еще раз хочу сказать и руководству, и всему рабочему классу, который здесь работает: светлые у вас головы, техника у вас сложная, очень сложная, гидравлика сложная, цилиндры, группа цилиндров настолько сложная, ну, я отвечаю вам, говорю со знанием дела, слава Богу пропахал 22 годика на предприятиях от рядового инженера до генерального директора, и много чего мне здесь известно. Поэтому молодцы».

Это, надо полагать, «осмысление движения в завтра». Тем более, что диктор нас уверяет: «Как это не вяжется с пустословием наших некоторых горе-политиков... Поэтому наше будущее не за горсткой оторванных от конкретного дела теоретиков и политиков, а за талантливым производителем материальных благ... На всех встречах в производственных и трудовых коллективах Вячеслав Францевич приводит и особо поддерживает положение о том, что именно непосредственные производители должны иметь авторитетный голос в реформировании государства. И, по утверждению премьера, этот голос должен громко звучать на всех уровнях законодательной и исполнительной власти.

А на родном станкостроительном заводе встретились старые друзья».

О чем говорили то?

Кебич: «Как живется?»

Рабочий: «Зарабатываем тысяч четыреста».

Кебич: «Мало».

Рабочий: «Когда четыреста пятьдесят... Но хочется жить по-человечески».

Больше за жизнь поговорить не удалось, к сожалению, чей-то голос тут же перебил: «Как вы находите завод?». Бывший директор, конечно, нашел. Нашел, позитивные сдвиги и значительные преобразования. Можно бы и весь фильм процитировать, это вполне достойное произведение соц-арта, но опять же бумаги не хватит. А потому — конспективно. Премьер вспомнил, как он пустил слезу, уходя с завода, и высказал на редкость верное: «А лучше бы я от вас не уходил. Лучше бы я здесь работал, так и отзывались бы хорошо, и грязи бы этой не было и все было бы прилично». Впрочем, дальше он прочитал вполне приличествующий случаю текст с набором унылых банальностей типа «экономика — это жизнь», «рабочий человек — не только основная производительная сила общества, но и прежде всего выразитель его народных традиций, движущая сила и опора государства, каждой семьи», «Республика Беларусь, как и другие страны СНГ, стоит перед решением целого комплекса проблем, связанных с преобразованием общества, государства, мировоззрения в целом» и «возникают сложные вопросы». У нас, конечно, «свой путь», но обязательно через Россию. Хотя, вроде, он и европейский — там тоже в союз объединяются (правда, шла к нему Европа пятьдесят послевоенных лет). И пр., и пр., что вот уже несколько месяцев льется на зрителей БТ и читателей совминовской прессы...

Особого внимания, на наш взгляд, заслуживает телевыступление кебичевского неофита А.Потупы. Фантастичный писатель-предприниматель появился в эфире, вроде бы, сам по себе — не на «Трибуне кандидата в президенты», а в промежутке между двумя «трибунами». Но мы уже привыкли, что пауза заполняется людьми от премьера, и Александр Сергеевич не дал повода усомниться в верности традиции.

Он совершил экскурс в недавнее прошлое, не преминув попинать гайдаровские реформы, хотя говорил несколько для литератора невразумительно: «Если мы хотим чего-то достичь, что-то реализовать, то обязательно в фундаменте должны лежать те предложения, которые уже в настоящее время сильно сдвинулись и во многом уже реализуются в рамках правительственных постановлений. Эти постановления мы готовили, в основном, и история довольно длинная. В двух словах она восходит к началу монетаристских реформ гайдаровских, начало 92-го года. В эту волну попала Беларусь, и это один из двух важнейших факторов тех трудностей, в которых мы сегодня на самом деле оказались. А именно: распад Союза не отрегулированный совершенно; второй фактор — характер, манера реформ, которые с самого начала вели в тупик и к середине 92-го года он материализовался, к огромному сожалению».

Т.е. завели нас, как овечек, плохие реформаторы. Тезис этот и дальше развивается: либерализация цен — «провальная программа», а «Беларусь была захвачена в эту волну. Надо понимать: тут любое правительство, суперправительство ничего поделать не могло, кроме как минимизировать потери, чем собственно оно и занималось и во многом мы знаем, что потери были минимальными». Зачем уж так — любое правительство. Были и такие, что спокойно гнули свою линию и неплохо стабилизировали экономику с либерализованными ценами. Наши соседи на севере, к примеру.

Суть трудностей программы интенсивного движения к рынку, по мнению А.Потупы, в том, что не был решен вопрос о нормальной оборачиваемости прибыли, реинвестициях, что выливается в бегство капитала (от $1 до $2 млрд. из стран СНГ в месяц, по оценкам западных специалистов), раздувание фондов потребления и отвод денег в теневой сектор. Верно, хотя суть не только в этом. Но об этом же самом тот же самый (или тогда другой?) А.Потупа говорил аж более двух лет назад на первом предпринимательском форуме, обвиняя того же Кебича в такой экономической политике. Политика правительства с тех пор не изменилась, но А.Потупа теперь рядом с Кебичем. Куда, интересно, он сам реинвестировал за это время прибыль? Ужели только в белорусскую экономику?

Каков дальше ход рассуждений г-на А.Потупы. «Сказать, что я зажму бюджет, не допущу инфляцию — это все очень хорошие слова, но если при этом начнут рушиться массово предприятия, тысячи людей выйдут на улицы, мы такого режима не выдержим. Вопрос можно было ставить только одним единственным путем: по мере снижения государственных дотаций, чисто централизованных денег, инвестиций и прочего на их место должны приходить частные инвестиции». Да, наверное, возможен и такой путь, хотя некоторые предпочитают кратковременный шок бессрочной агонии. Но и этого не получилось. Кто, думаете, виноват? Родное правительство? Ни Боже мой. «К сожалению, гайдаровская команда не осознала с самого начала одного важного обстоятельства, а именно: отсутствия нормального правового коридора, в котором наш промышленник, предприниматель, любой производитель, торговец достаточно доверяет своему правительству, правовой обстановке для того, чтобы не уводить деньги, а держать их здесь». Вы понимаете, в каком государстве живет А.Потупа? Я — нет.

Тем не менее, «Давно, на протяжении длительного времени, мы объясняли, пробивали эту задачу — максимально усилить гарантии частным инвесторам. У них денег на порядок больше, чем все международные организации, банки реконструкции и развития может предоставить в качестве кредитов». И вот вам результат: «Самое замечательное, что еще до президентской кампании уже весной этого года (В.Кебич, заметим, свою предвыборную кампанию, по существу начал еще зимой, в начале года) удалось эту программу (вот уже и какая-то таинственная программа появилась. Наверное, трансформировалась из задачи.) довести до сведения руководства правительсва, и надо сказать, что Вячеслав Францевич отнесся к ней очень хорошо, с пониманием, очень хорошо, я считаю, была схвачена ситуация, и программа сдвинулась, ну, в рамках того, что возможно: в рамках постановлений правительства, что допускают законы».

Как, оказывается, просто можно «пудрить мозги» при помощи умных слов: задача — программа, правовой коридор — что допускают законы, реальная потребность — очень хорошо отнесся. А дальше вовсе замечательно: «И спасибо, что это было воспринято. Они сейчас создают условия для раскручивания инвестиционной спирали, чтобы начали вливаться средства». За что спасибо то? Да за то, что приняли постановления, ограничивающие штучки, вообще немыслимые в приличной стране. За то, что обещают не использовать внесудебное изъятие средств у предприятий и не применять законы задним числом. Вот это и выдается за достижение правительства, которое, наконец, накануне выборов президента поняло нужды предпринимателей.

И о планах. О голубых мечтах бизнесменов, которые в интерпретации А.Потупы словно уже и сбылись. Немного совсем остается — выбрать президента, который так все хорошо понимает. Ведь Александр Сергеевич, зам. руководителя инициативной группы Кебича, «знакомился со многими программами, в том числе крайне либерально построенными, и к огромному ужасу обнаружил, что практически ни одна из них не отвечает на вопрос: а где взять деньги?» Зато «эта программа (все-таки есть у него какая-то, пусть и мутно излагаемая, программа!) — откуда взять средства, как заставить работать частные инвестиции на общество, я считаю, что это важнейшее решение и было бы хорошо, чтобы оно естественно перетекло в нынешние программы Конфедерации и правительства, и президентскую, и парламента».

Когда речь зашла о перспективах интеграции с Россией, невольно вспомнилась добрая старая советская фантастика, из которой непременно выпирала мессианская роль Советского Союза во вселенском масштабе: «Надо понимать, что наше правительство в этом вопросе проявило очень хорошее понимание российских проблем. Что перед нами стоит глобальная задача: каким будет мир XXI века. Надо понимать, что если бы Беларусь не показала образец высокодипломатического диалога с Россией, то, может быть, это сказалось бы на судьбе всего мира XXI века. Будет он в том страшном ракетно-ядерным противостоянии, если Россию замкнуть в кольцо недовольных республик, если мы посадим самых ярых националистов, которые будут кричать «Долой твои базы! Нас это не волнует!». Конечно это нельзя, это судьба наших детей.»

И панегирик: «И в этом смысле Беларуси недаром завидуют. Какой диалог на уровне премьеров, нашего премьера и президента России сейчас! Просто образцовая ситуация!»

«Все это было бы смешно, когда бы не было так грустно». Нет, нет, это уже не А.Потупа сказал. Это, скорее, о нем, бывшем нормальном предпринимателе, который почему-то решил искать опору там, где нормальное предпринимательство на дух не переносится.

А.Лукашенко: «Пенсионерам — потребительскую корзину, молодоженам — кровать»

Алекасндр Григорьевич тоже, конечно, основной кандидат, но, может, простит нас если места ему уделим меньше, чем премьеру. Говорит он ярко, образно, но как-то так, что серьезному анализу трудно поддается. И тем не менее.

Основа всему экономика. Кому намерен помогать А.Лукашенко, так это тем «предприятиям, которые могут принести доход государству». Имеется в виду валютный доход, как, например, от солигорских калийщиков. Хотя каким образом им надо помогать, претендент не пояснил, почему тем, кто и сам неплохо зарабатывает, — тоже умолчал.

На селе он установит паритет цен, т.е. приблизит его к 1991 году, когда за тонну мяса (закупочные цены) можно было купить 25 тонн дизтоплива, 22 тонны бензина и 80 тонн мазута. Поскольку сейчас пропорция изменилась раз в двадцать, а ожидать падения цен на ГСМ не приходится (тут и обещания Кебича с Черномырдиным не помогают), следует ожидать цен на мясо — если по-сегодняшнему — тысяч эдак в 250-300 «зайчиков» за килограмм. Ведь «сельчанам нужно платить за продукцию столько, сколько она стоит».

Вспомнить нужно и хорошо забытое старое — продавать комбикорма за сданное молоко, мясо, поскольку «сейчас крестьянин становится на колени перед председателем, чтобы получить мешок зерна или комбикорма. Так идет внеэкономическое принуждение людей: проголосуешь за Кебича — дам коня, сена, корову». Тут мы с Александром Григорьевичем согласны полностью, разделяем и поддерживаем.

О приватизации. «Жилье человек наш давно оплатил и нечего с него драть шкуру». Но — «против обвальной приватизации... Это попытка жуликов, наворовавших деньги, нажившихся на народе, украденные деньги вложить в дело». Хотелось бы нам посмотреть на человека, который выступает за «обвальную». Но вот если кто за ускоренную — так он жулик или нет? Интересно все же знать... «Попытка ввести собственность на землю — не приемлю этот процесс. Поэтому один из первых указов будет «О приостановлении обвальной приватизации». Ладно, хоть с названием как-то определились.

А.Лукашенко заверил, что когда он придет, то все не отберет. Он просто проинвентаризирует строительства коттеджей, «чтобы госчиновник доказал, что это — его. Потребуем декларацию о доходах. Если докажут, что продавали на рынке яйца, растили телят и имели дополнительный доход, то пожалуйста. Но если нет — пусть объясняются в суде. Лукашенко, если его изберут, будет проводить политику своего избирателя. Я же знаю своего избирателя, порядочных и честных людей». Будем надеяться, что и избиратель знает Лукашенко.

О предпринимательстве. «Эту категорию запугивают больше, чем положено (что сколько-то запугивать положено — это вне сомнений). Предпринимательству на земле белорусской быть. Будем льготировать и поддерживать предпринимателей, которые для народа добро делают, занимаются производством: делают гайки, болты, ремонтируют автомобили, выращивают мясо, молоко — на здоровье. Но если это просто посредники или, как их в народе называют, спекулянты, мы ларьки не уничтожим: мы просто поставим всех этих ларечников, мешочников, спекулянтов в один ряд с государственной торговлей. Они все за рынок, и мы им создадим рыночные условия. Если они в конкуренции выживут — на здоровье, живите. Но спекуляции не будет». Так что советуем, господа: бросайте ларьки-комки и, пока не поздно, переключайтесь на болты.

Благородная задача борьбы с коррупцией («Я однозначно гарантирую, что государственного рэкета по отношению к предпринимательству в Беларуси не будет») переросла себя: «Не будет и мафиозного рэкета. Никому не дано права обирать честных и порядочных людей». Бросить перчатку рэкету?! Да, неудивительно, что после этого в машине претендента появляются пулевые ответстия. Правда, и у самого борца с государственным рэкетом несколько странные понятия о методах получения денег: «Я, придя к власти, попрошу предпринимателей только об одном, зная, какие сосредоточены там деньги, — поделиться со мной этими богатствами. Мне они понадобятся для того, чтобы решить главную задачу — отвести народ от пропасти». Опять же такая благородная задача! Тем более, если президент просит...

Александр Григорьевич, ссылаясь на неких не названных предпринимателей, предположил, что и все остальные их коллеги поймут его. Но напрасно. Перед нами лежит официальное обращение руководства Союза предпринимателей с просьбой к Дубко, Лукашенко и Новикову снять свои кандидатуры, поскольку, по мнению авторов обращения, их программы не содержат реального обоснования путей выхода из экономического кризиса.

У кандидата-борца имеется и мощная социальная программа. Никто не забыт и ничто не забыто: учителя, врачи, инженеры («негоже травить мозги»), рабочие, крестьяне, инвалиды, пенсионеры, молодежь, бездомные. Наконец, трогательная забота о молодых семьях, а заодно и о демографической ситуации в стране проявлена: «Молодоженам — холодильник, телевизор и кровать для первой брачной ночи, чтоб родителей из их кровати не выгоняли».

Анализировать все эти и подобные обещания с точки зрения здравого смысла — занятие полностью бесперспективное. Да они и рассчитаны не на разум, но исключительно на рефлексы и эмоции. Тем сильны, тем и опасны. Невзыскательная аудитория легко усваивает приятные благоглупости, и даже злосчастный выстрел под Лиозно запросто может оказаться на руку Лукашенко. Раз правительственное (за Кебича) телевидение в чем-то его уличает, значит, он хороший.

З.Позняк: «Это — неоколониализм»

Несравнимым по силе воздействия с первым появлением на экране лидера БНФ оказалось второе. Это был уже не сентиментальный, бьющий на воспоминания первого поколения горожан фильм, а жестко продуманная и четко структурированная видеолента: причины кризиса — виновники кризиса — реализуемая политика — предлагаемые пути выхода из кризиса. Трезвая, спокойная ярость, если можно совместить эти понятия, с которой все это произносилось, доступная каждому форма изложения должны были сработать и, вероятно, сработали.

Теперь — о чем же, собственно, говорил кандидат З.Позняк.

Почему так произошло, что все работают, производят ценности, и все беднеем? Целое поколение воевало, боролось с фашизмом, вышло победителем, а теперь живем хуже побежденных. Почему работающий не может прожить на зарплату? Почему? Он предложил мысленно вернуться на три года назад, когда Беларусь стала независимой, получила возможность распоряжаться результатами своего труда. Практически одновременно независимости добились Эстония, Украина, Латвия, и в то время положение у всех было приблизительно одинаковое. Теперь — совершенно иная картина. Но — жест в сторону трудового народа — отнюдь не оттого, что мы меньше или хуже работаем.

БНФ в Верховном Совете, предвидя возможность нынешней ситуации, предлагал правительству экономическую программу, концепцию развития, ряд законопроектов, среди которых были и введение национальной валюты, переориентация хозяйства на нужды своего государства («Тогда работали на СССР, мяса производили на душу населения, как в США и даже больше»), ликвидация монопольной зависимости от внешних поставщиков — зерна, нефти и т.п. Но «наша концепция перестройки экономики была отброшена правительством и Верховным Советом». Как один из результатов — «Сейчас доллар стоит более 20 тысяч расчетбилетов, а средняя зарплата — менее 20 долларов. Можно ли в таких условиях проводить приватизацию?».

Далее последовали достаточно веские аргументы в пользу тогдашнего введения валюты, поскольку стартовые возможности у Беларуси были весьма и весьма хороши, воспоминания о предложениях борьбы с инфляцией, привнесенной из России, другие меры, которые опять же не были услышаны командой правительства. И опять же — результат: обесценение вкладов, обнищание народа. И — «Кто в этом виноват? Те политики, которые спрогнозировали эту политику. Да, правительство может ошибаться, но ошибается оно почему-то только в одну сторону, страдает только народ».

Однако обличения Позняка, хотя он тоже поминает коттеджи, «мерседесы» и участие номенклатуры в коммерческих банках, резко отличаются от лукашенковских. Он говорит о причинах и механизмах «невидимого ограбления», способах нажиться на инфляции очень отдельным лицам, имеющим доступ к банковским кредитам. «Представьте, что два года назад человек взял миллион. Построил коттедж и сейчас ему надо отдать кредит. И отдаст. За одну зарплату. И все законно. Взял миллион и отдал через два года. Но теперь это не тот миллион, работает механизм инфляции. Это значит, что все мы работаем, инфляция наши деньги съедает, и результаты труда перераспределяются этому человеку. В чем преступление? Задействован весь народ, а используют этот механизм считанные люди.» Просто, понятно и вызывает нужные кандидату эмоции.

Другой пример Зенон Станиславович построил на популярных в свое время манипуляциях и игре на курсах российского и белорусского безналичного рубля. Человек, имеющий доступ в банки (ясно, что это все та же номенклатура) брал кредит, скажем, 1 млн. белорусских рублей, вкладывал их в российском банке, переводил в белорусский и снимал деньги, но уже — из-за разницы в курсах — вдвое больше. Вывод — «один миллион украл у нас с вами. Вот так человек, живущий, казалось бы, на одну зарплату, в течение нескольких дней становился миллионером. Вы думаете эти люди будут заботиться о том, как снизить инфляцию, о государственной политике, о наших и государственных интересах?»

Со ссылками на мнения белорусских и российских экономистов лидер БНФ доказывал невозможность объединения денежных систем. Тем не менее, «подписывается соглашение, где нарушаются 6 статей Конституции, на восемь месяцев останавливается деловая активность, инвестиции, разрушается экономика, останавливаются заводы». Потери предприятий составляют треть НВП. Зачем это делается? Затем, что «интересы за этим стоят не государственные, а мафиозных кланов», объединяющихся в России и Беларуси, под которые «подверстывается политика». «Московская мафия заинтересована получить наши предприятия и иметь гарантии свободного транзита нефти и газа через Беларусь. За этим идет ВПК и российские империалистические круги — сохранить систему ПВО, ядерные ракеты и т.д. Это конец независимости. Мы будем жить на нашей земле, но не будем владеть ее собственностью. Предприятия, на которых будем работать не нам будут принадлежать. Эта политика называется «неоколониализм».

Тезисы не новые, те кто бывал на встречах с З.Позняком, слышал его в парламенте, на пресс-конференциях, знакомы с ними достаточно хорошо. Однако, впервые, пожалуй, они открыто прозвучали для такой массовой аудитории. Если учесть, что Зенон Станиславович зарезервировал себе последние дни для телеагитации, а, если верить Юлиану Семенову, запоминаются последние фразы, то шансы Позняка на значительное повышение рейтинга — при условии не менее продуманного эфира — могут значительно вырасти.

Рискуя подвергнуться санкциям со стороны Наблюдательного совета при Центризбиркоме, мы все же не станем рассматривать выступления оставшихся двух кандидатов. Выражаем глубокое уважение т.т.А.Дубко и В.Новикову и признательность за их решимость идти до конца и оторвать голоса от идейно близкого им кандидата В.Кебича.

Александр МИХАЛЬЧУК

Голландские тюльпаны, белорусская «липа»...

15 июня в газете «Республика» под рубрикой «Мир и мы» был опубликован материал «Беларусь беременна первым президентом. Кто им станет?», сопровожденный следующей подписью: «(перевод на русский — В.Ганищева ИТАР-ТАСС. Текст из газеты «Amsterdamm-guriere» N36, 12 мая 1994г., автор A.Van-Berst, Голландия, Амстердам)». Слово в слово данный материал перепечатали также правительственные «Советская Белоруссия» и «Знамя юности».

Возможно, выступление далекого «голландского журналиста» и не привлекло бы особого внимания читающей публики, однако за нарочитым иностранным акцентом «амстердамского» автора угадывался до боли знакомый стиль: ***«Полная противоположность экс-спикера — белорусский премьер Вячеслав Кебич, которого называют новым белорусским Машеровым. Его политические и экономические ходы за последние годы были детально просчитаны и в тактическом сысле безупречны. Отступая в малом, ему всегда удавалось выдерживать свою стратегическую линию... Удерживая за счет неимоверных усилий стабильность в государстве, он добился... Вячеслав Кебич, несмотря за жесткую критику со стороны парламентской оппозиции, все эти годы последовательно действовал... В.Кебич и его кабинет еще в 1991 году почувствовали всю опасность...»*** и т.д. и т.п.

Статья убеждает — велики заслуги белорусского премьера перед голландским народом, потому, видимо, его там столь хорошо знают и ценят. Знают, правда, и Шушкевича, и Лукашенко, но — только с отрицательной стороны, под что «автор» отжалел в своем панегирике несколько ругательных мест.

Основной вывод — Голландия уверена в том, кто будет у Беларуси «первенцем» — конечно же, Вячеслав Францевич, имеющий среди населения ***«имидж прагматика, энергичного руководителя».***

Незамысловатое идеологическое побратимство правительственных белорусских и «голландского» изданий вызвало наше здоровое любопытство. 16 июня редакция «БДГ» направила в ИТАР-ТАСС официальный запрос с просьбой подтвердить происхождение «акушероведческого материала». 17 июня из ИТАР-ТАСС был получен любезно подготовленный ответ, который считаем целесообразным воспроизвести полностью.



ИТАР-ТАСС
ИНФОРМАЦИОННОЕ ТЕЛЕГРАФНОЕ АГЕНТСТВО РОССИИ

103009, МОСКВА ТВЕРСКОЙ БУЛЬВАР, 10 телефон 229-79-25 факс 203-31-60 телекс 411186

Главному редактору
"Белорусской деловой газеты
г-ну Вольвачову

Уважаемый господин Вольвачев,

В связи с поступившим от Вас 16 июня запросом о подписи под переводом статьи, озаглавленной "Беларусь беременна первым Президентом. Кто им станет?", который опубликован в газете "Республика", сообщаю следующее:

1. Через ИТАР-ТАСС данная статья не проходила.
2. Корреспонденту ИТАР-ТАСС в Нидерландах Тарасу Ларюхину ничего о такой публикации не известно.
3. О существовании голландской газеты с упомянутым названием ИТАР-ТАСС неизвестно.
4. Переводчика по фамилии Ганищев в ИТАР-ТАСС нет и, согласно данным управления кадров агентства, человек с такой фамилией в этой должности у нас также ранее не работал.
5. Отдел переводов агентства с голландским языком вообще не работает.
6. Перепечатки из зарубежной прессы в изданиях ИТАР-ТАСС даются без фамилии переводчика.

К сему,
зам.главного редактора
Агентства иностранной информации ИТАР-ТАСС
А.Степаненко

17.6.94

ITAR-TASS NEWS AGENCY

Цитатой на цитату

Как уже публиковалось в БДГ (N23/121 от 13 июня с.г.), в поездке по Могилевской области В.Кебич заявил: ***«100 миллионов кредита мы подписываем австрийского для нас. 120 миллионов дается МВФ.»***

С просьбой пояснить, какой кредит МВФ, возможно, имел в виду премьер, редакция обратилась к представителю МВФ в Беларуси г-ну В.Миддейкоопу.

«МВФ предоставил кредит в размере 98 миллионов долларов США в июле 1993 года. При проведении правильной экономической политики МВФ желал и хочет предоставить гораздо больше».

Очевидно, премьер путает не только кредиты с инвестициями, но и международные кредитно-финансовые организации, поскольку упомянутые им $120 млн. предоставлены Всемирным банком.

Клинтон пишет Кебичу...

В адрес Председателя Совета Министров Вячеслава Кебича поступило письмо от президента США Билла Клинтона с выражением искренней благодарности за теплый прием, оказанный ему и его семье во время официального визита в Республику Беларусь в январе этого года. Этот визит рассматривается президентом как важная веха в развитии отношений между двумя государствами.

В письме подчеркнуто то большое значение, которое глава американского государства придает расширению совместных усилий в решении ряда ключевых задач, в том числе реализации совместных программ по сотрудничеству в области конверсии. Подтверждено обязательство Соединенных Штатов оказывать дальнейшее содействие нашей республике в рамках Программы Нанна-Лугара, которая, по словам Б.Клинтона, является реальным признанием непоколебимой преданности Беларуси целям построения безъядерного будущего.

С удовлетворением отмечается, что ряд программ, выделенных как первоочередные во время январского визита, либо завершены, либо близки к завершению. В частности, сообщается, что 25 мая президентом США одобрено назначение руководителей Фонда поддержки предпринимательства в Республике Беларусь. Выражена надежда, что к осени будет создано представительство этого Фонда в Минске и начнется работа по содействию белорусским предприятиям частного сектора. Близится также к завершению работа над двусторонним соглашением о создании совместной комиссии по агробизнесу и сельскохозяйственному развитию, по сотрудничеству в мирном использовании ядерной энергии, успешно продолжается работа над совместной программой по выращиванию культур на загрязненных после Чернобыльской катастрофы землях, над различными программами в сфере здравоохранения и охраны окружающей среды.

Выражена готовность дополнить уже достигнутые успехи новыми совместными проектами в области энергетики, экологии, в решении других важных проблем.

«Я уверен, — пишет Б.Клинтон, — что отношения между Соединенными Штатами Америки и Республикой Беларусь будут развиваться в позитивном направлении и через те каналы, которые мы проложили на благо наших народов».

ПРЕЗИДЕНТСКИЙ СПРИНТ

Видимо? Невидимо!

С 13 июня на протяжении трех дней белорусское телевидение вечером и на ночь глядя крутило рекламные ролики в стиле АО «МММ». Лица появлялись разные — олимпийский чемпион, ученые-физики, лирики, рабочий люд, а суть одна — отдайте свои голоса за Вячеслава Кебича.

Появление в рамках предвыборной кампании такого рода видеоматериалов, казалось бы, естественно. Однако по принятым накануне выборов законам и постановлениям появляться они должны в строго определенное время — отведенное каждому из кандидатов. К тому же бросалось в глаза отсутствие в телеэфире аналогичной рекламы других кандидатов, что нарушило принцип равных прав и возможностей.

Свое недоумение по этому поводу редакция «БДГ» адресовала в Центризбирком, Наблюдательный совет при Центризбиркоме, Гостелерадио. Как ни удивительно, но оказалось, что руководство телевидения и организаций, призванных следить за соблюдением законности в ходе предвыборной кампании, ничего не знают: «не видели» эти ролики, и все тут. Правда, посмотрев на вице-президента БНПА Александра Санчуковского в таком антураже, председатель Центризбиркома Александр Абрамович сказал нам по телефону: «Происходят непонятные вещи». Непонятно Александру Михайловичу было то, что пропагандисты Вячеслава Францевича появлялись в эфире не в урочный час. Зато секретарь комиссии Иван Лихач считает, что любой кандидат вправе «договориться с руководством Гостелерадио, если не исчерпан лимит времени». Но от других кандидатов, как сказали в Центризбиркоме, такого рода видеоматериалов на БТ не поступало. Почему? В Управе БНФ нам сказали, что они поступили бы, но председатель Гостелерадио Александр Столяров заверил обратившихся: эфир занят до 10 июля.

Все возможно, тем более, что в статье 9 совместного постановления Центризбиркома и Совмина (N279 от 26.04.94г.), регламентирующего освещение СМИ предвыборной кампании, **«эфирное время передач определяется специальными приказами руководителей средств массовой информации»**. Но как объяснить, что на вопрос о появления прокебичевских видеороликов А.Столяров заявил, что из-за занятости он «впервые услышал о них 15 июня» — на третий день показа. Шеф Гостелерадио сослался на занятость в связи реорганизаций подведомственной структуры, в которой у него пять (было три) заместителей. И посоветовал обратиться к ним.

Из информированных источников редакции «БДГ» известно, что некая негосударственная структура «предложила» БТ показать видеоролики, пропагандирующие не только одного кандидата. Однако на вопрос об авторстве рекламных материалов и названии структуры, зампред Госкомитета, директор дирекции программ Владимир Куприенко ответил дословно так: «Вы считаете, что у меня времени больше нет, чем заниматься? Ваш вопрос некорректен. Для этих целей (ответов — *ред.*) есть руководитель. От меня ответа вы не получите. Вы должны понимать ситуацию». А далее Владимир Петрович дал повод усомниться в правомерности его перевода, лет двадцать назад, с творческой работы на производственную. Об авторстве видеороликов он сказал: «Вот стоит в Минске стелла. Там не написано, кто автор. Точно так же и здесь. Почему вас автор стелы не интересует?» После напоминания тов.Куприянову о том, что с ним говорят о TV, охраняемом милицией ведомстве, куда любой прохожий не зайдет и не прокрутит в эфире все, что захочет, он ответил, что «в городе тоже есть хозяин, а на TV — это Столяров». При этом подчеркнул: «Я и так вам сказал больше положенного». Хотелось бы знать, кто положил, но разговаривать с нами больше не стали.

Руководитель Наблюдательного совета Александр Жук считает, что прокебичевские ролики крутнули по эфиру за счет «нас с вами» — налогоплательщиков.

15 июня в Центризбирком был приглашен председатель Гостелерадио Александр Столяров. После сделанного ему официального предупреждения о недопустимости подобной практики показа рекламных материалов источник роликов иссяк.

Занимаемся поиском авторов и заказчиков того, что было видимо всем, не только мы — подключена Прокуратура, которую должны бы интересовать источники финансирования, даже Госрегистр проявил интерес к анонимной (А.Столяров категорически отказался назвать Центризбиркому авторов) видеопродукции. Но чисто пропагандистский материал на государственном TV, неизвестно кем и за чей счет оплаченный, выпущенный в эфир «специальным приказом» (?) в разгар предвыборной кампании, так, вероятно, и останется «невидимым».

Роман ЯКОВЛЕВСКИЙ

Споры у границы. Пока дипломатические

Территориальный вопрос в белорусско-литовских отношениях в последнее время стал «выплывать на поверхность» все чаще и чаще. Так, можно вспомнить заявления БЗВ по «виленскому вопросу», вызвавшие бурную реакцию с литовской стороны. Сегодня наблюдается очередной этап разития конфликта.

Поводом для него послужили белорусско-литовские переговоры по демаркации и делимитации границы, которые зашли в тупик при обсуждении вопроса принадлежности железнодорожной станции Гадутишки. До этого, за два с половиной года переговоров, делегации министерств иностранных дел Беларуси и Литвы согласовали 86 спорных участков границы. Однако железнодорожная станция, которую замминистра иностранных дел Беларуси Станислав Огурцов охарактеризовал как «эдакую покосившуюся хибару», стала, похоже, камнем преткновения в переговорном процессе.

Последние официальные встречи по этой проблеме состоялись более полугода назад. Затем проходили лишь неофициальные консультации на уровне замминистров иностранных дел двух стран. По мнению С.Огурцова, за это время проблема приобрела политическую окраску, во многом «благодаря» стараниям литовской стороны, которая «подняла станцию на свои знамена», фактически увязав в своем сознании отрицательное для них решение вопроса Гадутишек с неудачей на переговорах в целом.

Это можно было наблюдать при последних консультациях С.Огурцова с заместителем министра иностранных дел Литвы Домаркасом, которые проходили на самой станции. По словам Станислава Огурцова, литовцы организовали целое шоу, приведя на станцию несколько десятков жителей близлежащего литовского поселка в национальных костюмах и детский хор, который со свечами в руках пел молитвы.

Сама станция Гадутишки до 1979 года принадлежала Беларуси, однако затем решением МПС СССР была передана на баланс Прибалтийской железной дороги. Территория, на которой располагается станция, была и остается белорусской. Сегодняшнее положение создает большие проблемы для белорусских железнодорожников, которые из-за заезда составов на станцию Гадутишки и проезда 200 метров по железной дороге, принадлежащей Литве, вынуждены платить большие деньги, причем в валюте.

Однако проблема «покосившейся хибары» так и оставалась бы дипломатической, если бы не вопрос Вильни и Виленского края. Видя нежелание литовской стороны признавать за Беларусью право собственности на станцию, некоторые политики вспоминают о незаконности передачи Литве Вильни и Виленского края. Так, заместитель председателя БНФ, секретарь комиссии ВС РБ по международным делам и внешнеэкономическим связям Валентин Голубев считает, что «Литве больше, чем Беларуси, необходимо завершение переговорного процесса и законодательного закрепления границы между двумя государствами», так как до тех пор, пока этого не произойдет, открытым остается вопрос незаконной передачи Литве Вильни и Виленского края в 1939 году. По его мнению, в ситуации, когда Литва не хочет передать Беларуси станцию Гадутишки, можно напомнить ей о том, что «Вильня и Виленский край передавались Литве не нами».

Подобные высказывания секретаря комиссии по международным делам уже стали причиной пристального интереса к нему временного поверенного в делах Литвы в Беларуси Альфонсаса Аугулиса, который потребовал от Валентина Голубева разъяснений.

Возникновению напряженности между Беларусью и Литвой способствуют и некоторые действия Литвы на литовско-белорусской границе. На минувшей неделе белорусский МИД направил литовским коллегам ноту, в которой выразил протест против того, что литовцы на закрытых станциях Пискаришки и Разлоги производят «разборку железнодорожных путей и вывоз материалов верхнего строения за пределы Республики Беларусь».

Историческая справка: *После трех разделов Речи Посполитой в 1772, 1792 и 1793 гг. все территории Беларуси находились в составе Российской империи. После Октябрьской революции 1917 года и прихода к власти большевиков события развивались следующим образом. В 1919-1921 гг. советская Россия с переменным успехом вела войну с Польшей.*

Весной 1920г. большевистское правительство начало готовить наступление на польские войска, оккупировавшие Беларусь до Двины и Березины. Стремясь сделать Литву своим союзником, большевики начали с ней переговоры, которые закончились подписанием 12 июля 1920г. договора. По договору Литве передавалась белорусская часть Виленского края вместе с Вильней, а также часть Гродненщины вместе с Гродно. Через месяц, 11 августа, Россией и Литвой был подписан еще один договор, согласно которому последней передавались три повета, в которых белорусы составляли относительное большинство — Двинский, Режицкий и Люцинский.

В начале октября 1920г. военные части, сформированные из уроженцев Виленщины, под командованием генерала Л.Желиговского выбили из Вильни литовские власти. 29 ноября под контролем военной комиссии Лиги Наций между представителями генерала Желиговского и литовским буржуазным правительством было подписано перемирие. На территориях, которые контролировались войсками Желиговского (Виленский, Троцкий, Свентянский, Лидский, Ошмянский и Браславский поветы), была создана Средняя Литва. Это образование просуществовало до 20 февраля 1922г., когда Временный сойм Центральной (Средней) Литвы принял решение о вхождении ее в качестве Виленского воеводства в состав Польши. Таким образом, Вильня и Виленский край оказались территорией Польши.

В 1939г. Западная Беларусь и Западная Украина занимаются Красной Армией. После освобождения Вильни в октябре 1939г. было создано временное управление, которое возглавил представитель военных властей Жилянин. В первых числах октября в Москву наносят визит министр иностранных дел Литвы Ю.Урбшис, чрезвычайный посол и полномочный министр Литвы Наткевичус. После встречи в аэропорту состоялся двухчасовой разговор, в котором с советской стороны приняли участие Молотов, Сталин и уполномоченный в делах СССР в Литве Н.Позняков. Предмет переговоров остался неизвестен. Однако уже 7-го октября в Москву снова прибыла литовская делегация, в состав которой, кроме Урбшиса и Наткевичуса, вошли первый заместитель премьера Литвы К.Бизаускас, командующий литовской армией С.Раштикис, директор экономического департамента И.Баркайтис и несколько экспертов. И 10 октября 1939г. между Москвой и Каунасом был заключен «Договор о передаче города Вильня и Виленского края и о взаимопомощи между Советским Союзом и Литвой». Его подписали Председатель Совнаркома СССР и министр иностранных дел Литвы. Договором предусматривалось, что для закрепления дружбы между СССР и Литовской Республикой город Вильня и Виленская область передаются Советским Союзом Литовской Республике с включением в состав государственной территории и установлением границ между СССР и Литовской Республикой, согласно приложенной карте. Другие статьи предусматривали пропуск советских войск через литовскую территорию, помощь на льготных условиях вооружением и другими военными материалами литовской армии и т.д.

В августе 1940г. в Москве состоялась седьмая сессия Верховного Совета СССР, на которой Литва, а точнее Литовская Советская Социалистическая Республика, была принята в состав Советского Союза. На этой же сессии от имени Правительства и Президиума ВС БССР, а также ЦК КП(б)Б выступил первый секретарь ЦК КП(б)Б Пантелеймон Пономаренко с предложением «о присоединении к Литовской ССР Свентянского района и части территорий с преобладающим литовским населением Видзавского, Гадутишского, Островецкого, Вороновского и Радуньского районов».

В результате от Беларуси в пользу Литвы в 1940г. было отторжено около 2 тыс. км² земель, на которых литовцы составляли меньшинство.

Среди переданных земель упоминается и часть территорий Гадутишского района. В связи с этим следует сделать пояснение, что поселок Гадутишки попал на территорию Литвы, где сейчас и находится, называясь Адутишкис. Земля же, на которой располагалась железнодорожная станция, осталась в составе Беларуси.

Виктор ПАНИЧ

НОВОСТИ REUTER. КОРОТКО

10 июня

Брюссель. На встрече лидеров западноевропейских стран, которая состоится 24-25 июня с.г. в Корфу, будет обсуждаться план модернизации в соответствии с международными стандартами нескольких украинских АЭС, на что потребуется $1,7 млрд. (демонтаж одной Чернобыльской АЭС оценивается в $575 млн.).

12 июня

Брюссель. Большая часть взрослого населения Австрии проголосовала за вступление с 1 января 1995г. в Европейский Союз, увеличив таким образом число членов ЕС до тринадцати.

14 июня

Бонн. Здесь достигнута договоренность о покупке двумя европейскими компаниями *Deutsche Telekom* и *France Telekom* 50% акций крупнейшей американской телекоммуникационной корпорации *Sprint* за $4,2 млрд. В результате этой сделки возникнет новая трансконтинентальная коммуникационная система, способная предложить пользователю максимально широкий спектр услуг.

15 июня

Брюссель. Здесь в очередной раз отложено принятие судебного решения о взыскании Европейским Союзом штрафа с картеля *PVC* в размере $27,5 млн. Картель *PVC* образован такими всемирно известными компаниями, как *Elf, BASF, Shell* и ряд других.

Женева. П.Сазерленд, председательствовавший на последнем раунде переговоров по либерализации мировой торговли ГАТТ, проходившем в Уругвае, награжден Американской премией «За свободную торговлю». Предыдущий лауреат этой премии — экс-президент США Р.Рейган.

16 июня

Брюссель. По сообщению информированных источников, с июля по сентябрь с.г. пройдет несколько раундов переговоров между руководством ЕС, с одной стороны, и Россией, Украиной, Казахстаном — с другой, на которых будут определены размеры экспорта стали из бывшего СССР. Нынешний договор по стальному экспорту заканчивает действие 1 июля 1994г.

Пекин. В 1996г. КНР откроет двери перед крупнейшими автомобилестроительными компаниями мира, предложив им осваивать китайский рынок на конкурентной основе. Китайское руководство дает понять, что преимущества при получении выгодных контрактов будут иметь компании, уже начавшие свою деятельность в Китае с производства запасных частей.

Каир. Правительство Египта отвергло настойчивые советы МВФ пойти на девальвацию национальной валюты, в надежде на то, что западные кредиторы аннулируют четырехмиллиардный ($US) египетский долг.

Люксембург. Высший арбитражный суд Европы признал необоснованным иск автомобилестроительного концерна *Peugeot* к руководству ЕС, разрешившему импорт автомобилей по сниженным ценам в страны Западной Европы.

17 июня

Картахена. На состоявшейся здесь встрече лидеров латиноамериканских стран был принят документ, утверждающий приверженность всех стран континента принципам рыночной экономики.

МИРОВОЙ ТОВАРНЫЙ РЫНОК

Цены фьючерсов на май-октябрь 1994г.

Товар	Июнь	Июль	Август	Сент.	Окт.	Нояб.
Золото COMEX, $/тр.унц.	385,4	-	387,5	-	390,5	-
Платина NYMEX, $/тр.унц.	-	408,0	-	-	411,0	-
Палладий NYMEX, $/тр.унц.	-	-	-	138,00	-	-
Серебро CBT, ц./тр.унц.	531,0	-	531,0	-	-	-
Нефть-сырец NYMEX, $/барр.	-	18,96	18,24	17,95	18,47	-
Нефть-сырец IPE, $/барр.	-	16,71	-	-	-	-
Газойль IPE, $/т	151,75	-	-	-	-	-
Сахар белый LCE, $/т	-	-	352,00	-	-	-
Сахар-сырец CSCE, ц./фунт	-	12,36	-	-	-	-
Кофе LCE, $/т	-	-	-	2388	-	-
Кофе «С» CSCE, ц./фунт	-	137,50	-	-	-	-
Какао LCE, ф.ст./т	-	-	-	1042	-	-
Какао CSCE, $/т	-	1354	-	1382	-	-
Пшеница CBT, ц./60-фунт. бушель	-	342/0	-	348/0	-	-
Кукуруза CBT, ц./56-фунт. бушель	-	284/0	-	279/0	-	-
Соя CBT, ц./60-фунт. бушель	-	710/2	707/2	697/0	-	690/0
Соевое масло CBT, $/фунт	-	28,15	28,15	28,10	27,80	-
Хлопок NYCE, ц./фунт	-	80,00	-	-	77,90	-
КРС, жив. вес CME, ц./фунт	65,20	-	64,70	-	68,00	-

ЛОНДОНСКАЯ БИРЖА МЕТАЛЛОВ

Алюминий	1445,5-1446,0 $/т
Свинец	547,0-547,5 $/т
Никель	6445-50 $/т
Олово	5650-55 $/т
Цинк	1003,5-1004 $/т
Медь	2418-19 $/т

(***Данные на 16 июня***)

Лондон. Цены на нефть сырец (долл./баррель)

	13.06	14.06	15.06	16.06
Dated Brent	16,20	16,40	16,70	16,90
London IPE Brent (июль)	16,41	16,35	16,94	16,85
New York Light Crude (июль)	18,79	18,95	18,86	19,63

*(По сообщениям **REUTER**)*

ВЬЕТНАМ УЛУЧШАЕТ ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ПОКАЗАТЕЛИ

Ханой. По сообщению официальных источников, за первые 4 месяца текущего года объем промышленного производства во Вьетнаме увеличился на 12,1% по сравнению с тем же периодом 1993г.

В числе лидирующих отраслей вьетнамской промышленности — нефтедобывающая, которая улучшила показатели на 20,8%. Производство цемента увеличилось на 15%, угля — на 4,3%, электричества — на 9,6%. Несколько улучшились показатели в сельском хозяйстве страны, где государственный сектор так же, как и в промышленности, доминирует над частным. Ожидается, что в 1994 году уровень инфляции во Вьетнаме не превысит 10% (при ежемесячном росте индекса цен на 1%). В 1993г. уровень инфляции в стране был рекордно низким — 5,2%.

ЕС ПРИЗЫВАЕТ РУМЫНИЮ К БОЛЕЕ АКТИВНОМУ РЕФОРМИРОВАНИЮ ЭКОНОМИКИ

Брюссель. Здесь состоялись переговоры между представителями высокопоставленной румынской делегации и делегации развитых западноевропейских стран. Руководство ЕС высказалось за ускорение приватизации, введение жесткой финансовой дисциплины для предприятий госсектора, принятие закона о банкротстве, учреждение коммерческих судов. В области финансов делегация ЕС призвала правительство Румынии к проведению рекапитализации государственных банков, изменению системы межбанковских платежей, а также избавлению от безнадежных долговых обязательств. Капитаны западноевропейской экономики дали ясно понять румынской делегации, что выполнение рекомендаций будет условием получения новых займов.

*(По сообщениям **REUTER**. Перевод с англ. БДГ)*

МИРОВЫЕ ФИНАНСЫ. ФОНДОВЫЙ РЫНОК

Лондон. Курсы покупки/продажи ведущих мировых валют и золота на Лондонской валютной бирже. (Курсы обмена для туристов не совпадают с приведенными).

	13.06	15.06	16.06	17.06
$1.00	1,3792/02	1,3832/42	1,3904/14	1,3866/76 кан.дол.
	1,6536/46	1,6422/32	1,6298/08	1,6380/90 нем.марка
	1,8544/54	1,8378/88	1,8256/66	1,8360/70 голл.гульд.
	1,3985/95	1,3817/27	1,3690/00	1,3778/88 шв.франк
	34,05/09	33,78/82	33,52/56	33,71/75 бельг.фр.
	5,6340/90	5,6000/50	5,5630/80	5,5830/80 фр.франк
	1596,8/8,3	1598,0/9,5	1591,8/3,3	1605,6/7,1 ит.лира
	103,46/56	102,73/83	102,92/97	103,68/73 яп.иена
	7,8900/00	7,8875/75	7,8700/00	7,8700/00 швед.кр.
	7,1710/60	7,1240/90	7,0770/20	7,1170/20 норв.кр.
	6,4650/00	6,4200/50	6,3850/00	6,4150/00 дат.крона
Фунт стерл.	$1,5122/32	1,5208/18	1,5208/18	1,5156/66
Золото (за унц.)	$382,45/382,95	383,45/383,85	387,10/387,50	385,80/386,10

Обменные курсы, золото (закрытие, **Лондон**)

	13.06	14.06	15.06	16.06
Доллар/марка	1,6473	1,6447	1,6353	1,6311
Доллар/иена	102,97	102,65	102,70	103,25
Фунт стерл./доллар	1,5215	1,5177	1,5201	1,5205
Золото ($ за унцию)	382,65	384,25	386,55	385,75

Индексы на ведущих фондовых биржах на 16-00 GMT

	13.06	14.06	15.06	16.06
New York Dow Jones	3783,12	3812,29	3803,73	3805,31
London FTSE-100 index	3016,3	3039,6	3045,8	3030,1
Nikkei average	21552,81	21353,97	21282,96	21367,47
Frankfurt DAX-30 index	2105,78	2074,70	2074,70	2054,91
Paris CAC-40 general index	1977,66	1991,99	1966,39	1942,81
Sydney Australian All-Ordinaries index	2069,4	2076,6	2074,4	2056,0
Hong Kong Hang Seng index	выходн.	выходн.	9149,52	9022,92

*(По сообщениям **REUTER**)*

ВАШ ПОТЕНЦИАЛЬНЫЙ ПАРТНЕР

Предложения продукции компаний США

Противопожарное пропиточное средство — Dri-One Flame Retardant — для дерева, бумаги, тканей и волокон. Экологически чистое, без запаха, не оставляет пятен и полностью высыхает. Смывается водой. Конкурентная цена. Поставляется в емкостях по 1, 4 и 19 литров. Приглашаются дистрибуторы и конечные потребители.

Контакт: Thomas A. Klecka, Manager, Desert Research Institute, Inc., Dept. CN, 706 South Drew St., Mesa, Arizona 85210 USA Tel: (602) 267-9498 Fax: (602) 644-1159

Держатель для удостоверения личности — Mini-Bak ID — представляет собой легкое, компактное устройство, позволяющее обладателю вынимать документ и протягивать на длину руки, не открепляя его от одежды. Держатель прикалывается булавкой или пристегивается к одежде, содержит шестиметровый нейлоновый шнур и пружинное наматывающее устройство. Приглашаются дистрибуторы.

Контакт: Shirley Paugh, Mktg. Mgr., West Coast Chain Mfg. Co., Dept. CN, 1460 South Balboa Ave., Ontario, California 91761 USA. Tel: (909) 923-7800 Fax: (909) 923-0024

Аэрозольное средство самообороны на основе кайенского перца — Punch Cayenne Pepper — применяется полицией, войсками, в исправительных учреждениях, гражданскими лицами. Средство безопасно, нетоксично, биоразлагаемо, не разрушает озоновый слой, не наносит побочных повреждений. В то же время оно достаточно эффективно, поскольку обезвреживает нападающего на 30-40 минут. Поставляется в емкостях по 11 и 480 г. Приглашаются дистрибуторы.

Контакт: James M. Stewart, Pres., JMS Distributors, Ltd., Dept. CN, PO Box 11525, Norfolk, Virginia 23517 USA. Tel: (804) 440-9145 Fax: (804) 440-2748

Аэрозольное средство самообороны — Phaser — останавливает нападающего на расстоянии 6 метров посредством уникальной комбинации экстракта эфирного масла, выбрасываемого под большим давлением. Выброс струей исключает необходимость точного прицеливания. Действует мгновенно и сохраняет эффект в течение до 30 минут, не причиняя дальнейших вредных последствий. Применяется потребителями, силами безопасности и охраны правопорядка. Поставляется различной емкости. Приглашаются дистрибуторы.

Контакт: Steve Pomerantz, Pres., CSP International Inc., Dept. 9, Dept. CN, 4349 Okeechobee Blvd., Bldg. E-6, West Palm Beach, Florida 33067 USA. Tel: (407) 697-8832 Fax: (407) 471-7051

Многофункциональные спасательные устройства с прожектором — Phoenix Rescue Equipment and Light Towers — могут применяться пожарными, спасательными бригадами, строительными компаниями. Позволяют извлекать жертв несчастных случаев, обеспечивая подачу света в чрезвычайных ситуациях, а также на спортивных соревнованиях. Спасательные инструменты включают расчищающее и резательное оборудование, прожектор мощностью 6000W выдвигается на высоту до 6,09 м. Приглашаются дистрибуторы и торговые представители.

Контакт: Jack Armstrong, Pres., Scan Global, Inc., Dept. CN, 425 River View Plaza, Trenton, New Jersey 08611 USA. Tel: (609) 989-1220 Fax: (609) 695-0822

Блокиратор колес автомобилей — Auto-Boot Immobilizer — представляет собой компактное, высокопрочное устройство, простое в обращении. Основное назначение — задержание машин, запаркованных в неположенном месте. Эффективно служит в качестве противоугонного средства для легковых, грузовых автомобилей, дорожно-строительной техники. Приглашаются торговые агенты.

Контакт: Paul Bernier, Pres., Palma Auto Boot, Dept. CN, 2000 South Eads St., Ste. 1003, Arlington, Virginia 22202 USA. Tel: (703) 920-0564 Fax: (703) 521-3353

Защитный спальный мешок — The Space Brand Emergency Bag — представляет собой продукт, полученный из материалов, первоначально разработанных для космических исследований. Защищает от холода, отражая и сохраняя тепло человеческого тела. Рзмеры: 213,4x91,4 см, вес — 114 г. Может умещаться в медицинскую коробку первой помощи. Цена — $72 за упаковку, содержащую 12 единиц; минимальная поставка — 4 упаковки. Приглашаются дистрибуторы и конечные пользователи.

Контакт: Charles Dale, Pres., Adriatic Traders, Inc., Dept. CN, 402 Winterthur Ct., Silver Spring, Maryland 20904 USA Tel./Fax: (301) 384-0994

Пуленепробиваемый жилет — Hyper-Lite — изготавливается из Allied Signal Spectra Shield и новой ткани Spectra 100. Может использоваться полицией, армией, госслужащими и др., чья работа связана с риском. Приглашаются дистрибуторы, представители, заинтересованные полицейские формирования и сотрудничающие с ними компании.

Контакт: Michael Edwards, Intl. Sales Mgr., Safariland Ltd., Inc., Dept. CN, 3120 East Mission Blvd., Ontario, California 91761 USA. Tel: (909) 923-7300 Fax: (909) 923-7400

Портативная шоу-рум средств безопасности — Portable Strategic Showroom — предназначена для демонстрации продукции фирмы — оборудования безопасности и наблюдения. Включает видеопроигрыватель, позволяющий торговым агентам и дистрибуторам показать потенциальным покупателям продукцию, обучить ее использованию. Приглашаются агенты и дистрибуторы.

Контакт: Ed Sklar, CCS International, Dept. CN, 360 Madison Ave., Sixth Fl., New York, New York 10017 USA. Tel: (212) 557-3040 Fax: (212) 983-1278

Устройство против угнощиков машин — KARJAK — крепится внутри автомобиля, обезвреживает одного и более угонщиков на 30-45 минут. Разработано полицейским с 21-летним опытом. Выстреливает в угонщика экологически безопасным составом, вызывая сильную боль и жжение на глазах и коже. Вес — 56,7 г. Приглашаются дистрибуторы.

Контакт: James M.Stewart, Pres., JMS LTD, Dept. CN, PO Box 11525, Norfolk, Virginia 23517 USA. Tel: (804) 440-9145 Fax: (804) 440-2748

Системы контроля доступа — Access Control Systems — сконструированы специально для защиты людей и имущества от недозволенного доступа. Соответствуют требованиям лечебных, государственных учреждений, военных, промышленных, коммунальных объектов. Используют клавишный номеронабиратель, считывающее карточки устройство либо то и другое для разрешения, отказа, записи и доклада о доступе. Могут устанавливаться в отдельных зонах либо на объектах в целом. Цены конкурентные. Приглашаются квалифицированные торговые агенты и дистрибуторы.

Контакт: R7W7 Foster, Jr., Exec. Vice pres.,/Dir. of Mktg., Hirsch Electronics Corp., Dept. CN, 1751 Langley Ave., Irvine, California 92714 USA Tel: (714) 250-8888 Fax: (714) 250-7372

Противопожарное покрытие — Fire Research 477 — применяется на нефтеперерабатывающих предприятиях, электростанциях, на самолетах и кораблях. Представляет собой двухкомпонентную тонкую эпоксидную пленку, которая вспучивается под воздействием огня, обеспечивая термозащиту. При высыхании образует гладкую, твердую повехность, устойчивую к большинству химических веществ. Поставляется в емкостях по 3,78 и 18,92 л.

Контакт: Robert A.Woods, Pres., Fire Research Laboratories, Dept. CN, 302 Catron, Santa Fe, New Mexico 87501 USA. Tel: (505) 988-3985 Fax: (505) 989-8326

Защитное покрытие для пожарных — Uno Hoods — предохраняет от жара, открытого огня, пара. Изготавливается трех моделей одного универсального размера. Используются пожарными командами, на промышленных, нефтехимических предприятиях. Приглашаются дистрибуторы.

Контакт: Frank Cicora, Sales Representative, LaFrance Equipment Corp., Dept. CN, PO Box 333, Elmira, New York 14902-0333 USA. Tel: (607-733-5511 Fax: (607) 733-0482

Аудио-видеосистема для обнаружения жертв завалов — SEARCHCAM — используются подразделениями гражданской обороны, пожарными, спасательными отрядами. Система состоит из поискового пробника и упаковки с оборудованием. Видеомонитор, крепящийся на груди спасателя, позволяет наблюдать жертву; обеспечивается двухсторонняя переговорная связь. Электронное оборудование и батареи питания находятся в отдельной упаковке. Приглашаются дистрибуторы.

Контакт: David Murray, Vice Pres., Tecfen Corporation, Dept. CN, 5860-C Hollister Ave., Santa Barbara, California 93117 USA. Tel: (805) 967-1153 Fax: (805) 967- 1295

Система для изготовления удостоверений личности — Identification System — предназначена для быстрого и простого изготовления, обработки и упаковки в пластик удостоверений с цветными фотографиями и карточек контроля доступа. Используется госучреждениями, учебными заведениями, различными организациями. Система включает камеру со штативом, высекательный аппарат, машину для припрессовки пленки. Цена — $1095 — $3395. Приглашаются конечные потребители.

Контакт: Dr. Lloyd A. Bates, Pres., Universal Systems, Dept. CN, 6321 Noel Dr., Brentwood, Tennessee 37027 USA. Tel: (615) 373-2001 Fax: (615) 373-4684

Беспроводная программируемая система безопасности — Wireless Security System — использует пассивные инфракрасные детекторы, дымовую сигнализацию, оконные и дверные мониторы, ударные сенсоры и др. для оповещения домовладельцев и владельцев предприятий о несанкционированном вторжении и пожаре. Состоит из компьютеризованного базового устройства и следящих устройств. Системы могут адаптироваться под конкретные требования пользователей. Приглашаются дистрибуторы.

Контакт: Gregory L. Elam, Pres., Firevoid USA, Inc., Dept. CN, 1018 New Circle Rd., Ste. 204, Lexington, Kentucky 40505 USA. Tel: (606) 231-0595 Fax: (606) 255-4675

(Источник: Commercial News USA. Материалы предоставлены коммерческим отделом Посольства США в РБ)

20 июня 1994 года № 24 (122)

О РОССИЙСКОЙ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ МОДЕЛИ

Шесть президентских указов, которые дали повод В.Черномырдину возвестить о рождении российской экономической модели, остаются в центре всеобщего внимания. Суть пакета указов президента сводится к бюджетному маневрированию в целях облегчения налогового давления на предприятия, что, по идее разработчиков, должно в конечном счете привести к оживлению экономики.

Естественно, снижение налогов в условиях бюджетного дефицита возможно, только если сокращение доходов будет компенсировано. Поэтому указ «Об отмене квотирования и лецинзирования поставок товаров и услуг на экспорт» должен не просто либерализовать определенный сектор экономики, но и стимулировать рост валютных доходов федерального бюджета. Этой цели служит отмена тарифных льгот. Именно ликвидация льгот вместе с укреплением налоговой и платежной дисциплины (чему посвящены другие указы майского пакета) должна была позволить безболезненно снизить налоги.

В письме на имя М.Задорнова, председателя комитета по бюджету, налогам, банкам и финансов Госдумы, Минфин развеял эти надежды. Расчет министерства строится на том, что валютные потери от отмены государственных квот на экспорт нефти, нефтепродуктов, цветных металлов и природного газа, оцениваемые проектом федерального бюджета в $2,6 млрд, не покрываются ожидаемыми поступлениями от экспортных таможенных пошлин ($2,47 млрд). При этом министерством учтены уже новые, существенно заниженные ставки вывозных пошлин в соответствии с подготовленным проектом правительственного постановления. Реально бюджет ничего не выигрывает. Общий вывод Минфина однозначен: указ «Об отмене квотирования и лицензирования поставок товаров и услуг на экспорт» не приведет к увеличению доходной части бюджета. Т.о. в активе правительства остаются по существу только административные меры борьбы со злостными неплательщиками налогов. А это не вселяет особой уверенности в том, что обещания снизить на 10-20 пунктов уровень ставок налогов на прибыль и на добавленную стоимость будут выполнены.

ОГРАНИЧЕНИЕ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ИНОСТРАННЫХ БАНКОВ В РОССИИ ВЫЗОВЕТ ОТВЕТНУЮ РЕАКЦИЮ ЗАПАДА

Российские финансовые круги, блокирующие расширение деятельности иностранных банков в России, сами могут остаться в изоляции со стороны западных банковских кругов, заявил Агентству финансовой информации председатель подкомитета по банковскому законодательству Государственой Думы РФ Павел Медведев.

По мнению депутата, необходимо либерализовать деятельность иностранных финансовых структур в России, оставив при этом два основных ограничения. В первую очередь, должен быть сохранен лимит долевого участия иностранных банков в совокупном уставном капитале российских банков (в настоящее время составляет 12%). Кроме того, считает П.Медведев, необходимо создать условия, при которых иностранцы, обладающие средним капиталом, не смогут «скупить мелкие российские банки».

В конце мая Председатель Центрального банка России (ЦБ РФ) Виктор Геращенко сообщил, что до 8 июня можно ожидать Указа Президента о либерализации деятельности иностранных банков в России. При этом глава Центробанка высказал сомнение, что в ожидаемом указе будет «прописана конкретная цифра» долевого участия иностранных банков в консолидированном уставном капитале отечественных банков. Однако он отметил, что подобный «потолок» должен существовать и Банк России будет постоянно держать его под контролем.

Позднее, в начале июня руководитель администрации Президента РФ Сергей Филатов заявил «Интерфаксу», что никакого проекта указа президента по расширению деятельности иностранных банков на территории России не готовится.

Представитель Центрального банка России ЦБ РФ высказал предположение, что вопрос о деятельности иностранных банков в последнее время приобрел «лоббистский» характер. По мнению финансиста, некоторые российские банкиры начали блокировать вопрос об иностранных банках из-за опасения конкуренции.

Подкомитет Госдумы, возглавляемый П.Медведевым, подготовил законопроект о банках и банковской деятельности, который регулирует, в частности, деятельность иностранного банковского капитала в России. Сроки рассмотрения этого документа нижней палатой парламента пока не определены.

Ограничения на деятельность иностранных банков в России были введены указом Президента РФ в ноябре 1993 года. В соответствии с ними, инобанки имели право обслуживать на территории РФ только нерезидентов.

ЭСТОНИЯ

ФОНД «VEB» НАМЕРЕН СОБРАТЬ КРЕДИТЫ МОСКОВСКОГО «ВНЕШЭКОНОМБАНКА»

Эстонский фонд «VEB», в котором собраны все требования к Московскому «Внешэкономбанку», намерен собрать также все выданные «Внешэкономбанком» кредиты. Об этом сообщил вице-президент Банка Эстонии Энн Тейманн (Enn Teimann).

По его словам, в Эстонии имеются примерно 20 кредитных договоров на общую сумму около 30 миллионов долларов США. В настоящее время Банк Эстонии, министерство финансов и министерство юстиции готовят документы для объединения всех кредитов в фонде.

Стоимость фонда «VEB» составляет 63 миллиона долларов, однако стоимость сертификатов, выданных по искам, согласно международным нормам, оценивается всего в 5% от номинала. Тейманн сказал, что эти сертификаты имеют все же некоторое хождение между фирмами и даже западные фирмы проявляют к ним интерес.

Причины, почему деньги не возвращаются, имеют, по словам Тейманна, как экономический, так и политический характер. Нет возможности выплатить деньги даже Парижскому и Лондонскому клубам. Кроме того, для выплаты денег необходимо улучшение политического климата между Эстонией и Россией.

Относительно возвращения замороженных денег сделано много предложений. Предлагаются от 30% до 70% замороженных средств. Кроме того, вместо денег предлагаются потребительские товары и даже несуществующая «красная ртуть». Однако пока практически ни одна сделка не преодолела стадии оформления документов.

С 1 ИЮЛЯ 1995 ГОДА ИНОСТРАННЫЕ ТОВАРЫ В ЭСТОНИИ ДОЛЖНЫ СНАБЖАТЬСЯ НАДПИСЯМИ И ПОЯСНЕНИЯМИ НА ЭСТОНСКОМ ЯЗЫКЕ

Правительство Эстонии 14 июня обсудило правила маркирования фасованных товаров (продуктов питания, косметики, бытовой химии) и решило ввести эти правила в действие с 1 июля 1995 года. Об этом на пресс-конференции сообщил премьер-министр Март Лаар (Mart Laar).

Как известно, согласно закону о защите потребителя, с 1 июля этого года все импортируемые фасованные товары должны снабжаться этикетками на эстонском языке.

Правительство сочло, что в такой короткий срок торговые предприятия не сумеют выполнить закон, поэтому правила маркирования начинают действовать с 1 июля этого года, однако на их полное вступление в силу отводится один год.

Лаар пообещал, что после 1 июля 1995 года будут применяться санкции в отношении тех торговых предприятий, которые откажутся соблюдать эти правила.

АГЕНТСТВО «REUTER» ОТКРЫЛО СВОЕ ПРЕДСТАВИТЕЛЬСТВО В ТАЛЛИННЕ

Одно из крупнейших в мире информационных агентств «Reuter» открыло 14 июня свое представительство в Таллинне.

На церемонии, на которую приехал генеральный директор «Reuter» Питер Джоб (Peter Job), приветствие президента Леннарта Мери (Lennart Meri) зачитал начальник президентской канцелярии Михкель Вейдерма (Mihkel Veiderma).

Агентство «Reuter» намеревается увеличить свое присутствие в Эстонии и в Балтийских государствах за счет информации, распространяемой как в прессе, так и в деловых кругах.

Питер Джоб в своей речи сказал, что скоро в Эстонии будет открыт корреспондентский пункт «Reuter», который начнет распространять информацию отсюда по всему миру. До настоящего времени Балтийские государства входили в регион Московского бюро «Reuter».

В части распространяемой среди банков и фирм деловой информации «Reuter» конкурирует главным образом с американской фирмой «Dow Jones Telerate», которая начала активную деятельность в Балтийских странах больше года назад и поэтому значительно опередила «Reuter».

Открытое в Таллинне бюро займется главным образом обслуживанием деловой клиентуры.

Распространение деловой информации составляет наибольшую часть оборота агентства, который в прошлом году равнялся 1,87 миллиарда английских фунтов. Продажа новостей в общем обороте составила всего 7%.

Представительство агентства «Reuteri» в Таллинне находится неподалеку от Ратушной площади на ул.Мюнди 3. Возглавляет бюро Юрьо Реэпяэ (Yrjo Reenpaa).

В августе предполагается открыть представительство агентства в Риге.

BALTIC NEWS SERVICE

УКРАИНА

ПО ОФИЦИАЛЬНЫМ ДАННЫМ, НА УКРАИНЕ ИНДЕКС ИНФЛЯЦИИ В МАЕ СОСТАВИЛ 105,2 ПРОЦЕНТА

Индекс инфляции на Украине, по официальным данным, в мае составил 105,2 процента. Как сообщили в Минстате Украины, в январе нынешнего года он составлял 119,2 процента, в феврале — 112,6, в марте — 105,7, а в апреле — 106 процентов.

ВАЛЮТА И ПРОСТО ДЕНЬГИ

А ПО ПОЧКАМ НЕ ИНТЕРЕСУЕТЕСЬ?

Минфин Латвии завершил разработку проекта нового налогового законодательства. Глобальные изменения, в частности, коснутся социального налога, на чем сильно настаивает Мировой банк. Кроме того, налог с оборота будет заменен налогом на добавленную стоимость.

Примечательно, что свеженькие законы четко установят не только обязанности, но и права латвийского налогоплательщика. Например, порядок разрешения споров с чрезмерно алчными сборщиками. Чтобы не так, как сейчас, когда самое-самое мягкое, что звучит в перепалке: «А по почкам не интересуетесь?»

Однако радоваться особенно не следует. Ведь правительство хочет всерьез застолбить за собой право превентивного взимания налогов в форме аванса. За это министры даже готовы вводить новые подати не позднее, чем за месяц до начала хозяйственного года.

Любопытно также известие, исходящее из приватизационных недр. Возможно, со следующей недели в Латвии начнется выдача-продажа лицензий на право посреднической деятельности на рынке сертификатов. Годовая лицензия будет стоить 300 Ls вдобавок к сдаче небольшого экзамена.

Между тем в России ваучеризация практически завершилась. И сразу стало всем скучно. Даже рост курса доллара просчитывается и прогнозируется. Причем настолько, что оживилась Московская товарная биржа. Теперь наряду со спекулянтами там появились и нормальные предприниматели, заинтересованные фьючерсными контрактами на поставку долларов в августе и сентябре.

Но наибольшую остроту в эти дни принял вопрос об иностранных банках. Российским финансовым гигантам так и не удалось поставить непроницаемую плотину западному капиталу. Указ Ельцина позволил инобанкам получать лицензии при условии любезного отношения к российским банкам со стороны соответствующего государства.

Видимо, в Узбекистане законы помягче и не помешали «Берлинербанку» в начале июня открыть там свое представительство. Вот только не очень правдоподобно звучало объяснение немцев, почему их выбор пал именно на Ташкент, а не на Алматы, как намечалось ранее. Мол, в Узбекистане больше политической стабильности, да и курс экономических реформ прямее. Но может все дело в том, что в Казахстане уже есть нормальные коммерческие банки, а узбеки их и в глаза не видывали? Все-таки конкуренция.

Потихоньку более уверенными становятся и белорусские финансисты. В Минске к валютным фьючерсным торгам приступил уже второй коммерческий банк. Правда, пока лишь на срок от 15 до 30 суток. Как всегда обязательным условием является контракт с нерезидентом.

Отметим и небольшую расслабуху, которую позволил себе Национальный банк Украины. Официальный курс стал чуточку трезвее: $1 = 16500 крб. А вот «черные» котировки внезапно пошли вниз — до 43-45 тыс.крб. за доллар США. Не особо вдаваясь в причины стабилизации, многие кинулись скупать карбованцы. Причем особой популярностью пользуется украинская валюта, успевшая пройти через счета нерезидентов Украины. Это связано с беззакониями, творимыми фискальными и финансовыми службами страны трезубца.

С особым шиком ими проводятся, например, такие, с позволения сказать, «операции». Украинская фирма берет кредит (благо там это плевое дело). Деньги из банка-кредитора загоняются сразу же на счет банка, вызвавшегося произвести конвертацию. Затем фирма, предварительно захапав валюту, заявляет кредитору, что возвратить полученную сумму не может (или не хочет). В безакцептном порядке компетентные органы списывают деньги со счета незадачливого банка-конвертатора. А хитрецов уже и след простыл.

Группа экспертов для БДГ. Рига

ТАМОЖЕННАЯ СТАТИСТИКА ВНЕШНЕЙ ТОГОВЛИ РОССИИ

Государственный Таможенный комитет Российской Федерации (ГТК РФ) выпустил первый номер бюллетеня «Таможенная статистика внешней торговли Российской Федерации» за первый квартал 1994 года. Выход бюллетеня возобновлен после сорокалетнего перерыва.

Как отмечено в документе, в первом квартале текущего года структура экспорта России имела сырьевую направленность. Доля топливно-сырьевых товаров от общего объема экспорта составила 48 проц.; черных и цветных металлов — 15,4 проц.; машиностроительной продукции — 8,6 проц. Экспорт в страны дальнего зарубежья составил: каменного угля — 2,8 млн т; сырой нефти — 19,2 млн т; нефтепродуктов — 6,7 млн т; природного газа — 28,7 млрд куб.м; азотных удобрений — 1,3 млн т; чугуна — 823 тыс. т; меди — 31,7 тыс. т; никеля — 19,2 тыс. тонн.

По данным бюллетеня, импортные потребности удовлетворялись в значительной степени за счет ввоза товаров из стран дальнего зарубежья. Так, в первом квартале было импортировано в Россию: пшеницы — 478 тыс. т; кукурузы — 523 тыс. т; рыбы — 60 тыс. т; цитрусовых — 253 тыс. тонн.

Крупными партнерами России во внешней торговле являются Германия (11,8 проц. от общего экспорта и 16,4 проц. от общего импорта), США (6,6 проц. и 9,1 проц. соответственно), а также Великобритания, Италия, Финляндия, Китай. Экспортировано товаров во все страны мира на общую сумму 12 млрд 072 млн долларов США, импортировано — на 8 млрд 670 млн.

РОССИЯ: НАМЕЧАЕТСЯ СНИЖЕНИЕ СТАВОК ВЫВОЗНЫХ ТАМОЖЕННЫХ ПОШЛИН

Минфин направил в правительство России проект постановлений, предусматривающих снижение ставок вывозных таможенных пошлин по сырой нефти на 50 процентов, по дизтопливу — на 67, бензину — 75, реактивному топливу — 70, необработанному алюминию — 86. Мазут предложено экспортировать беспошлинно.

ДОГОВОР О СВОБОДНОЙ ТОРГОВЛЕ МЕЖДУ ЛАТВИЕЙ И ЕВРОПЕЙСКИМ СОЮЗОМ ГОТОВ К ПАРАФИРОВАНИЮ

Договор о свободной торговле между Латвией и Европейским Союзом подготовлен к парафированию 20 июня. Об этом, по возвращении с четвертого раунда переговоров с ЕС, журналистам заявил государственный министр Латвии по внешней торговле и делам ЕС Ольгерт Павловскис (Olgerts Pavlovskis).

Он подчеркнул, что будущий договор имеет не только экономическое, но и политическое значение, т.к. предоставляет Латвии большие гарантии ее безопасности.

В тексте договора и прилагаемых к нему деклараций предусмотрено, что Латвия в ближайшее время может заключить ассоциативный договор и после этого стать полноправным членом ЕС. Процесс вступления Латвии в ЕС может продлиться 6-10 лет, считает Павловскис.

В том случае, если парламент Латвии в ноябре ратифицирует этот договор, с 1 января 1995 года латвийские промышленные товары не будут облагаться в странах ЕС таможенной пошлиной. Благодаря этому повысятся и экспортные возможности для латвийских товаров. Павловскис пояснил, что на отдельные виды латвийской промышленной продукции общий период свободной торговли составляет 2-4 года. Торговлю латвийской сельхозпродукцией будут регулировать 3 протокола, в которых указаны размеры соответствующих квот. Несмотря на то, что латвийские товары недостаточно хорошо оформлены, предоставление Латвии квот означает право на их продажу в Европе.

Павловскис добавил, что изделиям латвийской текстильной промышленности предоставляются квоты, позволяющие экспортировать до 30% всей продукции этого рода при нулевых таможенных тарифах.

В свою очередь Латвия предоставит льготы в основном на те товары, которые на ее территории не производятся, например, на овощи в зимний период.

«АВИС» ОТКРЫЛА КОНТОРУ В ЦЕНТРЕ ТАЛЛИННА

Международная фирма проката автомобилей «Авис» («Avis»), которую в Эстонии, Литве и Беларуси представляет АО «Идеал» (AS Ideal), открыла в Таллинне свою контору в здании отеля «Олимпия».

На церемонии открытия директор фирмы «Авис» Олав Хоммерштад (Olav Hommerstad) выразил удовлетворение деятельностью АО «Идеал». По его словам, в прошлом году «Идеал» была признана лучшей дочерней фирмой в системе «Авис».

Для справки. *Совместное эстонско-шведское (соответственно 51% и 49% акций) частное акционерное общество «Идеал» было создано в 1990 году и начало свою деятельность в начале 1991 года с штатом из трех работников и с тремя автомобилями. В 1992 году АО «Идеал» получило лицензию фирмы «Авис».*

По словам генерального директора АО «Идеал» Урмаса Исока (Urmas Isok), в настоящее время прокатный парк фирмы насчитывает 100 автомобилей, из которых 40 работают в Эстонии. Автомобильный парк ежегодно удваивается. По словам Исока, число клиентов фирмы в этом году превысит 2 тысячи.

Арендуют главным образом «Тойоты», «Ниссаны», «Форды», «Вольво», так как эти автомобили меньше привлекают внимание угонщиков. Исок не стал назвать число угнаных автомобилей, заметив только, что ни одна из угнаных машин до сих пор не найдена.

По словам Исока, фирма использует только новые автомобили, которые через год эксплуатации продают. «Фирма «Авис» не стремится быть самой дешевой, но стремится быть самой лучшей», — сказал Исок. По его словам, цены на прокат атомобилей в Восточной Европе наиболее высокие в мире. «Авис» сдает автомобили в прокат только тем клиентам, у которых есть международные кредитные карточки.

ВСЕМИРНЫЙ БАНК НЕ ВИДИТ В ПРОТЕКЦИОНИЗМЕ ЗАЩИТЫ ДЛЯ ЭКОНОМИКИ

Высокие таможенные тарифы и квоты являются не лучшим средством для защиты внутреннего рынка страны. Так считает руководитель Балтийской конторы Всемирного банка Ларс Йерлинг (Lars Jeurling).

Бывший министр финансов Польши Лешек Бальцерович (Leszek Balcerowicz) также считает, что вставшие на путь реформ страны должны отказаться от протекционизма как в торговле, так и в сельском хозяйстве. Пример Европейского союза нельзя копировать. Об этом экс-министр говорил в Риге на организованном Всемирным банком пресс-семинаре, посвященном переходу к рыночному хозяйству.

По словам Йерлинга, Балтийские страны уже имеют естественную защиту в виде малых затрат нз рабочую силу. В 1993 году среднемесячный доход на одного жителя Эстонии составил 95 долларов США, в Литве — 74 доллара и в Латвии — 119 долларов, в то время как в других идущих по пути реформ странах он составлял: в Польше — 205, в Венгрии — 374 и в Словении — даже 418 долларов.

По мнению Йерлинга, наихудшую помощь экономике оказывают сельскохозяйственные квоты. Следствием квот является рост внутренних цен, что ведет к свердоходам крупных производителей. От этого возрастает инфляция и страдает большинство населения.

Кроме того, от высоких сельскохозяйственных тарифов трудно избавиться впоследствии, так как крупные производители не хотят отказываться от высоких прибылей. Сельское хозяйство можно поддерживать с помощью денег, но нельзя ограничивать импорт. По словам Йерлинга, показатели урожайности и продуктивности сельского хозяйства Балтийских стран заметно ниже, чем в развитиых странах.

BALTIC NEWS SERVICE

ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВО

ПАРЛАМЕНТ ЛАТВИИ ПРИНЯЛ ИЗМЕНЕНИЯ К ЗАКОНУ О ХЛЕБНОМ РЫНКЕ ЛАТВИИ

15 июня, парламент Латвии принял изменения к закону о хлебном рынке Латвии и хлебных резервах страны.

В соответствии с ними производителям хлеба — крестьянским хозяйствам, кооперативам и паевым обществам — не нужно будет перечислять 3% от суммы, полученной от сделки по продаже зерна, в районный уравнительный фонд хлебопроизводства.

Но эти 3-процентные платежи по прежнему необходимо производить оптовым торговцам зерном и посредникам.

ПАРЛАМЕНТ ЛАТВИИ ПРИНИМАЕТ ИЗМЕНЕНИЯ К ЗАКОНУ О ЗАРУБЕЖНЫХ ВКЛАДАХ

16 июня, парламент Латвии принял изменения к закону об иностранных вкладах в Латвийской Республике.

Закон дополнен новой статьей, которая определяет, что иностранным банкам, имеющим разрешение Банка Латвии, предоставляется право открытия филиалов или отделений на территории Латвии. В этом случае филиал или отделение банка регистрируется в качестве постоянного плательщика налогов в Латвийской Республике, если в имеющих силу международных договорах об избежании двойного налогообложения, утвержденных парламентом Латвии, не говорится иного.

Изменения определяют также, что, кроме имеющихся ограничений, иностранные инвесторы не имеют права обретать контроль над предприятиями, которые занимаются предпринимательской деятельностью в области организации и содержания лотерей и азартных игр в Латвии.

ПАРЛАМЕНТ ЛАТВИИ ПРИНЯЛ ЗАКОН ОБ АЗАРТНЫХ ИГРАХ И ЛОТЕРЕЯХ

16 июня парламент Латвии принял закон об азартных играх и лотереях, а также о сборах и налогах на азартные игры и лотереи.

Закон об азартных играх и лотереях определяет способ их организации и условия проведения. В соответствии с законом, разрешение на организацию азартной игры и лотереи выдает министерство финансов Латвии. До сих пор такое разрешение могло быть выдано соответствующим самоуправлением района или города. Но если самоуправление не дает разрешения на устройство игорного дома на своей территории, то выданные разрешения на ведение такой предпринимательской деятельности могут быть аннулированы.

Как сообщила журналистам секретарь комиссии по бюджету и финансам Айя Поча (Aija Poca), закон о сборах и налогах на азартные игры предусматривает фиксированные платежи за каждое место непосредственного проведения игры, а не процентное отчисление от прибыли. За выдачу разрешения с каждого предприятия, которое занимается организацией азартных игр, взимается пошлина в размере 40 тысяч латов.

Все средства, полученные от сборов и налогов за организацию азартных игр, будут направляться на специальную статью в рамках государственного бюджета, предусмотренную для нужд культуры и спорта. По прогнозу Почи, «эти законы будут способствовать объединению предприятий-организаторов лотерей и азартных игр, в результате чего могут образоваться четыре-пять крупных предприятий этой сферы в Латвии».

Общий доход в государственный бюджет от поступления сборов и налогов, по приблизительным прогнозам, может составить от 200 до 700 тысяч латов в год, сказала Поча.

BALTIC NEWS SERVICE

ХРОНИКА

БАНК ЛАТВИИ УТВЕРДИЛ УВЕЛИЧЕНИЕ ОСНОВНОГО КАПИТАЛА ЛАТВИЙСКОГО ДЕПОЗИТНОГО БАНКА ДО 6 МЛН. ЛАТОВ

16 июня правление Банка Латвии утвердило увеличение основного капитала Латвийского Депозитного банка до 6 млн. латов (Ls), информировал пресс-секретарь Банка Латвии Эджус Вейныш (Edzus Vejins).

Специалист по вопросам информации Латвийского Депозитного банка (ЛДБ) Раймонд Лочмелис (Raimonds Locmelis) пояснил, что ЛДБ предполагал увеличить свой основной капитал до вышеупомянутой суммы еще в начале года, но Банк Латвии выдал в то время разрешение на увеличение капитала банка до 2 млн. Ls. Эта сумма к настоящему времени полностью оплачена.

По мнению Р.Лочмелиса, увеличение основного капитала банка до 6 млн. Ls будет оплачено акционерами ЛДБ в ближайшее время.

ЛАТВИЙСКАЯ УНИВЕРСАЛЬНАЯ БИРЖА ГОТОВИТСЯ ЗАКЛЮЧИТЬ ДОГОВОРА С ЛАТВИЙСКИМ СБЕРБАНКОМ И «САКАРУ БАНКОМ»

Латвийская Универсальная биржа (ЛУБ) планирует заключить договор с Латвийским Сбербанком и «Сакару банком» («Sakaru banka») для обеспечения гарантий для покупателей и продавцов при совершении сделок с приватизационными сертификатами во время биржевых торгов, информировал генеральный директор ЛУБ Евгений Копыт.

Е.Копыт сообщил, что готовится также гарантийное обеспечение фьючерсных сделок с приватизационными сертификатами.

Как уже сообщалось, 2 июня ЛУБ провела первые торги приватизационными сертификатами, к участию в которых допускался любой житель Латвии, желающий кулить или продать сертификаты и уплативший 2 лата за участие в торгах. Ранее в 1993 году Латвийский Сбербанк и «Сакару банк» получили лицензии от правительства Латвии, разрешающие этим банкам открывать счета приватизационных сертификатов для жителей Латвии.

Проведение следующих торгов приватизационными сертификатами на ЛУБ планируется 30 июня. К этому времени намечено подписать соответствующий договор между банками и ЛУБ.

BALTIC NEWS SERVICE

СЕВЕРО-ЭСТОНСКИЙ БАНК НАЧАЛ ПРОДАЖУ ДЕПОЗИТНЫХ СЕРТИФИКАТОВ

Конторы Северо-Эстонского банка начали продажу электронных депозитных сертификатов. Об этом сообщил начальник отдела банка по связям с общественностью Тарви Тальв (Tarvi Talv).

Обьем эмиссии составляет 2000 сертификатов номинальной стоимостью 10 тысяч крон на общую сумму 20 миллионов крон. Сертификаты подразделяются на четыре серии, срок выкупа которых 3, 6, 9, и 12 месяцев, считая с 1 июня. Продажа сертификатов каждой серии заканчивается за 1 месяц до срока выкупа, т.е. продажа 3-месячных сертификатов заканчивается 31 июля, и т.д. Доходы по сертификатам составляют в зависимости от серии от 8 до 10 процентов годовых, что примерно соответствует процентным ставкам по срочным вкладам.

Северо-Эстонский банк производит нотацию продажной цены сертификатов ежедневно, исходя из номинальной стоимости, годовой процентной ставки и числа дней, оставшихся до срока выкупа. Таким образом, продажная стоимость сертификатов всегда ниже их номинальной стоимости, а разница между продажной и выкупной ценой и составляет доход покупателя.

BALTIC NEWS SERVICE

ФИНАНСОВЫЕ УСЛУГИ

«BALTIC INTERNATIONAL BANK» ПРЕДСТАВЛЯЕТ «ЗОЛОТУЮ ПРОГРАММУ»

Латвийский «Baltic International bank» (BIB) представил «Золотую программу» — комплексную программу работы с золотом, обеспеченную собственным золотым запасом BIB.

Золотой запас BIB состоит из банковского золота пробы 999,9 с международным сертификатом качества, приобретенным, главным образом, в Нью-Йорке и Лондоне. Закупка осуществлялась при посредничестве одной швейцарской компании. Часть полученного золота хранится в одном из крупнейших швейцарских банков «Swiss bank Corporation».

Президент BIB Валерий Белоконь информировал, что в ходе осуществления программы предусматривается предложить клиентам BIB золотой депозитный сертификат, с минимальным вкладом 20 долларов США (USD), а также долгосрочный Золотой депозитный сертификат стоимостью 100 USD.

Золотой депозитный сертификат с минимальным вкладом 20 долларов США свидетельствует о вложении клиентом средств на депозитный счет на срок 6 или 12 месяцев. Сертификат является именным и выдается после внесения средств как юридическим, так и физическим лицам. Дивиденд по сертификату составляет 25% годовых. По истечении срока действия сертификата клиенту возвращается его вклад в денежной форме с начисленными процентами, при этом слиток золота остается на счету банка. Возможен также обмен сертификата по истечении срока его действия на его золотой эквивалент вместе с процентным начислением на вклад.

В свою очередь, вкладчиком долгосрочного депозитного вклада может быть любое физическое или юридическое лицо, которое приобрело Золотой депозитный сертификат BIB. Стоимость долгосрочного Золотого депозитного сертификата — 100 долларов США, срок действия — со дня вклада по 31 декабря 1996 года. Дивиденд распределяется следующим образом: за 1994 год начисляется до 40% годовых, за 1995 год — 25% годовых, и за 1996 год — 15% годовых. Клиент BIB по желанию может в любой момент обменять свой сертификат на его золотой эквивалент (слиток весом 5 грамм), при этом вклад клиента аннулируется и выплата процентов производится за срок действия вклада. По истечение срока действия депозита клиенту или возвращается вклад в денежной форме с начисленными процентами, или сертификат обменивается на слиток золота с начисленными на вклад процентами. Оба вида депозитных сертификатов принимают участие в лотерее, проводимой BIB, главным призом которой является слиток золота весом в 1 кг.

Одновременно BIB заключил договор с «Vecpilsetas lombards» («Ломбард Старого города»), согласно которому ломбард принимает банковский Золотой депозитный сертификат в качестве залога вместо золота, и под данный сертификат возможно получение кредита. Сертификат будет приниматься в ломбарде и в качестве платежного средства. Аналогичные договора, а также договора о покупке-продаже золота 999,9 пробы, BIB планирует заключить и с другими финансовыми учреждениями, а также магазинами.

В качестве платежного средства принимает Золотой депозитный сертификат фирма «Ribeksins Baltija», занимающаяся продажей автомобилей «Skoda».

В.Белоконь информировал также, что BIB готовится начать распространение «золотой» карточки «Visa», эмитируемой «Federal Bank of the Middle East». В настоящее время в Латвии карточки «Visa» распространяют «Рижский коммерческий банк» и «Парекс-банк».

БАНК «БАЛТИЯ» НАЧАЛ ВЫДАЧУ НАЛИЧНЫХ ДЕНЕГ ПО «БАЛТКАРТЕ»

С начала июня латвийский коммерческий банк «Балтия» начал производить выдачу наличных денег владельцам кредитных карточек «Балтии» — «Балткарты» («Baltkarte»). Об этом информировал директор центра «Балткарта» Виктор Калугин.

Получение наличных в кредит по «Балткарте» обойдется владельцу кредитной карточки в 5,65% от суммы кредита в месяц, или 67,8% в год. Одновременно, пояснил В.Калугин, если на счету по обслуживанию карточки у клиента имеются собственные средства, то по остаткам на текущем счете «Балтия» начисляет 15% годовых. Клиент может получить эти средства и до истечения срока действия карточки. В этом случае взимается 0,1% от общей суммы.

«GLOBUS MASTERCARD» - ЕДИНАЯ МАГНИТНАЯ КАРТОЧКА ДЛЯ БАЛТИИ

В «Банк Сервис» («Bank Serviss») состоялась встреча представит.лей Латвийского Сбербанка, который является инициатором проекта «Globus Mastercard,» с возможными участниками проекта, предусматривающего выпуск единой расчетной магнитной карточки, действующей на территориях стран Балтии.

Руководитель департамента кредитных карточек Латвийского Депозитного банка Армандс Риекстиньш (Armands Riekstins) информировал, что во встрече приняли участие представители Латвийского Депозитного банка, «Сакару банка» («Sakaru banka»), Лайн банка, Немецко-Латвийского банка, а также Сбербанка Литвы. В ходе встречи был подготовлен договор, подписание которого, по мнению А.Риекстиньша, может стать возможным еще в июне.

Для справки. *Ранее (в конце марта) Латвийский Сбербанк заключил соглашение с компанией «Mastercard» о распространении в Латвии нового продукта — расчетной магнитной карточки «Globus Mastercard», и планирует начать ее распространение в Латвии в середине июня.*

Расчеты по новому продукту Латвийского Сбербанка — «Globus Mastercard» — будут производиться в долларах США. Латвийский Сбербанк проводит переговоры с другими банками о создании ассоциации банков — распространителей «Globus Mastercard». Они будут распространять карточку не только в Латвии, но и за ее пределами. Предусматривается, что в «Globus Mastercard» может быть встроен микропроцессор — «чип».

BNS

Курсы валют по данным газеты Financial Times на 10 июня 1994 года.

Страна	Валюта	USD	DM
Афганистан	Афгани	1701,31	1020,43
Албания	Лек	99,8342	59,8798
Алжир	Динар	37,4089	22,4376
Андорра	Фр.франк	5,671	3,4014
Андорра	Исп.Песета	136,375	81,7969
Ангола	Новая кванза	97199,9	58299,8
Антигуа	Вост. кар. $	2,6955	1,6167
Аргентина	Песо	0,9983	0,5987
Аруба	Флорин	1,787	1,0718
Австралия	Австрал.$	1,3612	0,8164
Австрия	Шиллинг	11.7125	7,025
Азорские о-ва	Порт. эскудо	174	104,364
Багамские о-ва	Багамский $	1	0,5997
Бахрейн	Динар	0,3769	0,2261
Балеарские о-ва	Исп. песета	136,375	81,7969
Бангладеш	Така	39,5	23,6918
Барбадос	Барб. $	2,0079	1,2043
Бельгия	Бел.франк	34,322	20,5861
Белиз	Белиз.$	1,9966	1,1975
Бенин	Франк КФА	567,102	340,144
Бермудские о-ва	Бермудский $	1	0,5997
Бутан	Нгултрум	31,3675	18,814
Боливия	Боливиана	4,63	2,777
Ботсвана	Пула	2,6903	1,6136
Бразилия	Крузейро	2119,23	1271,1
Бруней	Брунейск.$	1,5336	0,9198
Болгария	Лев	54,8679	32,9093
Буркина Фасо	Франк КФА	567,102	340,144
Бирма	Кьят	6,1505	3,689
Бурунди	Бур.франк	257,52	154,459
Камбоджа	Риел	3494,2	2095,8
Камерун	Франк КФА	567,102	340,144
Канада	Канад.$	1,3732	0,8236
Канарские о-ва	Исп. песета	136,375	81,7969
Кабо Верде	Эскудо К.В.	84,275	50,5476
Каймановы о-ва	"	0,8186	0,491
ЦАР	Франк КФА	567,102	340,144
Чад	Франк КФА	567,102	340,144
Чили	Чил. песо	422,9	253,653
Китай	Юань	8,6582	5,1931
Колумбия	Колумб. песо	832,997	499,626.
Коморские о-ва	Франк КФА	567,102	340,144
Конго	Франк КФА	567,102	340,144
Коста-Рика	Колон	155,132	93,0473
Кот Д"Ивуар	Франк КФА	567,102	340,144
Хорватия	Динар	6,2047	3,7215
Куба	Куб. песо	0,7561	0,4535
Кипр	Кипрский $	0,502	0,3011
Чешская Р-ка	Крона	29,2758	17,5594
Дания	Датск. крона	6,5088	3,9039
Джибути	Дж.франк	177,427	106,42
Доминик	Вост.-кар $	2,6955	1,6167
Доминиканская Республика	Домин. песо	131781	7,904
Эквадор	Сукре	2046,6	1227,54
Египет	Египет. фунт	3,3795	2,027
Сальвадор	Колон	8,7354	5,2394
Экват.Гвинея	Франк КФА	567,102	340,144
Эфиопия	Эфиопск. бир	5,4909	3,2134
Фолклен.о-ва	Фолклен.фунт	0,6631	0,3977
Фарерские о-ва	Дат.крона	6,5888	3,9039
Фиджи	$ Фиджи	1,4663	0,8795
Финляндия	Ф.марка	5,5311	3,3175
Франция	Фр. франк	5,671	3,4014
Фр. Гвиана	Франк	5,671	3,4014
Тихоокеан. о-ва	Франк ТОО	103,017	61,889
Габон	Франк КФА	567,102	340,144
Гамбия	Даласи	9,7338	5,8382
Германия	Марка	1,6672	1
Гана	Седи	921,472	522,693
Гибралтар	Г. фунт	0,6631	0,3977
Греция	Драхма	250,65	150,338
Гренландия	Дат.крона	6,5088	3,9039
Гренада	Вост.-кар.$	2,6955	1,6167
Гваделупа	Франк	5,671	3,4014
Гуам	US$	1	0,5997
Гватемала	Кветзал	5,7386	3,442
Гвинея	Франк	975,073	584,842
Гвинея-Биссау	Песо	12348,5	7406,54
Гайана	Г.$	133,978	80,3588
Гаити	Гуд	11,9801	7,1855
Гондурас	Лемпира	8,0366	4,8203
Гонконг	ГК$	7,7377	4,641
Венгрия	Форинт	104	62,3784
Исландия	Исл.крона	71,24	42,7292
Индия	Инд.рупия	31,3675	18,814
Индонезия	Рупия	2167,95	1300,32
Иран	Риал	1750,99	1050,23
Ирак	Ир.динар	0,3103	0,1861
Ирландия	Фунт	0,6808	0,4083
Израиль	Шекель	30,0529	1,8311
Италия	Лира	1609,1	965,26
Ямайка	Ям.$	34,9452	19,7603
Япония	Йена	103,915	62,3275
Иордания	Иорд.динар	0,7	0,41
Кения	К.шиллинг	56,0079	33,5931
Кирибати	Австрал.$.	1,3612	0,8164
Сев.Корея	Вон	2,1464	1,2874
Юж.Корея	Вон	806,399	483,673
Кувейт	Кув.динар	0,2982	0,1788
Лаос	Новый кип	718,806	431,135
Латвия	Лат	0,57	0,3418
Ливан	Лив.фунт	1682,5	1009,15
Лесото	Малути	3,6222	2,1726
Либерия	Либ.$	1	0,5997
Ливия	Лив.динар	0,3233	0,1939
Лихтенштейн	Швейц.франк	1,4078	0,8444
Литва	Лит	3,9933	2,3951
Люксембург	Люкс.франк	34,322	20,5861
Макао	Патака	7,9806	4,7867
Мадагаскар	Мад.франк	2930,3	1697,59
Мадера	Порт.Эскудо	174	104,364
Малави	Квача	7,0166	4,2085
Малайзия	Рингит	2,5965	1,5573
Мальдивские о-ва	Руфия	11,371	6,8203
Республика Мали	Франк КФА	567,102	340,144
Мальта	М. лира	0,3835	0,23
Мартиника	Франк	5,671	3,4014
Мавритания	Огвайя	122,237	73,3169
Маврикий	М.рупий	18,0689	10,8376
Мексика	М.песо	3,3535	2,0114
Микелон	Франк	5,671	3,4014
Монако	Франц.франк	5,671	3,4014
Монголия	Тугрик	399,337	239,52
Монсерат	Вост.кар.$	2,6955	1,6167
Марокко	Дирхам	9,3174	5,5885
Мозамбик	Метикал	5734,01	3439,22
Намибия	Ю.А.Рэнд	3,6222	2,1726
О-ва Науру	Австрал.$	1,3612	0,8164
Непал	Н.румий	49,1783	29,4968
Нидерланды	Гульден	1,8688	1,1209
Антильские о-ва	А.гульден	1,787	1,0718
Новая Зеландия	НЗ $	1,6985	1,0187
Никарагуа	Золот.кордоба	6,662	3,9958
Нигер	Франк КФА	567,102	340,144
Нигерия	Наира	21,886	13,1271
Норвегия	Норв.крона	7,2244	4,3331
Оман	О.риал	0,385	0,2309
Пакистан	Пак.рупия	30,6194	18,3653
Панама	Балбоа	1	0,5997
Папуа-Новая Гвинея	Кина	0,945	0,5668
Парагвай	Гарани	1795,02	1076,64
Перу	Нов.сол	2,1899	1,3135
Филиппины	Песо	27,1	16,2544
Питкарнские о-ва	Фунт. стерл.	0,6631	0,3977
Питкарнские о-ва	Новозеланд.$	1,6985	1,0187
Польша	Злотый	22715	13624,3
Португалия	Эскудо	174	104,364
Пуэрто-Рико	Доллар США	1	0,5997
Катар	Райал	3,6344	2,1799
О-в Реюньон	Франц.франк	5,671	3,4014
Румыния	Лей	1661,35	996,464
Руанда	Франк	143,369	85,9915
О-в.Кристофера	Вост.Кар.$	2,6955	1,6167
О-в Св.Елены	Фунт	0,6631	0,3977
О-в Санта-Лючия	Вост.Кар.$	2,6955	1,6167
О-в Св.Петра	Франц.франк	5,671	3,4014
О-в.Винсента	Вост.Кар.$	2,6955	1,6167
Сан-Марино	Итал.лира	1609,1	965,126
Сан Томе	Добра	239,602	143,712
Саудовская Аравия	Райал	3,7502	2,2493
Сенегал	Франк КФА	567,102	340,144
Сейшельские о-ва	Рупий	5,1035	3,061
Сьерра-Леоне	Леоне	574,047	344,31
Сингапур	$	1,5336	0,9198
Словакия	Крона	32,5663	19,533
Словения	Толар	132,964	79,751
Соломоновы о-ва	$	3,2414	1,3441
Сомали	Шиллинг	2615,66	1568,85
ЮАР	Рэнд	3,6222	2,1726
Испания	Песета	136,375	81,7969
Шри Ланка	Рупий	49,385	29,6207
Судан	Динар	35,0917	21,0477
Суринам	Гульден	1,782	1,0688
Свазиленд	Лилангени	3,6222	2,1726
Швеция	Крона	7,9148	4,7472
Швейцария	Франк	1,4078	0,8444
Сирия	Фунт	20,466	12,2753
Тайвань	$	27,061	16,231
Танзания	Шиллинг	514,145	308,38
Таиланд	Бахт	25,2	15,1147
Того	Франк КФА	567,102	340,144
О-ва Тонга	Анга	1,3612	0,8164
Тринидад и Тобаго	$	5,9209	3,5513
Тунис	Динар	1,0263	0,6155
Турция	Лиа	32400	19433,3
Тувалу	Австрал.$	1,3612	0,8164
Уганда	Нов.шиллинг	944,43	566,462
Украина	Карбованец	15075	9041,86
ОАЭ	Дирхам	3,6737	2,2034
Великобритания	Фунт	0,6631	0,3971
США	$ США	1	0,5997
Уругвай	Уругв.Песо	4,9118	2,9461
Вануату	Вату	114,7	68,7962
Ватикан	Лира	1609,1	965,126
Венесуэла	Боливар	164,925	98,9209
Вьетнам	Донг	10931,8	6556,84
Виргинские о-ва (Британия)	$ США	1	0,5997
Виргинские о-ва (США)	$ США	1	0,5997
Западное Самоа	Тайя	2,5506	1,5298
Йемен	Риал	58,5543	35,1205
Йемен	Динар	0,4564	0,2738
Югославия	Нов.Динар	-	-
Заир	Заир	394,615	236,688
Замбия	Квача	698,84	419,159
Зимбабве	$	7,9517	4,7694

КУРСЫ ВАЛЮТ НАЦИОНАЛЬНОГО БАНКА ПОЛЬШИ. 13.06

USD	DEM	AUD	FIM	NOK	ATS	FRF	CHF	BEF	NLG	SEK	DKK	CAD	GBP
22833	13685	16833	4130	3159	1946	4021	16184	664	12205	2880	3505	16613	34371

ФИНАНСОВЫЕ УСЛУГИ

В РИЖСКОМ КОММЕРЧЕСКОМ БАНКЕ НАЧАЛА РАБОТАТЬ СИСТЕМА «REUTERS DEALING 2000»

В Рижском коммерческом банке (РКБ) с 1 июня начала работать система «Reuters Dealing 2000», информировала специалист по вопросам информации и рекламы РКБ Иева Цыгановска.

РКБ в начале этого года заключил с «Reuter Svenska AB» также и договор о поставке пакетов финансовой информации. «Reuters Dealing 2000» дает возможность устанавливать контакты с зарубежными банками и заключать сделки на валютном рынке в течение нескольких секунд, независимо от места расположения партнера. В прошлом году клиентами «Reuter Dealing Sistem» стали Банк Латвии и Рижский международный банк. В феврале этого года терминал «Reuters Dealing System» установлен и в Латвийском Депозитном банке. В этом году к системе поключился также и «Parex» банк.

BALTIC NEWS SERVICE

НОВАЯ МЕЖДУНАРОДНАЯ ОРГАНИЗАЦИЯ ПО БОРЬБЕ С ОРГАНИЗОВАННОЙ ПРЕСТУПНОСТЬЮ

Париж, 16 июня. Выступая перед журналистами, генеральный прокурор Италии Б.Сиклари призвал к созданию Европейского агентства по борьбе с организованной преступностью. Данная мера продиктована происходящим в настоящее время слиянием итальянской мафии с восточноевропейскими преступными группировками, контролирующими игорный бизнес и торговлю наркотиками. Не менее серьезной проблемой является отмывание преступных «восточных» капиталов в западных банках (по оценкам специалистов, за последнее десятилетие таким образом было отмыто около одного триллиона долларов). Б.Сиклари подчеркнул, что Европейское агентство не должно дублировать Интерпол и Европол. Это будет принципиально новая организация, объединяющая усилия национальных прокуратур, полиции и экспертов в области банковского дела. Не менее важной проблемой является приведение в соответствие соответствующих статей законодательств различнх европейских стран, направленных против организованной преступности.

(По сообщениям REUTER. Перевод с англ. БДГ)

Акционерный коммерческий банк ДУКАТ

с 1 мая 1994 года
повысил процентные
ставки по депозитным вкладам
граждан в иностранной валюте.

Срок	Размер вклада, USD 300-1000	1000-5000	более 5000
до 3 месяцев	20%	22%	24%
до 6 месяцев	22%	24%	26%
до 9 месяцев	24%	26%	28%
до 12 месяцев	26%	28%	30%
до 18 месяцев	28%	30%	32%
до 24 месяцев	30%	32%	34%

Оформить депозитный вклад в валюте можно в банке и его филиалах:

"ДУКАТ"	г. Минск, ул. К. Цеткин,16	тел. 20-30-36 20-15-59
"НЕМИГА"	г. Минск, ул. Немига,30	тел. 20-24-94
"ВЕЛЕС"	г. Минск, ул. К. Маркса,16	тел. 27-12-51
"МІЛАВІЦА"	г. Минск, ул. Нововиленская,26	тел. 37-28-25
"БЕЛСТРОМ"	г. Минск, ул. Кропоткина, 89	тел. 34-71-43

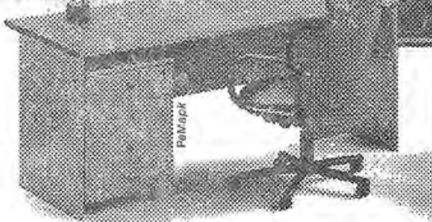
LUVAL

**Ваша жена любит красивую посуду?
Сделайте ей подарок от фирмы "LUVAL"!
Вы хотите, чтобы Ваш бар, ресторан посещала изысканная публика?
Вам поможет фирма "LUVAL".
В Вашем офисе должно быть удобно?
Обратитесь к фирме "LUVAL".**



Более 500 видов разнообразных комплектов посуды ведущих фирм ФРАНЦИИ, ГЕРМАНИИ, ГОЛЛАНДИИ, ИТАЛИИ, ЧЕХИИ, а также **посуда для печей СВЧ** со склада в Минске оптом и в розницу.
Форма оплаты — любая.

**Республика Беларусь, 220053,
Минск, Долгиновский тр., 39
тел./факс (0172) 37-27-41, тел. 37-28-93**



Корпусная офисная мебель
столы различной комплектации
стулья и кресла
оборудование для магазинов
подвесные потолки

TIMONS PLUS
ОФИСНАЯ МЕБЕЛЬ
220040, Минск, ул.Некрасова, 11-304. Т/ф: (0172) 32-92-21

Фирма "Тритон"

реализует оптом и мелким оптом парфюмерно-косметические средства производства Франции, а также одноразовую посуду для кафе и закусочных, упаковочные материалы из фольги и бумаги.

Форма оплаты любая.

Звоните нам: г. Гродно тел./факс (01522) 5-74-70



Информационный центр
ИНФО-МАРКЕТ

- регистрация в возможно кратчайшие сроки ООО, ЧП, ОАО, ЗАО
- регистрация "под ключ" СП и ИП, представительств инофирм
- открытие предприятий в Москве
- открытие оффшорных компаний
- изготовление печатей и штампов
- изготовление визиток, фирменных бланков, значков

Тел. (0172) 200-243, 200-142

ОТ РЕГИСТРАЦИИ - К ПРОЦВЕТАНИЮ

ПОЛИОРГТЕХ

предлагает:
- калькуляторы CITIZEN (10-16 разр.);
- копировальные аппараты;
- пишущие машинки;
- машинки для счёта купюр;
- телефоны, телефаксы;
- видеомагнитофоны;
- телевизоры;
- музыкальные центры.

Адрес: г. Минск, ул. Скорины 12-34Б
р/с 4467645 в АК Белпромстройбанке г. Минска, код 153001369

Тел.: (0172) 39-55-18
Тел./Факс: (0172) 39-52-74

СП Таурус АДЛ

г.Минск, ул. Кирова, 17

ПЕЧАТИ&ШТАМПЫ
ВИЗИТКИ&БЛАНКИ
ТОВАРЫ для ОФИСА

ТЕЛЕФОНЫ:
29-34-71, 23-24-42

бескомпромисный выбор профессионала



июнь 1993
Amax 486dx2 66



февраль 1993
Amax 486dx2 50



ноябрь 1992
Amax 486dx 33/50

***В мире не слишком много по-настоящему быстрых и надежных персональных компьютеров.
Техника AMAX Engineering/США устроит любого профи, от менеджера до конструктора, от токаря до пекаря.
Официальный дистрибьютер - АО "Дигилайн Системы", тел 29-1617***

Туристическая фирма «Аникус»
приглашает на отдых в Болгарию (170$)
в шоп-туры Индия, Китай, Тайланд, Арабские Эмираты
Тел.: (0172) 78-85-30, 78-34-82

РАЗМЕСТИМ ВАШУ РЕКЛАМУ В ИЗДАНИЯХ ЛАТВИИ И ЛИТВЫ.
Тел. (0172) 238-588

Туссон

СПЕЦИАЛЬНЫЙ ПРОЕКТ КОМПАНИИ "ТУССОН"

ЗНАМЕНИТЫЕ ПЕЧАТНЫЕ МАШИНКИ

olivetti

БЕЛОРУССКИЙ ЛАТИНСКИЙ РУССКИЙ ШРИФТЫ
НАДЕЖНОСТЬ И КОМФОРТ ГАРАНТИЯ ОДИН ГОД

Г. МИНСК, УЛ. ПУЛИХОВА, 53, 13 ЭТАЖ
ТЕЛЕФОН (0172) 36-52-93

Финансовая компания

- дилинговые операции с мягкими и твёрдыми валютами
- операции с ценными бумагами
- финансовые услуги высокого уровня

ПРИГЛАШАЕТ

— Главного менеджера
- руководителя отдела управления (текущее управление и планирование)

— Главного бухгалтера
(экономические консультации и налоговое планирование)

— Бухгалтера (бухгалтерский учёт)

— Менеджера по персоналу
- руководителя кадровой службы (работа с персоналом фирмы)

— Юриста (правовое обеспечение деятельности фирмы)

Мы гарантируем:
-Высокую оплату Вашего труда
-Постоянное развитие
-Интересную работу
От Вас требуется:
-Высокий профессионализм и порядочность

тел.: (0172) 328 - 296

Forte

Можно ли обойтись без копировальной бумаги?

- платежное поручение
- счет-фактура
- накладная на отпуск материалов на сторону
- товарно-транспортная накладная

*Вы скажете - нет?
А мы говорим - ДА!
Достаточно иметь*

БЛАНКИ НА БУМАГЕ С КОПИРУЮЩИМ СЛОЕМ.

И такие бланки есть в магазине "КНИГИ" по адресу г. Минск, ул. Варвашени, 42, с 10 до 19.

U&A

Фирма **"Ю&А"** объявляет конкурс на замещение вакантных должностей:

1. **КОММЕРЧЕСКИЙ ДИРЕКТОР,**
2. **МЕНЕДЖЕР ПО СБЫТУ,**
3. **МЕНЕДЖЕР ПО РЕКЛАМЕ,**
4. **МЕНЕДЖЕР ШВЕЙНОГО ПРОИЗВОДСТВА,**
5. **УПРАВЛЯЮЩИЙ ЭКСПЕРИМЕНТАЛЬНЫМ ПРОИЗВОДСТВОМ (ШВЕЙНЫМ),**
6. **УПРАВЛЯЮЩИЙ ДЕЛАМИ,**
7. **БРОКЕР.**

Требования: возраст до 35 лет, высшее образование. Желателен стаж работы. Для менеджера швейного производства и управляющего экспериментальным производством необходимо знание технологии швейного производства.

тел. (0172) 25-86-29

Приглашаем опытного специалиста на должность:

МАСТЕРА ТРИКОТАЖНОГО ЦЕХА

тел. (0172) 77-08-30

Forte

"ЛБЛ-Инвест"

Финансово-инвестиционная компания

Конвертация

российских и белорусских рублей в СКВ

Оплата валютных контрактов

перевод СКВ по сети "Western Union" в 83 страны мира

тел.:(0172) 258-514, 258-571

Forte